



BUILDDATA

2020/2021 ÅRSREDOVISNING

CONTENTS

1. BuildData Group.....	03
2. BuildData Historia.....	04
3. 2021 Höjdpunkter.....	05
4. Meddelande från VD.....	07
5. Marknad och trender	09
6. Verksamhet	11
7. Strategi	14
8. BuildData Group som en investering ...	19
9. Aktie data.....	20
10. Årsrapport.....	22



3 BUILD DATA GROUP

BuildData ärett molnbaserat programvaruföretag inom fastighets- och byggsektorn. Vår strategi är att ha ledande produkter och kunskap i vår strävan att påskynda digitaliseringen av den minst digitaliserade branschen i världen.



5 2021 HÖJDPUNKTER

Trots marknadsklimatet hade BuildData ett fantastiskt år med en försäljningsökning från 26,7 MSEK till 43,8 MSEK, inklusive försäljning från nya förvärv.



MARKNAD & TRENDER 9

BuildData Group är en leverantör av molnbaserade lösningar för bygghantering och hjälper till att omvandla den största och minst digitaliserade branschen i världen. Vi betjänar ett antal olika kunder, bland annat huvudentreprenörer, fastighetsutvecklare, husbyggare, bostadsrättsföreningar, specialentreprenörer och fastighetsägare.



23 ÅRSRAPPORT

Styrelsen och verkställande direktören för Zutec Holding AB (under namnbyte till BuildData Group AB) ("koncernen") utfärdar härmed årsredovisningen och koncernredovisningen för räkenskapsåret 01/07/2020 - 30/06/2021.



BuildDatas strategi är att ha ledande produkter och kunskap i vår strävan att påskynda digitaliseringen av den minst digitaliserade branschen i världen.



BUILDDATA

BUILDDATA GROUP

Strategi

BuildData är ett molnbaserat programvaruföretag inom fastighets- och byggsektorn. Vår strategi är att ha ledande produkter och kunskap i vår strävan att påskynda digitaliseringen av den minst digitaliserade branschen i världen.

Vår strategi är centrerad kring tillväxt; organisk såväl som förvärv.



Varumärken och lösningar

Vår verksamhet är uppdelad i tre huvudlösningar:

Kvalitetshantering

En ledande webbaserad och mobil modul för entreprenörer och husbyggare som hanterar sina kvalitetsprocesser för att minska förseningar och öka kvaliteten. Kvalitetshantering säljs genom varumärket Zutec.

Överlämningshantering

När huvudentreprenören lämnar tillbaka byggnaden till fastighetsägaren erbjuder vår lösning för överlämningshantering ett komplett paket med information om byggnadens tillgångar, inklusive alla manualer. Överlämningshantering säljs genom varumärkena Createmaster och Zutec.

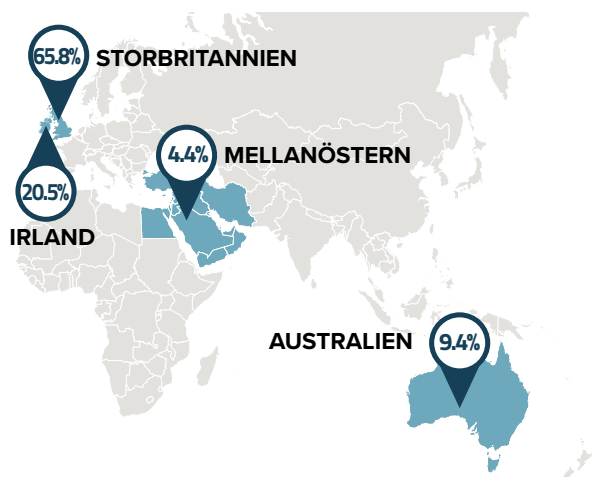
Tillgångshantering

Vår lösning Asset Information Management ("AIM") erbjuder fastighetsutvecklare, husbyggare och bostadsrättsföreningar en lösning för att hantera alla data under en byggnads hela livscykel från konstruktion till fastighetsförvaltning. AIM säljs genom varumärkena Zutec och Resi-sense.

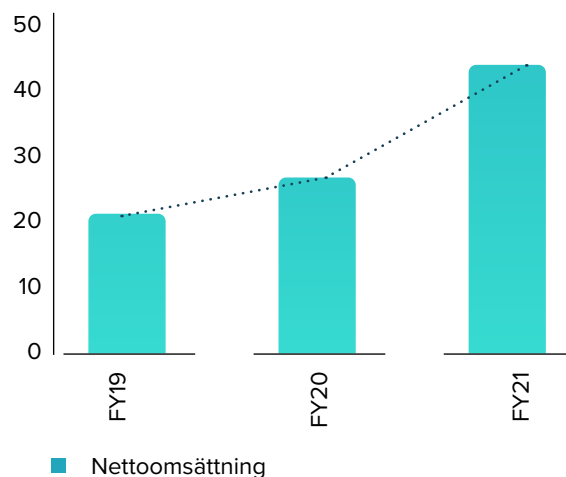
ANSTÄLLDA
92

NETTOOMSÄTTNING
43.8
MILJONER SEK

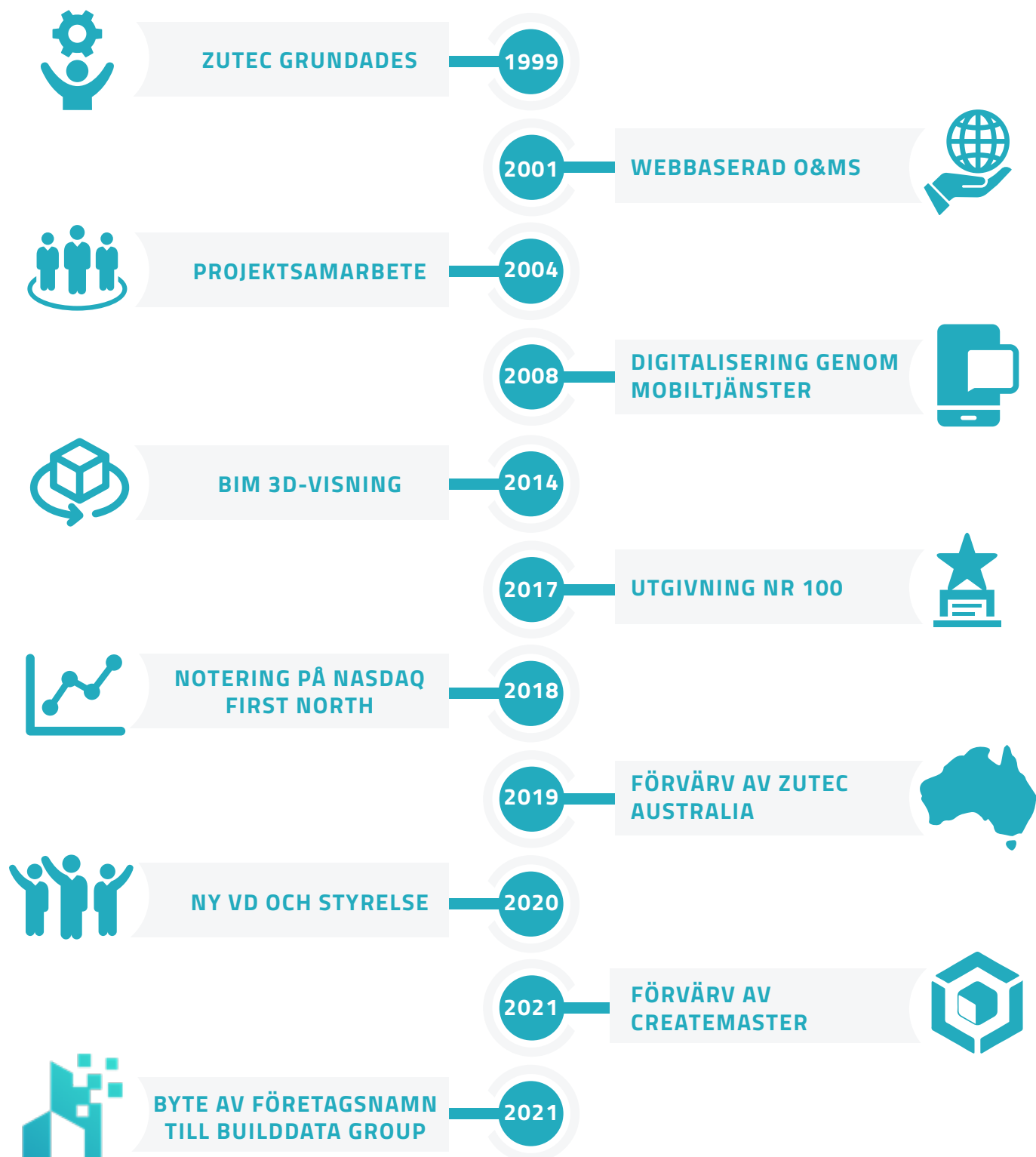
Var vi är aktiva



Lönsam tillväxt SEK M



BUILDDATA HISTORIA



HÖJDPUNKTER ÅR 2021

ETT BANBRYTANDE ÅR MED MENINGSFULLA FRAMSTEG

Året var plågat av den pågående pandemin som påverkade hela världen, inklusive bygg- och fastighetsbranschen. Trots denna marknadsmiljö hade BuildData ett fantastiskt år med en omsättningsökning från 26,7 MSEK till 43,8 MSEK.

EN ÖKNING AV NET-
TOOMSÄTTNINGEN
PÅ

64%

ORGANISK
TILLVÄXT PÅ

31%

ANTAL
ANSTÄLLDA INOM
FÖRSÄLJNING OCH
MARKNADSFÖRING

FRÅN 3
TILL 18

Organisk tillväxt

Vi har utökat våra försäljnings- och marknadsföringsorganisationer med materiella resurser. Vi välkomnade ett stort antal nya kunder till BuildData under året vilket drev på den starka organiska tillväxten. Våra marknadsföringsinvesteringar inleddes först mot slutet av året, dock med mycket lovande resultat.



Förvävsstrategi

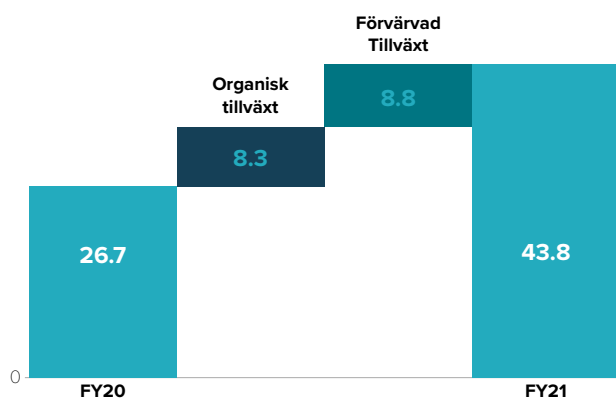
Under året slutförde vi förvärvet av Createmaster och övertog även 100 % av kontrollen över Zutec Australia. Vi har en väldefinierad förvävsstrategi som förblir en viktig pelare i vår tillväxtplan.



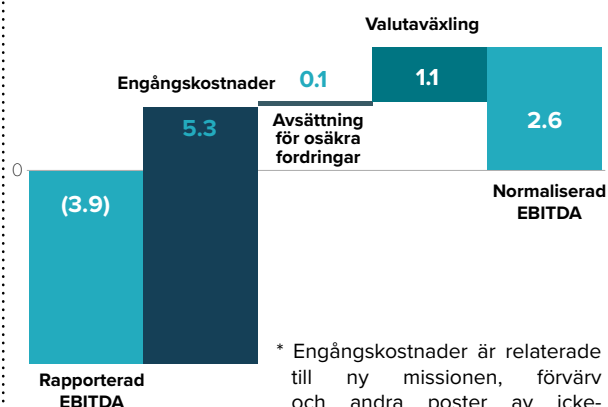
Bästa produkterna

Vi har lanserat ett stort antal nya funktioner i alla våra moduler. Vi är också stolta över att vi var en av de första som fick BSI BIM Kitemark som representerar den internationella standarden ISO 19650. Våra kunder säger att vi har det bästa Field-verktyget på marknaden och den positionen strävar vi efter att behålla.

FÖRSÄLJNINGSTILLVÄXT (SEK M)



Nettoförsäljning (SEK M)



* Engångskostnader är relaterade till ny missionen, förvärv och andra poster av icke-återkommande karaktär.

Finansiella nyckeltal

Miljoner SEK	Jun-21	Jun-20	Jun-19
Nettoomsättning	43.8	26.7	21.5
Normaliserad EBITDA	2.6	(11.9)	(20.4)
EBITDA	(3.9)	(28.0)	(24.0)
Rörelsevinst/(förlust)	(12.6)	(35.5)	(29.1)
Nettovinst/(förlust)	(13.1)	(36.7)	(28.9)
Operativt kassaflöde	(7.6)	4.2	(24.9)
Kassa	107.6	57.6	15.1
Nettokassa / (skuld)	104.7	47.1	15.1
Resultat per aktie före utspädning (viktat)	(0.29)	(4.67)	(4.04)

VD MEDDELANDE

“Det här året har varit mycket ovanligt för många av oss på många sätt, men på BuildData var det vårt bästa år någonsin. Digitaliseringen av vår bransch accelererade under året då våra kunder tog till sig tekniken på ett sätt som vi inte har sett tidigare. Vi befinner oss mitt i en industriell revolution i digitaliseringen av byggbranschen och den har bara börjat.”

Gustave Geisendorf, VD



VI BEFINNER OSS MITT I EN INDUSTRIELL REVOLUTION

Flera kvartal i rad med accelererande tillväxt

Vi började det nya räkenskapsåret med endast tre månaders historiska data efter att pandemin hade slagit till. Under det föregående räkenskapsåret som slutade 2020 hade vi en mindre minskning under Q3, men vi lyckades återhämta oss med tillväxt under Q4 År 2020. För helåret 2020 ökade vi försäljningen med 5,3 MSEK eller 24,6 %. Under det senaste räkenskapsåret som avslutas 2021 har vi i genomsnitt ökat försäljningen med 61,6 % per kvartal, och varje kvartal har vi sett en acceleration av den kvartalsvisa tillväxten, 47 %, 48 %, 63 % och det sista kvartalet 88 %. Försäljningen ökade med 17,1 miljoner kronor till 43,8 miljoner kronor under det räkenskapsår som avslutas 2021, mer än tre gånger mer än vad försäljningen ökade under 2020. Vi är mycket nöjda och stolta över denna prestation.

Högkvalitativ tillväxt

Vi fokuserar på högkvalitativa intäkter med en stor andel återkommande intäkter. Under det senaste räkenskapsåret har vi ändrat mycket i vår marknadsstrategi för att bygga upp återkommande intäkter med bra resultat. Våra återkommande intäkter ligger nu på över 80 procent, vi säljer färre projekt och fler företagsavtal, våra hostingintäkter ökar, den genomsnittliga längden på våra kontrakt ökar och vårt beroende av stora projekt minskar också. Det finns fortfarande mycket arbete att göra, bland annat att öka vår bibehållna nettoomsättning genom ökad merförsäljning samt att LTV/CAC är acceptabelt men måste öka. Vårt primära mål är dock att vinna nya affärer, vilket förutsätter att vi ökar våra ansträngningar inom försäljning och marknadsföring.

Fokus på nya möjligheter på grönområden

Vi ser många möjligheter på marknaden med potentiella kunder som precis har börjat sin digitaliseringsresa. Nästan all vår nya försäljning under det senaste räkenskapsåret kom från kunder som har få eller inga digitaliseringsverktyg. Vi vill vara dessa kunders digitaliseringspartner och hjälpa dem på deras digitaliseringsresa så att de kan uppleva de fördelar som våra lösningar kan ge dem. Det glädjer oss att våra kunder är nöjda, och våra kundnöjdhetsiffror är höga, men jag vet att vi kan bli ännu bättre. Marknaden är full av möjligheter, men vi måste fokusera på det vi är bra och lyckas med. Vårt omedelbara fokus ligger på den brittiska marknaden där vi ser en stor tillväxtpotential med tanke på de ändrade regleringarna.

Bostäder är en nyckelprioritering

Vi har redan en stark ställning inom bostadsbyggnadssektorn, främst i Storbritannien men även på Irland. En betydande del av de stora bostadsbyggarna och entreprenörerna är redan BuildData-kunder. Vi anser att bostadssektorn på kort sikt är attraktiv med tanke på den underliggande tillväxten, den cykliska stabiliteten och framför allt den pågående regleringen som kommer att driva på digitaliseringen inom bostadssektorn. Vi kommer att fånga denna tillväxt genom att penetrera djupare och bredare med befintliga kunder men också genom att vara fokuserade på nya kunder. Vi har oöverträffad kunskap om bostadssektorn och ett starkt produktutbud som gör oss väl positionerade för att skapa värde för våra kunder.

Investering före tillväxt

Marknaden växer snabbt och vi måste växa snabbare än branschen. Marknaden växer med 10-15 procent per år och vi har sagt att vi bör växa med minst 20 procent organiskt på medellång sikt. För att kunna växa måste vi investera i vårt ekosystem och göra dessa investeringar före tillväxten för att säkerställa att vi behåller vårt tekniska ledarskap, nöjda kunder och anställda. Dessa investeringar sker i hela organisationen, men särskilt inom försäljning, marknadsföring och produkter.

Förvärv kommer att vara en viktig del av värdeskapandet

Vi är fortfarande ett ganska litet företag, även om vår marknadsnärvaro ökar varje dag. Vårt mål är att öka vår omsättning från 43,8 miljoner kronor under det senaste räkenskapsåret till 200 miljoner kronor om tre år och för att kunna göra det måste vi förvärva företag utöver den förväntade organiska tillväxten. Vi kommer att vara mycket disciplinerade när det gäller de företag vi utvärderar. Vi letar efter förstklassiga tillgångar med en bra produkt och en stark ledning som vi kan samarbeta med genom att investera i försäljning och marknadsföring så att dessa företag kan nå sin fulla potential.

Jag bjuder med dig på vår resa.

Med vänliga hälsningar,
Gustave Geisendorf

MARKNAD OCH TRENDER

DIGITALISERINGEN AV BYGGBRANSCHEN ACCELERERAR

BuildData Group är en leverantör av molnbaserade lösningar för bygghantering och hjälper till att omvandla den största och minst digitaliserade branschen i världen. Vi betjänar ett antal olika kunder, bland annat huvudentreprenörer, fastighetsutvecklare, husbyggare, bostadsrättsföreningar, specialentreprenörer och fastighetsägare.

Investeringarna i teknik inom byggsektorn förväntas öka betydligt. I en undersökning från 2018 om byggbranschens digitala strategi och beredskap håller över 98 procent av de som svarade med om att digitala lösningar kommer att vara avgörande för deras företags framtida lönsamhet. Av de tillfrågade företagen har 28 procent av respondenterna en digital strategi och agenda på plats, medan 56 procent håller på att utforma sin strategi.

Byggnadsindustrin och tekniken

Enligt McKinsey förväntas det årliga byggandet i världen, som omfattar nybyggnation, underhåll och ändringar, öka med 2,0 procent per år från cirka 10 biljoner US-dollar 2017 till cirka 14 biljoner US-dollar 2025. På vår största marknad i Storbritannien förväntas byggandet öka med 28 procent år 2021 följt av 6 procent och 5 procent år 2022 respektive 2023. Trots att byggbranschen är en av de största i världen har den historiskt sett halkat efter nästan alla andra branscher när det gäller digitalisering. Enligt McKinseys "Industry Digitization Index" ligger byggbranschen näst sist i fråga om digitalisering inom alla större sektorer, före endast jordbruk och jakt.

Marknadsvärdet för byggprogramvara kan variera beroende på vilken metod som används. Vår uppskattning är att marknadsvärdet för byggprogramvarusektorn var cirka 25 miljarder kronor år 2020 och att marknaden kommer att växa med 10-15 procent årligen.

TILLVÄXTDRIVARE



Bostadssektorn förväntas fortsätta att överträffa marknadstillväxten

Enligt Glenigan förväntas marknaden för nybyggda bostäder i Storbritannien växa med 17 % per år under de kommande tre åren. Dessutom kommer regleringen att påverka bostadssektorn, vilket ytterligare kommer att driva på tillväxten.



Ökad användning av teknik för byggnadsinformationsmodellering ("BIM")

BIM är produktion och hantering av digitala representationer av byggnader och relaterade objekt. De digitala modellerna är fyllda med data och kan användas av alla intressenter under hela byggnadens livscykel. BIM-lösningar hjälper till att upptäcka och undvika potentiella störningar i byggnader samtidigt som byggbarheten optimeras. Det finns stora problem med dagens byggprocesser eftersom projektteamen kämpar för att hålla informationen uppdaterad mellan olika grupper i ett byggprojekt. Med BIM kan grupperna samla in, dela och granska data och modeller. Alla parter, t.ex. leverantörer, underentreprenörer och personal på plats, kan uppdatera data och arbeta vid rätt tidpunkt och på rätt plats. På grund av ökad rörlighet och uppkoppling gör molnlösningar det möjligt att dela allt detta mellan parterna i realtid.

I takt med att befolkningen och ekonomin växer ökar också behovet av bostäder och infrastruktur, vilket ger upphov till tillväxtprognoser för den globala byggbranschen på upp till 85 procent - eller 15,5 biljoner US-dollar - fram till 2030. Mer byggande innebär ett större behov av effektiva arbetssätt, vilket är anledningen till att BIM:s 3D-modellbaserade tillvägagångssätt för att leverera byggprojekt vinner terräng över hela världen.



Fortsatt reglering och standarder kommer att främja användningen av teknik i byggbranschen

Det finns fler och allt strängare bestämmelser och standarder inom byggbranschen, särskilt på grund av brandföreskrifter. Denna trend tror bolaget kommer att ytterligare driva byggbranschen till digitalisering och skapa ytterligare efterfrågan på Zutecs produkter med tanke på att Zutecs erbjudande är särskilt attraktivt inom data- och dokumentationshantering.

Ett urval av viktiga förordningar är bland annat:

- BIM-standarder: Den första verkligt globala standarden för byggnadsinformationsmodellering ("BIM") ISO 19650 publicerades i januari 2019.
- Brandföreskrifter: När det gäller brand- och livssäkerhetsbestämmelser finns det flera olika standarder och regleringsorgan globalt. I Storbritannien kräver alla brand- och livssäkerhetsstandarder och olika godkända praxiskoder fält- eller skrivbordsinspektioner och löpande tester för att behålla certifieringen, och därför måste alla beaktas för digitalisering genom konstruktion till drift. Företaget tror att det kommer att finnas fler brandföreskrifter som kräver ytterligare harmonisering av datakrav och datakvalitet.



Fortsatta infrastrukturinvesteringar i den offentliga sektorn

De globala utgifterna för infrastruktur minskade kraftigt under åren efter finanskrisen. Många länder hamnade i eftersläpning när det gällde nödvändiga investeringar som inte gjordes. De flesta delar av världen har dock återhämtat sig och infrastrukturutgifterna ökar nu. PWC uppskattar att de globala utgifterna kommer att uppgå till 9 biljoner US-dollar år 2025, vilket är en ökning med 125 procent från 2012 års nivå. De viktigaste drivkrafterna är en allmänt positiv ekonomisk miljö och tillväxt på tillväxtmarknaderna. PwC listar ett antal nyckelsektorer inom infrastruktur, dessa presenteras nedan.

Zutec har arbetat med flera projekt som rör dessa sektorer, särskilt inom transportsektorn och den sociala sektorn.



VERKSAMHET

BuildData är organiserat i tre huvudlösningar: Överlämningshantering, Kvalitetshantering och Tillgångshantering för tillgångar. Vår verksamhet omfattar alla aspekter av byggnadens livscykel från design till drift.



Överlämningshantering

Vår lösning för hantering av överlämning är inriktad på leverans av bygghdata och information från huvudentreprenören till fastighetsägaren eller fastighetsutvecklaren. Dessa data omfattar metadata, manualer, modeller (inklusive BIM-modeller) samt brandskyddsfiler (FEF) för att uppfylla brandskyddsbestämmelserna.

Kvalitetshantering

Kvalitetshantering tillhandahålls under byggnads- och driftfasen av byggnadens livscykel. Vår lösning för kvalitetshantering används främst av huvudentreprenörer och husbyggare, men även av specialiserade entreprenörer i byggfasen. Kvalitetshanteringen omfattar inspektioner och snagging, digitaliserade formulär, analyser och är en kraftfull lösning för huvudentreprenörer och husbyggare för att hantera sina underentreprenörer.



Fallstudie – WESTFIELD

Westfield London i White City det största köpcentret i Europa efter att ha utökats från 1,6 miljoner kvadratmeter till över 2,6 miljoner kvadratmeter butiksyta. Det öppnades ursprungligen under finanskrisen 2008 och sågs som en hoppets ledstjärna för den vacklande huvudgatan när det lockade över två miljoner shoppare under de tre första veckorna. Det kommersiella fastighetsbolaget Unibail-Rodamco-Westfield (URW) lyckades vända projektet trots det dåliga ekonomiska klimatet, och Zutecs molnbaserade lösningar användes under faserna 1 och 2 för att säkerställa att projektet avslutades i tid.

Läs mer:

<https://www.zutec.com/project/westfield-london-2/>

Fallstudie – QUINTAIN

- Zutec och Quintain har samarbetat i en rad olika bostads- och kommersiella projekt.
- Prisbelönta Wembley Park, ett av Londons mest spännande nya stadsdelar.
- Investeringar på 2,5 miljarder pund hittills, 8 400 nya bostäder, 7 hektar stor park.
- Tredje största bostadsutvecklare i Irland, med 9 000 bostäder i pipeline på 460 hektar av bästa utvecklingsmark.
- Zutec Solutions: CQM, AIM, Handover - bästa lösningar i klassen, helt integrerade.



Tillgångshantering (AIM)

Asset Information Management levereras under hela projektets livscykel, hela vägen från projekteringen till driftfasen. Vi tillhandahåller en helhetslösning där fastighetsutvecklaren, bostadsrättsföreningen, kommunen eller fastighetsägaren förlitar sig på vår plattform för bygghdata under hela projektiden. Vår

AIM-lösning gör det möjligt för våra kunder att hantera sin projektering, sina anbud, sina byggprocesser samt överlämnningar genom vår lösning för överlämningshantering, vilket gör att de kan fånga upp det fulla värdet av uppgifterna i driftfasen.

Fallstudie - CAIRN HOMES

Cairn Homes är Irlands ledande bostadsbyggare med en vision om att vara en ledande kraft inom bostadsbyggande i hela landet. Företaget utvecklar bostäder, bostadsområden och samhällen som människor älskar. För att bibehålla denna position försökte de öka produktiviteten genom att använda digitala verktyg. När de letade efter ett smartare sätt att hantera sina processer valde företaget Zutec för att göra informationshanteringen effektivare, för att effektivisera kvalitetssäkring/kvalitetskontroll och designprocesser, för att implementera en CDE och för att standardisera många processer på plats.

Läs mer:

<https://www.zutec.com/project/cairn-homes/>





STRATEGI

OVERVIEW

Mission

Att påskynda digitaliseringen av byggbranschen.

Vision

Att vara ett ledande disruptivt mjukvaruföretag i den minst digitaliserade sektorn i världen genom att samarbeta med våra kunder.

Affärsmodell

BuildData förvärvar, driver och utvecklar företag som använder teknik för att få fram meningsfullt värde från data under hela byggnadens livscykel.

Genom vår blandning av mjukvara och tjänster ger vi våra kunder ett bestående värde under hela byggnadens livscykel, från planeringssamarbete till byggnation och genom hela anläggnings- och byggnadsförvaltningen. Våra varumärken är prenumerations- och SaaS-baserade och kommer med en hög nivå av support och underhåll. Detta ger stabilitet och långsiktig lönsamhet för koncernen.

Strategi

Med fokus på att få värdeskapande data under hela byggnadens livscykel bygger vi upp återkommande och förutsägbara intäkter på våra prioriterade marknader som omfattar Storbritannien, Irland, Mellanöstern och Australien. Vi strävar efter förstklassiga produkter och oöverträffad expertis och söker kompletterande förvärv som stöder detta uppdrag. Aktieägarvärdet förblir en högsta prioritet i varje beslut som vi fattar.



FINANSIELLA MÅL OCH MÅLUPPFYLLELSE

BUILDDATA SIKTAR PÅ ATT NÅ 200 MILJONER SEK I OMSÄTTNING ÅR 2024

Vi förväntar oss en betydande tillväxt under de kommande åren och siktar på 200 miljoner kronor i löpande försäljning om tre år. Vi är medvetna om att detta är ambitiöst, men vi tror också att vi måste öka våra insatser om vi ska lyckas fullt ut. Tillväxten kommer att komma från organisk tillväxt av verksamheten, som ligger före branschens tillväxttakt på 15-20 % per år, och även från förvärv.

Vårt mål är att växa organiskt med mer än 20 procent på medellång sikt. Vi har en växande pipeline av förvärv, och vår strategi kommer även fortsättningsvis att vara att förvärva entreprenörsdrivna företag med starka kunder, marknadsposition och/eller ledande teknik. Vi vill ha tillväxt med högkvalitativa intäkter så att de återkommande intäkterna bibehåller en andel på över 80 % av den totala försäljningen.



**200 MILJONER
KRONOR**



**+20 %
ORGANISK
TILLVÄXT**



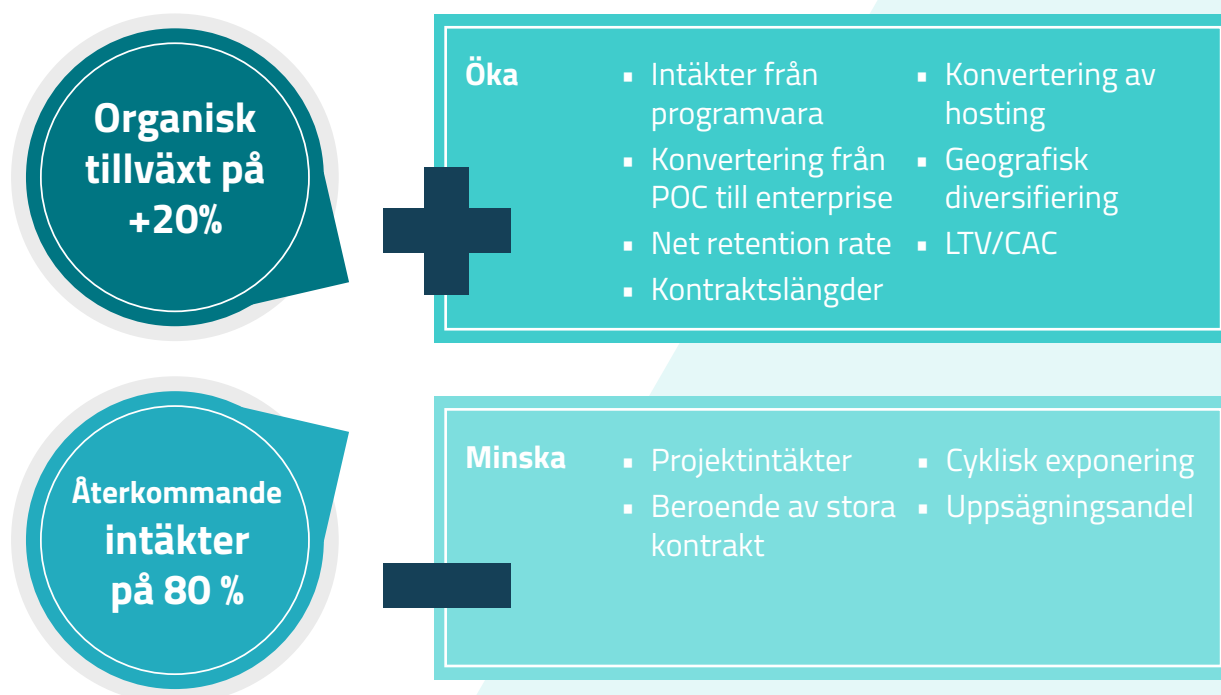
**+ 80 %
ÅTERKOMMANDE
INTÄKTER**

ORGANISK UTVECKLING

VI SIKTAR PÅ HÖGKVALITATIV TILLVÄXT

Vår strategi är att skapa tillväxt både organiskt och genom förvärv. Vår återkommande intäcksström växer och vi anser att denna positiva trend kommer att fortsätta. En viktig komponent för att bygga upp långsiktiga återkommande och förutsägbara intäkter är att ingå strategiska partnerskap med kunder i form av företagsavtal. Vi ingår ett ökande antal sådana företagsavtal där kunderna arbetar med vår

plattform för alla sina byggprojekt. Createmaster är fokuserat på projekt men vi genomför en plan mot ännu mer förutsägbara intäkter. Createmaster har mer än 80 % återkommande kunder och en stor del av hostingintäkterna och som sådana är deras intäkter återkommande. Zutec har under de senaste kvartalen konsekvent haft en återkommande intäkt på över 80 %.



UTVECKLING AV FÖRVÄRV

Vi strävar efter förstklassiga produkter och oöverträffad expertis och söker kompletterande förvärv som stöder detta uppdrag. Vi har gått in i nästa fas av vår spännande resa och har flera möjligheter till både organisk och förvärvad tillväxt. När vår M&A-verksamhet fortsätter att ta fart kommer aktieägarvärdet att förbli en högsta prioritet.

Vad vi letar efter hos kandidater för förvärv:

- Vi söker företag som är entreprenörsdrivna och som använder teknik och data om tillgångar för att förbättra resultaten under byggnadens hela livscykel.
- Företag med dokumenterad tillväxt.
- Lönsamhet eller en tydlig väg mot detta mål.
- Minst 1,5 miljoner euro i försäljning.
- Företag med kärnverksamhet i Storbritannien, Irland eller Australien.
- Starka ledningsgrupper
- Etablerade kundrelationer
- Kunskaps- och produktledare

Förvärv av Createmaster

I och med förvärvet av Createmaster ökade vi avsevärt storleken på vår brittiska verksamhet, som tredubblades och 74,8 % av vår verksamhet genereras nu i Storbritannien. Storbritannien utgör en enorm tillväxtmöjlighet, särskilt med tanke på de förändringar i regelverket som kommer att vara positiva för vår verksamhet. Vi är nu en betydelsefull aktör i Storbritannien och Createmaster har lagt till ett antal väletablerade kundrelationer som inte bara är entreprenörer utan även bostadsrättsföreningar och husbyggare. Vårt främsta geografiska fokus är den brittiska marknaden i allmänhet och bostadssektorn i synnerhet, med tanke på de ändrade reglerna, där vi har en särskilt stark marknadsposition.

Förvärv av full kontroll över Zutec Australia

Zutec gick in på den australiensiska marknaden genom ett partnerskap med ett antal lokala entreprenörer. Som en del av vår återfokusering på våra kärnmarknader under året ökade vi vår andel i Zutec Australia från 56 % till 100 % under året i två olika transaktioner där den sista transaktionen avslutades i december 2021. Vi har sedan dess gjort investeringar i den verksamheten och vi börjar se några uppmuntrande tecken på tillväxt.



BUILDDATA GROUP SOM EN INVESTERING

1 Programvarubranschen för byggbranschen

- Byggnadsindustrin är världens största industri (10 miljarder dollar) och den minst digitaliserade.
- En betydande marknad för byggprogramvara
- Byggnadsindustrin i Storbritannien förväntas växa med 28 % år 2021 på grund av den uppdämda efterfrågan.
- Fortsatt teknikpenetration, där mjukvarulösningar för byggbranschen växer snabbare än byggbranschen i sig - marknadstillväxt på över 15 %.
- Digitaliseringstrenden accelererar och marknaden är på god väg att bli störd.
- Marknaden är måttligt mättad, men det finns dock betydande vita fläckar inom produkt, kundtyp och geografi.



2 BuildData

- +20 % organisk tillväxt
- Stark och växande kontraktspportfölj på 76,7 MSEK
- Återkommande intäkter eller återkommande kunder på över 80 %.
- Störning av en traditionell bransch som kännetecknas av komplexa intressentdynamiker, asymmetriska risker och belöningar samt motstridiga intressen.
- Bästa molnlösningar i sin klass
- Attraktiv positionering
- Skalbar affärsmodell
- Hög kundtillfredsställelse
- På väg mot fortsatt stark tillväxt
- Överträffar marknadstillväxten och tar större andel av utgifterna för byggprogramvara.
- Starkt kundinflöde i kontraktspportföljen
- Ledning på plats för att leverera på fortsatt tillväxt och strategi



AKTIE DATA

BuildData Groups aktier är noterade på First North Nasdaq Stockholm, där de handlas under symbolen BUILD.

Antalet registrerade aktier i BuildData Group var 62 757 284 den 30 juni 2021. BuildData Groups aktier är denominerade i svenska kronor (SEK).

UTVECKLING AV AKTIEKURSEN

Resultat per aktie (EPS) för Q4 uppgick till SEK -0,21 (SEK -0,57). Efter utspädning uppgick EPS till SEK -0,16 (SEK -0,35). Alla aktier ger lika många röster och lika mycket kapital.

Utveckling av aktiekapitalet och antal aktier		Kvot	Antal aktier
2017	Inkorporation	0.20	2,500,000
2018	Emission mot icke-kontant ersättning	0.20	2,500,000
2018	Emission med företrädesrätt	0.20	1,931,339
2018	Emission med företrädesrätt	0.20	151,995
2020	Emission med företrädesrätt	0.20	35,416,670
2021	Emission med företrädesrätt	0.20	1,754,385
2021	Förvärv av Createmaster	0.20	1,836,229
2021	Företrädesemission - juni 2021	0.20	16,666,666
Vid årets slut		0.20	62,757,284

ÄGARSTRUKTUR

Tabellen nedan visar de tio största aktieägarna (direkt och indirekt ägande) per den 30 juni 2021.

De 10 största ägarna den 30 juni 2021	Antal aktier	Andel av kapital och röster
Athanase Industrial Partner	29,638,293	47.20%
Brian McGuire	4,114,648	6.60%
BNY Mellon SA	3,196,337	5.10%
SEB life international	2,985,276	4.80%
Nordea Livförsäkring Sverige Ab	2,727,946	4.30%
Avanza Pension Försäkring	2,293,012	3.70%
Fe Småbolag Sverige	2,280,000	3.60%
BNY Mellon Na (former mellon)	1,836,229	2.90%
Fe Select	1,000,000	1.60%
Per Åkerman	875,000	1.40%
Övriga	11,810,543	18.80%
Totalt	62,757,284	100%

PROGRAM FÖR TECKNINGSOPTIONER

Vid en extra bolagsstämma den 22 maj 2020 beslutades, i enlighet med styrelsens förslag, att införa ett aktiebaserat incitamentsprogram. Incitamentsprogrammet består av 5 900 000 teckningsoptioner. Efter denna årsstämma, 1 000 000 teckningsoptioner från incitamentsprogrammet har ställts in. Stämman beslutade också, i enlighet med styrelsens förslag, om en riktad emission av teckningsoptioner till den verkställande direktören. Antalet teckningsoptioner uppgår till 8 850 000.

Vid en extra bolagsstämma den 12 november 2020 beslutades, i enlighet med styrelsens förslag, att genomföra ett aktiebaserat incitamentsprogram om ytterligare 1 800 000 teckningsoptioner.

FÖRDELNING AV AKTIEINNEHAV

Aktieinnehav	Aktieägare	Aktier	% av aktiekapital
20000 -	74	59,651,697	95.10%
10001 to 15000	19	247,187	0.40%
1001 to 5000	203	518,736	0.80%
15001 to 20000	18	336,312	0.50%
5001 to 10000	67	516,619	0.80%
501 to 1000	106	84,265	0.10%
Nominerad registrerad		1,402,468	2.20%
Totalt	487	62,757,284	100.00%





ÅRSREDOVISNING, KONCERNREDOVISNING

OCHREVISIONSBERÄTTELSE

01/07/2020 – 30/06/2021

Års- och koncernredovisningen omfattar:

Sida

Förvaltningsberättelse	23 - 27
Nyckeltal för koncernen	27
Resultaträkningar för koncernen	28
Balansräkningar för koncernen	30
Koncernens rapport över förändringar i eget kapital	32
Koncernens rapport över kassaflöde.....	33
Resultaträkningar för Moderbolaget	34
Balansräkningar för Moderbolaget	35
Moderbolagets rapport över förändring i eget kapital	36
Moderbolagets rapport över kassaflöde	37
Tilläggsuppgifter	38 - 60

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för BuildData Group AB (tidigare känd som Zutec Holding AB) ("Koncernen" eller "Företaget" eller "Moderbolaget") avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2020 07 01--2021 06 30.

Om BuildData Group AB

Zutec Holding AB bytte namn till BuildData Group AB den 7 september 2021 i en extra bolagsstämma. Moderbolaget och dess dotterbolag utvecklar och marknadsför data och projektledningsprogram inom bygg- och fastighetssektorn. Koncernens Zutec-verksamhet bedrivs på Irland med dotterbolag i Storbritannien, Australien och Hong Kong och Koncernens Createmaster-verksamhet bedrivs i Storbritannien.

Moderbolaget är ett svenskt publikt aktiebolag som registrerades hos Bolagsverket den 29 november 2017. Företagets bolagsform regleras av aktiebolagslagen (2005: 551), och verksamheten är utförd i enlighet med svensk lag. Styrelsen har sitt säte i Stockholm, i Stockholms kommun.

Koncernen är ett molnbaserat mjukvaruföretag som riktar sig till byggindustrin. Detta medför också kostnadsbesparingar, minskade fel och hjälper byggföretagen att undvika förseningar, som annars är vanliga i byggbranschen.

Moderbolaget är ett aktiebolag baserat i Stockholms kommun och är registrerat i Sverige med organisationsnummer 559136-0317. Adressen till huvudkontoret är c/o Eversheds Sutherland Advokatbyrå AB, Box 14055, 104 40, Stockholm.

Uttalande om bolagsstyrning

Företagets styrelse har åtagit sig höga krav på bolagsstyrning, som den anser är avgörande för affärsintegritet och för att upprätthålla investerarnas förtroende för Företaget. Koncernen förväntar sig att alla dess styrelseledamöter och anställda ska agera med ärlighet, integritet och rättvisa. Koncernen kommer att sträva efter att agera i enlighet med lagar och sedvänjor i de länder där den verkar, anta lämpliga standarder för affärsmetoder och rutiner, arbeta med integritet samt observera och respektera kulturen i varje land där den gör affärer.

Finansiell rapporteringsprocess

Styrelsen ansvarar för att upprätta och upprätthålla adekvata interna kontroll- och riskhanteringssystem i Koncernen i samband med den finansiella rapporteringsprocessen. Sådana system är utformade för att hantera snarare än att eliminera

risken för misslyckande med att uppnå de finansiella rapporteringsmålen och kan bara ge rimlig och inte absolut säkerhet mot väsentliga felaktigheter eller förluster.

Styrelsen utvärderar och diskuterar viktiga redovisnings- och rapporteringsfrågor när behovet uppstår. Då och då granskar och utvärderar styrelsen också de finansiella redovisnings- och rapporteringsrutinerna och övervakar och utvärderar extern prestanda, kvalifikationer och oberoende.

Riskbedömning

Styrelsen ansvarar för att bedöma risken för oegentligheter, oavsett om de orsakas av bedrägeri eller fel i finansiell rapportering och att se till att processerna är på plats för att snabbt identifiera interna och externa frågor med potentiell effekt på den finansiella rapporteringen. Styrelsen har också infört processer för att identifiera förändringar i redovisningsregler och rekommendationer och för att säkerställa att dessa förändringar återspeglas korrekt i Koncernens finansiella rapporter.

Övervakning

Styrelsen har en årlig process för att säkerställa att lämpliga åtgärder vidtas för att överväga och åtgärda de brister som identifierats och de åtgärder som rekommenderas av de oberoende revisorerna.

Affärsmodell

Företaget fokuserar uteslutande på byggbranschen, kopplar samman och stärker branschens viktigaste intressenter, till exempel fastighetsägare, fastighetsutvecklare, entreprenörer, underleverantörer, arkitekter och ingenjörer för att samarbeta från valfri plats, på vilken internetuppkopplad enhet som helst. Zutecs molnbaserade plattform moderniserar och digitaliserar konstruktionshantering genom att möjliggöra tillgång till kritisk konstruktionsinformation i realtid, förenkla komplexa arbetsflöden, rapportering och analys och att underlätta sömlös kommunikation mellan viktiga intressenter. Createmaster tillhandahåller överlämningslösningar till byggindustrin.

Införandet av Koncernens plattform hjälper kunderna att öka produktiviteten och effektiviteten, minska omarbetningar och kost-samma förseningar, förbättra säkerheten och dess efterlevnad, öka transparensen och ansvarsskyldigheten.

Koncernens produkter är främst inriktade på byggfasen av byggcykeln, även om de har applikationer för hela byggprocessens livscykel, från design till planering till konstruktion och drift. Koncernens kunder är några av världens största byggföretag.

Koncernens vision är att bana väg för byggbranschen att äntligen anamma den digitala tidsåldern genom att tillhandahålla ledande, molnbaserad byggmjukvara genom att ansluta alla intressenter och möjliggöra en samarbetsmiljö i en annars isolerad industri.

Marknad

Koncernens marknader består främst av Storbritannien, Irland, Australien och Mellanöstern.

Vårt primära mål är att få ett djupare och bredare genomslag på våra hemmamarknader i Storbritannien, Irland, Australien och Mellanöstern. Vi fokuserar på våra hemmamarknader för att för tillfället minska risken det innebär att ta sig in på nya marknader.

Väsentliga händelser under året

År 2020 la vi fram en strategi för att ytterligare påskynda vår tillväxt genom förvärv. Med förvärvet av Createmaster Limited i april 2021 ökade vi avsevärt storleken på vår brittiska verksamhet och den tredubblades och 74,8 % av vår verksamhet genereras nu i Storbritannien. Storbritannien representerar en enorm tillväxtpotential, särskilt med tanke på förändringar i lagstiftningen som kommer att vara positivt för vår verksamhet. Vi är nu en betydelsefull aktör i Storbritannien och Createmaster har tillfört ett antal väletablerade kundrelationer som inte bara är entreprenörer utan också bostadsföreningar och husbyggare.

Createmaster har en stark marknadsposition i Storbritannien och innehar nära 20 % av den tillgängliga marknaden. Koncernen har mer än 80 % återkommande kunder och en stor mängd värdintäkter och som sådan är deras intäkter återkommande. Med detta förvärv kan vi lägga till ytterligare två väletablerade och sk "best-of-breed" molnbaserade produkter i vår portfölj;

- DocumentPark som är särskilt stark i överlämningsfasen;
- Resi-Sense som passar "ditt hem i fickan" genom att erbjuda digitaliserade hemanvändarguider

Dessa två produkter och Zutecs och Createmasters kombinerade resurser möjliggör korsförsäljning, vilket ger kompletterande funktionalitet och fördelar.

Den 21 december 2020 nådde koncernen en överenskommelse om att förvärva ytterligare 10 % av aktierna i Zutech (Australia) Pty Ltd. ("Zutech Australia") och ökar därmed sin ägarandel till 100 %.

Zutech har en lång historia av att vara involverad i australiensiska byggprojekt genom att arbeta med ett antal av Australiens mest produktiva byggföretag. Företaget anser att den australiensiska marknaden är mycket intressant och Zutecs framsteg i Australien är hoppfulla. Digitaliseringstrenden i Australien tar också fart och vår pipeline börjar se väldigt positiv ut. Zutech Australias marknadsandel är fortfarande liten och med rätt typ av investeringar kommer verksamheten att nå sin fulla potential. Zutecs strategi är att öka verksamheten både organiskt och genom förvärv för att erövra nya marknadsmöjligheter och teknik.

Framtida utveckling

Koncernen tillhandahåller molnbaserad programvara till byggbranschen. Vi arbetar i SaaS-industrin och tillhandahåller webbaserade applikationer och mobilapplikationer. De två viktigaste tillgångarna är vår produkt och våra medarbetare.

Under de kommande åren kommer koncernen att fortsätta att fokusera på investeringar i försäljning och marknadsföring och skala upp sitt nuvarande erbjudande liksom att utveckla nya produkter för att dra nytta av de väldokumenterade ineffektiviteterna inom byggsektorn och den ostoppbara trenden mot digitalisering med det övergripande målet att stärka koncernens position på marknaden.

Nyemission

Vid en bolagsstämma som hölls den 11 juni 2021 beslutade bolagsstämman att godkänna en riktad nyemission av 16.666.666 aktier, vilket ökade intäkterna för Företaget med 100 miljoner SEK före emissionskostnader.

Den riktade emissionen vände sig till ett antal institutionella investerare, däribland Athanase Industrial Partner ("Athanase"), FE Fonder, Norron Asset Management och AP4, på grundval av en sk "accelerated bookbuilding"-förfarande som genomfördes av Skandinaviska Enskilda Banken. Totalt emitterades 16.666.666 nya stamaktier till en teckningskurs om 6 SEK per aktie, med en underförstådd rabatt på cirka 14 procent jämfört med stängningskursen den 25 maj 2021.

Bolaget avser att använda intäkterna från den riktade nyemissionen för att finansiera fortsatt organisk tillväxt genom initiativ inom försäljning, marknadsföring och produktutveckling samt för bolagsförvärvsändamål.

Orsakerna till avvikelsen från aktieägarnas företrädesrätt är att Företaget i tid skall kunna säkra Företagets kapitalbehov för verksamheten samt bredda ägarstrukturen i Företaget med institutionella investerare.

Finansiell riskhantering

För en beskrivning av koncernens finansiella riskhantering, hänvisar vi till avsnittet om ytterligare information.

Osäkerheter och risker I övrig

Covid-19

I december 2019 identifierades ett nytt Coronavirus hos personer som hade blivit sjuka med lunginflammation i staden Wuhan, Hubei-provinsen, Kina. Coronavirus är en stor familj av virus, som hos människor kan orsaka milda influensaliknande symtom så väl som allvarigare sjukdomar. Det nya viruset har fått namnet Covid-19. Den 11 mars 2020 förklarade Världshälsoorganisationen (WHO) Covid-19 som en global pandemi. I ett försök att bromsa spridningen av Covid-19, har ett stort antal länder begränsat möjligheten till resor och folkmassor och uppmuntrar eller kräver att människor arbetar hemifrån.

Koncernen har kontor i flera jurisdiktioner. Alla dessa jurisdiktioner har påverkats av pandemin och tillhörande begränsningar för avstängning. I hela Koncernen har vi prioriterat personalens säkerhet och de allra flesta arbetar på distans och vi förväntar oss att detta kommer att fortsätta under 2021, tills vaccin administreras och regeringen utfärdar riktlinjer för en säker återgång till arbetsplatserna. Typen av vår programvara är att den används under ett byggprojekt. På grund av COVID stängdes webbplatser under långa perioder, men vår programvara fortsatte att tillhandahållas, varför intäkterna ökade när webbplatsen förlängde deras licensavtal med oss.

Sammanfattningsvis har Koncernen inte påverkats negativt under denna pandemi och de huvudsakliga affärsområdena och kassaflödet har varit stabila. Kassaflödet under 2021 övervakades noggrant, eftersom vi ville hantera de problem som uppstod från pandemin. Kostnaderna sänktes också där det var möjligt. Vi betalade framgångsrikt tillbaka en extern skuld under första halvåret och lyckades sedan med att stark likviditet i slutet av året.

Makroekonomiska faktorer och beroende av byggbranschen

Koncernens kärnverksamhet har fokus på byggbranschen. Byggbranschen kan påverkas negativt av allmänna ekonomiska, finansiella och politiska förhållanden, vilket kan ha en negativ inverkan på Koncernens verksamhet genom att minska antalet nya projekt som implementeras där Koncernens tjänster används eller kan användas. En betydande nedgång i byggbranschen kan ha en väsentlig negativ inverkan på Koncernens framtida resultat.

Konkurrens och utveckling

I molnbaserade SaaS-tjänster inom byggbranschen finns det ökande konkurrens från stora globala mjukvaruföretag utöver lokala företag på mer specifika marknader där Företaget verkar. Vissa konkurrenter kan ha större marknadsandelar och ha större ekonomiska resurser och andra resurser för att snabbt anpassa sig till förändringar på marknaden.

Om Företaget misslyckas med att svara på ny teknisk utveckling eller identifiera och svara på nya marknadsmöjligheter, produkter eller tjänster som erbjuds av konkurrenter, kan detta ha en betydande negativ effekt på Koncernens affärsverksamhets rörelseresultat och finansiella ställning. Koncernens affärsverksamhet kräver kontinuerlig forskning och utveckling (FoU).

Beroendet av nyckelpersoner och kvalificerad personal

Företaget är beroende av kvalificerad personal i en rad olika positioner, särskilt personal som arbetar med att utveckla och underhålla Koncernens mjukvaruprodukter och tjänster. Att behålla nyckelpersoner är alltid kritiskt för alla företag och vår Koncern är inget undantag. Det är Koncernens policy att belöna anställda med marknadsbaserade löner och prestationsbonusar. I november 2020 godkändes dessutom ytterligare ett aktiebaserat incitamentsprogram för att främja långa anställningar av befintlig personal. Detta kommer att genomföras 2021/2022.

Forskning och Utveckling

Företaget investerade 5,1 (30 juni 2020: 5,7) miljoner SEK i aktiverade utvecklingskostnader genom undersökningar av mjukvaruutveckling och testning under året. Kapitaliseringsprincipen anges i redovisningsprinciperna.

Likviditet

Det är absolut nödvändigt att ha en adekvat kapitalstruktur för tillväxt. I juni 2021 samlade vi framgångsrikt in 100,0 miljoner SEK från befintliga och nya aktieägare.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

- Vid årsstämman den 7 september 2021 bytte Koncernen namn från Zutec Holding AB till BuildData Group AB, vilket återspeglar den strategiska expansionen genom organisk tillväxt liksom tillväxt genom förvärv. Stämman valde också Gareth Burton och Melanie Dawson till nya styrelseledamöter och Stefan Charette till ny styrelseordförande.
- Det totala antalet utestående aktier den 30 juni 2021 var 62.757.284 (30 juni 2020: 42.500.004). Samtliga aktier har lika stora röster och kapital.

Styrelsen har beaktat utsikterna för Koncernen under de kommande tolv månaderna från avgivandet av denna årsredovisning, med beaktande av det nuvarande affärsklimatet, de underliggande riskerna som verksamheten står inför och Koncernens interna affärsplan.

Företaget har en fokuserad tillväxtstrategi, omfördelad kostnadsbas, implementerad i mars 2020, förbättrad

rörelsekapital-hantering som stöds av en framgångsrik nyemission, som samlade in 100 miljoner SEK från befintliga och nya aktieägare i juni 2021.

Styrelsen anser därför att det är lämpligt att tillämpa begreppet "fortsatt drift" när det gäller rapportering av koncernens finansiella ställning.

10 största ägarna	Antal aktier	Andel av capital och röster
Athanase Industrial Partner	29,638,293	47.2%
Brian McGuire	4,114,648	6.6%
BNY Mellon SA	3,196,337	5.1%
SEB life international	2,985,276	4.8%
Nordea Livförsäkring Sverige Ab	2,727,946	4.3%
Avanza Pension Försäkring	2,293,012	3.7%
Fe Småbolag Sverige	2,280,000	3.6%
BNY Mellon Na (f d mellon)	1,836,229	2.9%
Fe Select	1,000,000	1.6%
Per Åkerman	875,000	1.4%
Övriga	11,810,543	18.8%
Totalt	62,757,284	100.0%

Förslag till resultatdisposition (miljoner SEK)	
Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel:	
	(SEK) million
Överkursfond	297.5
Balanserade vinstmedel	3.2
Årets resultat	-3.3
	297.5
Styrelsen föreslår att vinsten disponeras enligt följande:	
	(SEK) million
Balanseras i ny räkning	297.5

NYCKELTAL FÖR KONCERNEN (miljoner SEK)			
Nettoomsättning och resultat	2020/2021	2019/2020	2018/2019
Nettoomsättning	43.8	26.7	21.5
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	-3.9	-28.0	-24.0
Avskrivningar	-8.8	-7.5	-5.1
Rörelseresultat (EBIT)	-12.6	-35.5	-29.1
Årets resultat	-13.1	-36.7	-28.9
Kassaflöde			
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-7.6	4.2	-24.9
Kassaflöde från investeringsverksamhet	-30.7	-6.2	-7.3
Årets kassaflöde	50.0	42.5	-32.2
Likvida medel	107.6	57.6	15.1
Sysselsatt kapital och finansiering			
Balansomslutning	187.3	86.9	47.4
Nettoskuld	-104.7	-47.1	-15.1
Eget kapital	139.3	39.5	35.2
Nyckeltal			
Rörelsemarginal (EBITDA), %	Neg	Neg	Neg
Rörelsemarginal (EBIT), %	Neg	Neg	Neg
Soliditet, %	74.4	45.4	74.3

NYCKELTAL FÖR MODERBOLAGET (miljoner SEK)			
Nettoomsättning och resultat	2020/2021	2019/2020	2018/2019
Nettoomsättning	0.0	0.0	0.0
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	-3.2	-0.8	-1.5
Avskrivningar	0.0	0.0	0.0
Rörelseresultat (EBIT)	-3.3	-1.5	-1.5
Årets resultat	-3.3	-1.5	-1.5

Definitioner av nyckeltal

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)

Rörelseresultatet utgörs av resultat före planenliga avskrivningar och före avskrivningar på koncernmässiga övervärden i immateriella tillgångar (EBITDA).

Rörelsemarginal (EBIT)

Rörelsemarginalen har beräknats som resultat före finansiella poster och skatt (EBIT) uttryckt i procent av årets nettoomsättning.

Rörelseresultat (EBIT)

Rörelseresultatet utgörs av resultat före finansiella poster och skatt (EBIT).

Soliditet

Soliditeten har beräknats som eget kapital i procent av summa tillgångar per balansdagen enligt balansräkningen.

Rörelsemarginal (EBITDA)

Rörelsemarginalen har beräknats som resultat före planenliga avskrivningar och före avskrivningar på koncernmässiga övervärden i immateriella tillgångar (EBITDA) uttryckt i procent av årets nettoomsättning.

Nettoskuld

Nettoskulden beräknas som räntebärande skulder med avdrag för likvida medel.

Presentation av finansiell information

I presentationen av dessa finansiella rapporter presenteras belopp som miljoner SEK och avrundas till en decimal, om inte annat anges. Vi anser inte att denna presentation har utelämnat någon väsentlig information.

RESULTATRÄKNING FÖR KONCERNEN

RESULTATRÄKNING	Not	Koncernen 2020/2021 (miljoner SEK)	Koncernen 2019/2020 (miljoner SEK)
Rörelseintäkter			
Nettoomsättning	5	43.8	26.7
Övriga intäkter	6	1.4	2.6
Summa rörelsens intäkter		45.2	29.3
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	7	-16.4	-24.9
Personalkostnader	8	-29.8	-27.6
Aktierelaterade ersättningar	8	-1.7	-4.7
Övriga rörelsekostnader		-1.1	0.0
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)		-3.9	-28.0
Avskrivningar av immateriella och materiella anläggningstillgångar		-8.8	-7.5
Rörelseresultat		-12.6	-35.5
Resultat från finansiella poster			
Finansiella intäkter		0.0	0.0
Finansiella kostnader		-0.5	-1.3
Resultat efter finansiella poster		-13.1	-36.7
Inkomstskatt	9	0.0	0.0
ÅRETS RESULTAT		-13.1	-36.7
Varav hänförliga till:			
Moderbolagets aktieägare		-13.1	-36.3
Innehav utan bestämmande inflytande		0.0	-0.4
SUMMA		-13.1	-36.7
Resultat per aktie i SEK			
Resultat per aktie före utspädning		-0.29	-4.67
Resultat per aktie efter utspädning		-0.22	-3.89
Totalt viktat antal aktier		45,301,536	7,859,590
Antal aktier vid årets utgång		62,757,284	42,500,004

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT	Not	Koncernen 2020/2021 (miljoner SEK)	Koncernen 2019/2020 (miljoner SEK)
Årets resultat		-13.1	-36.7
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen:			
Omräkningsdifferenser		1.1	0.0
Årets övriga totalresultat		-12.0	-35.9
ÅRETS SUMMA TOTALRESULTAT		-12.0	-35.9
Varav hänförliga till:			
Moderbolagets aktieägare		-12.0	-35.6
Innehav utan bestämmande inflytande		0.0	-0.4
SUMMA		-12.0	-35.9

BALANSRÄKNING FÖR KONCERNEN

BALANSRÄKNING	Not	Koncernen 2021-06-30 (miljoner SEK)	Koncernen 2020-06-30 (miljoner SEK)
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	10	50.5	11.5
Materiella anläggningstillgångar	11	0.7	0.6
Nyttjanderätter	12	9.1	6.8
Uppskjuten skattefordran	9	0.0	0.0
Summa anläggningstillgångar		60.4	18.9
Kundfordringar	15	13.9	5.6
Övriga fordringar		3.5	3.7
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	16	1.9	1.1
Likvida medel		107.6	57.6
Summa omsättningstillgångar		126.9	68.0
SUMMA TILLGÅNGAR		187.3	86.9
Eget kapital			
Aktiekapital			
Övrigt tillskjutet kapital	17	12.6	8.5
Reserver	18	184.0	76.4
Balanserade vinstmedel inclusive årets resultat		1.4	0.5
Retained earnings including profit for year		-58.7	-44.6
Summa eget kapital hänförligt till Moderbolagets aktieägare		139.3	40.7
Innehav utan bestämmande inflytande		0.0	-1.3
SUMMA EGET KAPITAL		139.3	39.5
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Leasingskulder	12	6.6	4.1
Avsättningar och ansvarsförbindelser	22	4.9	0.0
Övriga skulder		1.3	1.5
Summa långfristiga skulder		12.8	5.6

BALANSRÄKNING FÖR KONCERNEN FORTSÄTTNING

BALANSRÄKNING	Not	Koncernen 2021-06-30 (miljoner SEK)	Koncernen 2020-06-30 (miljoner SEK)
Kortfristiga skulder			
Leasingskulder	12	2.6	1.5
Leverantörsskulder		4.1	3.2
Skatteskulder		4.3	3.4
Övriga skulder		5.7	14.0
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	12, 19	18.5	19.7
Summa kortfristiga skulder		35.2	41.8
Summa skulder		48.0	47.4
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		187.3	86.9

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserade vinstmedel	Summa	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans 2019-07-01	1.4	42.8	0.2	-8.3	36.2	-0.9	35.2
Periodens resultat				-36.3	-36.3	-0.4	-36.7
Övriga totalresultat-poster			0.8		0.8	0.0	0.8
Transaktioner med ägare							
Nyemission	7.1	33.3			40.4		40.4
Emissionskostnader		-4.4			-4.4		-4.4
Teckningsoptioner		4.6			4.6		4.6
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande			-0.5		-0.5		-0.5
Summa transaktioner med ägare	7.1	33.6	-0.5		40.8		40.8
Eget kapital 2020-06-30	8.5	76.4	0.5	-44.6	40.8	-1.3	39.5
Ingående balans balance 2020-07-01	8.5	76.4	0.5	-44.6	40.8	-1.3	39.5
Periodens resultat				-13.1	-13.1	0.0	-13.1
Övriga totalresultat-poster							
Transaktioner med ägare							
Aktieemission	4.1	106.2			110.3		110.3
Teckningsoptioner		1.5			1.5		1.5
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande				-1.0	-1.0	1.3	0.3
Omräkningsreserv		-0.2	1.1		0.8	0.0	0.8
Summa transaktioner med ägare	4.1	107.6	1.1	-1.0	111.6	1.3	112.9
Eget kapital 2021-06-30	12.6	184.0	1.4	-58.7	139.30	0.0	139.3

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE	Not	Koncernen 2021-06-30 (miljoner SEK)	Koncernen 2020-06-30 (miljoner SEK)
Den löpande verksamheten			
Rörelsen			
Rörelseresultat		-12.6	-35.5
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:			
Avskrivningar		8.8	7.5
Valutajustering interna mellanhavanden		1.8	0.8
Verkligt resultat, materiella anläggningstillgångar		0.1	0.0
Aktierelaterade ersättningar		1.5	4.6
Rörelseresultat efter justeringar (enligt ovan)		-0.5	-22.6
Erhållen ränta		0.0	0.0
Erlagd ränta		-0.5	-1.3
Återbetald/betald skatt		0.0	0.0
Förändring av rörelsekapital			
Ökning (-) / Minskning (+) av rörelsefordringar		2.6	10.0
Ökning (+) / Minskning (-) av rörelseskulder		-9.2	18.0
Förändring av rörelsekapital		-6.6	28.0
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-7.6	4.2
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-5.1	-5.7
Investeringar i dotterföretag		-25.5	-0.5
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-0.1	0.0
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-30.7	-6.2
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		98.7	36.0
Upptagna lån		0.0	10.5
Återbetalning av skulder		-10.5	0.0
Återbetalning av övriga finansiella skulder		0.0	-2.0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		88.2	44.5
Årets kassaflöde		50.0	42.5
Förändring av likvida medel			
Likvida medel i början av året		57.6	15.1
Förändring av likvida medel		50.0	42.5
Utgående likvida medel		107.6	57.6

RESULTATRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

RESULTATRÄKNING	Not	Moderbolaget 2020/2021 (miljoner SEK)	Moderbolaget 2019/2020 (miljoner SEK)
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning		0.0	0.0
Summa rörelsens intäkter		0.0	0.0
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader		-2.4	-0.2
Personalkostnader		-0.7	-0.6
Rörelseresultat		-3.2	-0.8
Resultat från finansiella poster			
Finansiella kostnader		-0.1	-0.6
Resultat efter finansiella poster		-3.3	-1.5
Skatt på årets resultat	9	0.0	0.0
ÅRETS RESULTAT		-3.3	-1.5
RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT			
Årets resultat		-3.3	-1.5
Övrigt totalresultat		0.0	0.0
ÅRETS SUMMA TOTALRESULTAT		-3.3	-1.5

BALANSRÄKNINGAR FÖR MODERBOLAGET

BALANSRÄKNING	Not	Moderbolaget 2021-06-30 (miljoner SEK)	Moderbolaget 2020-06-30 (miljoner SEK)
TILLGÅNGAR			
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	14	172.1	124.7
Summa anläggningstillgångar		172.1	124.7
Omsättningstillgångar			
Fordringar hos koncernföretag		72.5	52.3
Övriga fordringar		0.1	0.0
Summa kortfristiga fordringar		72.6	52.3
Kassa och bank		72.6	40.4
Summa omsättningstillgångar		145.3	92.7
SUMMA TILLGÅNGAR		317.3	217.4
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	17	12.6	8.5
Summa bundet eget kapital		12.6	8.5
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		297.5	191.3
Balanserade vinstmedel	18	3.2	3.1
Årets resultat		-3.3	-1.5
Summa fritt eget kapital		297.5	193.0
SUMMA EGET KAPITAL		310.0	201.5
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Avsättningar och andra skulder	22	4.9	0.0
Övriga skulder		0.0	0.0
Summa långfristiga skulder		4.9	0.0
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		1.1	0.3
Övriga skulder		0.0	10.5
Upplupna kostnader		1.3	5.1
Summa kortfristiga skulder		2.4	15.9
Summa skulder		7.3	15.9
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		317.3	217.4

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL

	Aktiekapital (miljoner SEK)	Överkurs- fond (miljoner SEK)	Balanserade vinstmedel (miljoner SEK)	Årets resultat (miljoner SEK)	Totalt (miljoner SEK)
Ingående balans per 2019-07-01	1.4	162.4	0.0	-1.5	162.3
Balanserat resultat			-1.5	1.5	0.0
Nyemission	7.1	33.3			40.4
Emissionskostnader		-4.4			-4.4
Teckningsoptioner		4.7			4.7
Årets resultat				-1.5	-1.5
Utgående balans per 2020-06-30	8.5	191.3	3.1	-1.5	201.5
Ingående balans per 2020-07-01	8.5	191.3	3.1	-1.5	201.50
Balanserat resultat			-1.5	1.5	0.0
Nyemission	5.3	93.7			99.0
Förvärv	0.4	11.2			11.5
Teckningsoptioner	-1.6	1.6	1.5		1.5
Emissionskostnader		-0.3			-0.3
Årets resultat				-3.3	-3.3
Utgående balans per 2021-06-30	12.6	297.5	3.2	-3.3	310.0

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE	Not	Moderbolaget 2021-06-30 (miljoner SEK)	Moderbolaget 2020-06-30 (miljoner SEK)
Den löpande verksamheten			
Rörelsen			
Rörelseresultat		-3.2	-0.8
Justeringar som poster som inte ingår i kassaflödet		0.0	-0.2
Erhållen ränta		0.0	0.0
Erlagd ränta		-0.1	-0.6
Återbetald/Betald skatt		0.0	0.0
Operativt kassaflöde		-3.3	-1.6
Förändring av rörelsekapital			
Ökning (-) / Minskning (+) av rörelsefordringar		-20.3	-21.2
Ökning (+) / Minskning (-) av rörelseskulder		-8.6	15.4
Förändring av rörelsekapital		-28.9	-5.8
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-32.1	-7.5
Investeringsverksamhet			
Investering i dotterbolag		-45.9	0.0
Kassaflöde från investeringsverksamhet		-45.9	0.0
Finansieringsverksamhet			
Nyemission		98.7	36.0
Teckningsoptioner		1.5	0.0
Kassaflöde från finansieringsverksamhet		110.3	36.0
Årets kassaflöde		32.2	28.6
Förändring av likvida medel			
Likvida medel vid årets början		40.4	11.8
Förändring av likvida medel		32.2	28.6
Utgående likvida medel		72.6	40.4

NOTER MED REDOVISNINGS- & VÄRDERINGSPRINCIPER

Not 1 Allmän information

BuildData Group AB utvecklar och marknadsför data- och projekthanteringsmjukvara gentemot bygg- och fastighetssektorn. Koncernens operativa verksamhet bedrivs på Irland med dotterföretag i Storbritannien, Australien och Hong Kong.

Moderbolaget är ett aktiebolag med säte i Stockholm, Stockholm kommun, registrerat i Sverige med organisationsnummer 559136-0317. Adressen till huvudkontoret är c/o Eversheds Sutherland Advokatbyrå AB, Box 14055, 104 40, Stockholm. Moderbolagets verksamhet består av förvaltning av aktier i dotterföretag.

Moderbolaget är noterat på Nasdaq First North Stockholm. Styrelsen har den 21 oktober 2021 godkänt denna koncernredovisning för offentliggörande den 21 oktober 2021.

Not 2 Redovisningsprinciper för Koncernen

ALLMÄNNA REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernredovisningen upprättas i enlighet med årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner, International Financial Reporting Standards (IFRS) samt tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) sådana de antagits av EU.

I februari 2018 blev Zutec Inc.(Ireland) Ltd genom apportemission helägt dotterbolag till Zutec Holding AB. Transaktionen gjordes mellan företag under samma bestämmande inflytande varför IFRS 3 Rörelseförvärv inte är tillämplig. Någon omvärdering av tillgångar eller skulder har inte skett i samband med förvärvet. Koncernresultaträkningen för räkenskapsåret 2020/2021 omfattar hela BuildData Group ABs samt koncernen Zutec Inc. (Ireland) Ltd's räkenskapsår. Effekten på koncernens egna kapital, vilken benämns Förvärv genom apportemission, består således av dotterföretagskoncernens egna kapital vid ingången av räkenskapsåret, justerat för transaktioner med aktieägare som skett innan koncernen Zutec bildades.

Moderbolagets årsredovisning har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Rekommendationen innebär att Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som Koncernen, förutom i de fall årsredovisningslagen eller gällande skatteregler begränsar möjligheterna att tillämpa IFRS. Skillnader mellan Moderbolagets och Koncernens redovisningsprinciper redogörs för under Moderbolagets redovisningsprinciper nedan.

Grunder för redovisningen

Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdemetoden. De balansposter som rubriceras omsättningstillgångar och kortfristiga skulder, förväntas återvinnas och betalas inom 12 månader. Alla andra balansposter förväntas återvinnas eller betalas senare. Koncernens funktionella redovisningsvaluta är svenska kronor. Koncernredovisningen är angiven i miljontals svensk kronor (miljoner SEK) där inget annat anges.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS, kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av Koncernens redovisningsprinciper. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen, anges i Not 4.

Nya och ändrade standarder tillämpade av koncernen

Från och med 1 januari 2019 ersätter IFRS 16 Leasingavtal den nuvarande standarden IAS 17 Leasingavtal och tillhörande tolkningar. Från och med den 1 juli 2020 tillämpar Företaget IFRS 16 och den förenklade övergångsmetoden, som innebär att jämförande information under tidigare perioder inte kommer att omräknas. Leasingskulden består av de diskonterade återstående leasingavgifterna per den 30 juni 2021. Rätten att använda tillgång motsvarande ett belopp som motsvarar leasingskulden. Övergången till IFRS 16 har ingen effekt på eget kapital. Företaget kommer att tillämpa undantagsregler avseende leasingavtal, där den underliggande tillgången har ett lågt värde liksom kortfristiga leasingavtal, som också inkluderar avtal som ingåtts under räkenskapsåret 2020/2021.

De viktigaste leasingavtalen består hyresavtal för kontor. Som ett resultat av införandet av IFRS 16 kommer Koncernens totala tillgångar att öka genom att inkludera nyttjanderättigheter och leasingskulder. Leasingavgifter, som har redovisats som övriga externa kostnader i resultaträkningen enligt IAS 17, har ersatts med avskrivning av nyttjanderätter, som redovisas som kostnad i rörelseresultat och ränta på leasingskulden, som redovisas som finansiell kostnad. Leasingavgiften är uppdelad mellan amortering av leasingskulden och betalning av ränta. För övergången till IFRS 16 har alla återstående leasingavgifter beräknats till nuvärdet med hjälp av Koncernens marginella låneränta. Den genomsnittliga låneräntan per 1 juli 2020 var 7 %.

Den 30 juni 2021 beräknades nyttjanderätterna till 9,1 (6,8) miljoner SEK och skulderna till 9,2 (5,6) miljoner SEK. Förändringen kommer att påverka

balansräkningen och resultaträkningen liksom ett antal nyckeltal.

Från och med den 1 juli 2018 tillämpas IFRS 9 Finansiella instrument och IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder. IFRS 15 är ett omfattande ramverk för att bestämma till vilket belopp och vid vilken tidpunkt en inkomstpost ska redovisas. Standarden ersätter IAS 18 avseende kontrakt för varor och tjänster. Koncernen använder IFRS 15 med retroaktiv tillämpning, men utan några identifierade skillnader, vilket innebär att ingen justering har gjorts av jämförelsetalen.

IFRS 9 ersätter de delar av IAS 39 som handlar om klassificering och värdering av finansiella instrument och inför en ny nedskrivningsmodell för kreditförluster. Koncernen har för närvarande endast finansiella tillgångar och skulder där affärsmodellen är att samla in eller betala avtalsenliga kassaflöden. Detta innebär att det inte sker någon förändring i värderingen jämfört med IAS 39, men att kategoribeteckningen har förändrats. Koncernen tillämpar den förenklade metoden för beräkning av kreditförluster men eftersom Koncernens historiska kreditförluster har varit begränsade, har den ändrade metoden ingen effekt på jämförelsetalen.

Nya ändringar av standarder och tolkningar som ännu inte tillämpats av koncernen

Inga andra IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte trätt i kraft, förväntas få någon väsentlig påverkan på koncernen.

KONCERNENS REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernredovisning

Dotterföretag är alla företag över vilka Koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till Koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av Koncernens rörelseförvärv. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag utgörs av verkligt värde på överlåtna tillgångar och skulder som Koncernen ådrar sig till tidigare ägare av det förvärvade företaget och de aktier som emitterats av Koncernen. I köpeskillingen ingår även verkligt värde på alla tillgångar eller skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskillning. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder i ett rörelseförvärv, värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen. Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår. För varje förvärv avgör Koncernen om innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget, redovisas till verkligt värde eller

till innehavets proportionella andel i det redovisade värdet av det förvärvade företagens identifierbara nettotillgångar.

Innehav utan bestämmande inflytande i dotterföretagens resultat och eget kapital, redovisas separat i Koncernens resultaträkning, rapport över totalresultat, rapport över förändringar i eget kapital och balansräkning.

Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår.

Om rörelseförvärvet genomförs i flera steg, omvärderas de tidigare eget kapital-andelarna i det förvärvade företaget till dess verkliga värde vid förvärvstidpunkten. Eventuellt uppkommen vinst eller förlust redovisas i resultatet.

Varje villkorad köpeskillning som skall överföras av Koncernen, redovisas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Efterföljande ändringar av verkligt värde av en villkorad köpeskillning som klassificerats som en tillgång eller skuld, redovisas antingen i resultaträkningen eller i övrigt totalresultat. Villkorad köpeskillning som klassificeras som eget kapital omvärderas inte och efterföljande reglering redovisas i eget kapital.

Koncerninterna transaktioner, balansposter samt orealiserade vinster och förluster på transaktioner mellan koncernföretag, elimineras. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av Koncernens principer.

Omräkning av utländsk valuta

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i Koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljö där respektive företag huvudsakligen är verksam (funktionell valuta). I koncernredovisningen används svenska kronor (SEK), som är Moderbolagets funktionella valuta och rapportvaluta.

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen eller den dag då posterna omvärderas. Valutakursvinster och förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i resultaträkningen.

Valutakursvinster och -förluster, som hänför sig till lån och likvida medel, redovisas i resultaträkningen som finansiella intäkter eller kostnader. Omräkningsdifferenser för icke-monetära finansiella tillgångar och skulder redovisas som en del av verkligt värdevinster eller -förluster.

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till Koncernens rapportvaluta enligt följande:

- tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas till balansdagskurs,
- intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till genomsnittlig valutakurs (såvida inte denna genomsnittliga kurs inte är en rimlig approximation av den ackumulerade effekten av de kurser som gäller på transaktionsdagen, i vilket fall intäkter och kostnader omräknas till transaktionsdagens kurs), samt
- alla valutakursdifferenser som uppstår redovisas i övrigt totalresultat

Vid konsolideringen förs valutakursdifferenser, som uppstår till följd av omräkning av nettoinvesteringar i utlandsverksamheter till övrigt totalresultat. Vid avyttring av en utlandsverksamhet, helt eller delvis, förs de kursdifferenser som redovisats i övrigt totalresultat till resultaträkningen och redovisas som en del av realisationsvinsten eller förlusten. Per 2021 06 30 uppgick detta till 1,1 miljoner SEK.

Goodwill och justeringar av verkligt värde som uppkommer vid förvärv av en utlandsverksamhet behandlas som tillgångar och skulder hos denna verksamhet och omräknas till balansdagens kurs.

Följande valutakurser har använts vid upprättande av koncernredovisning och årsredovisning.

	Genomsnitt juli–juni		Balansdagskurs 30 juni	
Växlingskurs	2020/ 2021	2019/ 2020	2020/ 2021	2019/ 2020
EUR	10.225	10.6586	10.1110	10.4948
GBP	11.535	12.147	11.784	11.502
AUD	6.396	6.464	6.378	6.421
HKD	1.105	1.236	1.096	1.209

Innehav utan bestämmande inflytande

Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande som inte leder till förlust av kontroll, redovisas som eget kapitaltransaktioner, d v s som transaktioner med ägarna i deras roll som ägare. En förändring i ägarandel redovisas genom en justering av de redovisade värdena för innehaven, med och utan bestämmande inflytande, så att de återspeglar förändringarna i deras relativa innehav i dotterföretaget.

Vid förvärv från innehavare utan bestämmande inflytande, redovisas skillnaden mellan verkligt värde på erlagd köpeskilling och den faktiska förvärvade andelen av det redovisade värdet på dotterföretagets

nettotillgångar i eget kapital. Vinst och förluster på avyttringar till innehavare utan bestämmande inflytande, redovisas också i eget kapital.

När koncernen inte längre har ett bestämmande inflytande, omvärderas varje kvarvarande innehav till verkligt värde och ändringen i redovisat värde redovisas i Koncernens resultaträkning. Det verkliga värdet används som det första redovisade värdet och utgör grund för den fortsatta redovisningen.

Immateriella anläggningstillgångar

Egenutvecklad programvara

Kostnader för underhåll av programvara kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingskostnader som är direkt hänförliga till utveckling och testning av identifierbara och unika programvaruprodukter som kontrolleras av Koncernen, redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

- det är tekniskt möjligt att färdigställa programvaran så att den kan användas,
- Företagets avsikt är att färdigställa programvaran och att använda eller sälja den,
- det finns förutsättningar att använda eller sälja programvaran,
- det kan visas hur programvaran genererar troliga framtida ekonomiska fördelar,
- adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att
- när vi kan använda eller sälja programvaran och
- de utgifter som är hänförliga till programvaran under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Direkt hänförliga utgifter som balanseras som en del av programvaran, innefattar utgifter för anställda och en skälig andel av indirekta kostnader. Övriga utvecklingskostnader, som inte uppfyller dessa kriterier, kostnadsförs när de uppstår.

Utvecklingskostnader som tidigare kostnadsförts redovisas inte som tillgång i efterföljande period. Utvecklingskostnader för programvara som redovisas som tillgång, skrivs av under sin bedömda nyttjandeperiod (3–7 år).

Nyttjanderätter

De viktigaste leasingavtalen består av hyra av kontorslokaler i Createmaster Limited. Kontoret finns på adressen First Floor, 104 Clifton Street, London EC2A 4DF, United Kingdom. Hyresavtalet löper från 30 oktober 2019 till 29 oktober 2024, d v s 5 år med en uppsägningsklausul som tillåter uppsägning 30 oktober 2022, om uppsägningen meddelas 6 månader i förväg. Om uppsägningsklausulen inte nyttjas, kommer hyran från nästa kvartal att efterskänkas. Det finns inga särskilda bestämmelser för förlängningar. Den genomsnittliga låneräntan den 19 april 2021 var 7 %. Avskrivningarna görs under 4,5 år under återstående

hyresperiod från och med 19 april 2021. Det finns inga andra hyreskontrakt som ännu inte börjat löpa eller ingåtts

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången.

Utgifter för förbättring av materiella anläggningstillgångars, bestående av kategorierna Inventarier, verktyg och installationer samt förbättringsutgifter på annans fastighet, prestanda utöver ursprunglig nivå, ökar tillgångens redovisade värde. Avskrivningarna baseras på anskaffningsvärden vilka, efter avdrag för eventuella restvärden, fördelas över uppskattad nyttjandeperiod. Avskrivningarna har baserats på en bedömning av tillgångarnas nyttjandeperiod.

Följande avskrivningstider tillämpas normalt:

- 1–7 år för inventarier, verktyg och installationer
- 3 år för datorer med tillbehör
- 5 år för fordon
- 5–10 år för förbättringsutgifter på annans fastighet

Nedskrivning av icke-finansiella tillgångar

Immateriella tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning, skrivs inte av utan prövas årligen, eller vid indikation på värdeminskning, avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Andra icke finansiella tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde, minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). För tillgångar som tidigare har skrivits ner görs per varje balansdag en prövning av om återföring bör göras.

Nedskrivningar ingår i resultaträkningen, förutom i den mån de återför vinster som tidigare redovisats i övrigt totalresultat. En nedskrivning som redovisas för goodwill återförs inte.

Nedskrivningsavsättningar för kortfristiga och långfristiga kundfordringar redovisas baserat på det förenklade tillvägagångssättet inom IFRS 9 med hjälp av en avsättningsmatris, för att fastställa de förväntade kreditförlusterna under livslängden. Under denna

process bedöms sannolikheten för att kundfordringarna inte betalas. Denna sannolikhet multipliceras sedan med beloppet av den förväntade förlusten med det grundläggande beloppet som uppstår vid betalning för att bestämma livslängdens förväntade kreditförlust för kundfordringarna. För kundfordringar, som redovisas netto, redovisas sådana avsättningar på ett separat avsättningskonto där förlusten redovisas i resultaträkningen. Vid bekräftelse på att kundfordran inte kommer att kunna drivas in, skrivs tillgångens bruttovärde av mot tillhörande avsättning.

Nedskrivningar av fordringar på närstående parter och lån till närstående parter redovisas utifrån en framåtblickande förväntad kreditförlustmodell. Metoden som används för att bestämma avsättningsbeloppet baseras på om det har skett en väsentlig ökning av kreditrisken sedan den finansiella tillgången redovisades första gången. För dem där kreditrisken inte har ökat nämnvärt sedan första redovisningen av den finansiella tillgången, redovisas tolv månaders förväntade kreditförluster tillsammans med bruttoräntor. För dem för vilka kreditrisken har ökat avsevärt, redovisas livslängdsförväntade kreditförluster tillsammans med bruttointäkterna. För dem som bedöms vara kreditförluster redovisas livslängdsförväntade kreditförluster tillsammans med ränteintäkter på nettobasis.

Då och då väljer Koncernen att omförhandla villkoren för kundfordringar från kunder som den tidigare har haft en god handelshistoria med. Sådana omförhandlingar kommer att leda till förändringar i tidpunkten för betalningar snarare än ändringar av skuldbelopp och följaktligen diskonteras de nya förväntade kassaflödena med den ursprungliga effektiva räntan och eventuell resulterande skillnad i det redovisade värdet, redovisas i koncernredovisningen av totalresultatet (rörelseresultat).

Leasingavtal

IFRS 16 Leasingavtal tillämpas på alla leasingavtal. Se Nya och ändrade standarder som tillämpas av Koncernen.

Leasingavgiften för kortfristiga leasingavtal och leasingavtal med lågt värde, kostnadsförs linjärt över leasingperioden.

Finansiella tillgångar

Koncernen klassificerar och värderar sina finansiella tillgångar utifrån den affärsmodell som hanterar tillgångens kontrakterade kassaflöden samt karaktären på tillgången. De finansiella tillgångarna klassificeras i någon av följande kategorier: Finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde, Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över övrigt totalresultat samt Finansiella tillgångar som värderas till verkligt värde i resultaträkningen.

Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde

För närvarande har Koncernen endast finansiella tillgångar som normalt inte säljs utanför Koncernen och där syftet med innehavet är att erhålla kontraktssnliga kassaflöden. Samtliga finansiella tillgångar klassificeras som finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Likvida medel

I likvida medel ingår, i såväl balansräkningen som i rapporten över kassaflöden, kassa, banktillgodohavanden och övriga kortfristiga placeringar med förfallodag inom tre månader från anskaffningstidpunkten.

Vid anskaffning av finansiella tillgångar redovisas förväntade kreditförluster löpande under innehavstiden, normalt med beaktande av kreditförlustrisk inom de närmaste 12 månaderna. I det fall kreditrisken ökat väsentligt, reserveras för de kreditförluster som förväntas inträffa under hela tillgångens löptid. Företaget tillämpar den förenklade metoden för beräkning av kreditförluster, som bygger på historiska data gällande betalningsmönster och betalningsförmåga hos motparten. Utifrån historiska data bedöms de förväntade kreditförlusterna vara begränsade.

Eget kapital

Aktiekapital

Stamaktier klassificeras som aktiekapital.

Emissionskostnader

Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya stamaktier redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Finansiella skulder

Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde.

Koncernen har endast finansiella skulder som klassificeras och värderas till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden. Redovisning sker inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader.

Aktuell och uppskjuten inkomstskatt

Redovisning av inkomstskatt inkluderar aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatten redovisas i resultaträkningen, förutom i de fall den avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i övrigt totalresultat respektive eget kapital.

Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där Moderbolagets dotterbolag är verksamma och genererar skattepliktiga

intäkter. Ledningen utvärderar regelbundet de yrkanden som gjorts i självdeklarationer avseende situationer där tillämpliga skatteregler är föremål för tolkning. Den gör, när så bedöms lämpligt, avsättningar för belopp som troligen ska betalas till skattemyndigheten.

Uppskjuten skatt redovisas på alla temporära skillnader. En temporär skillnad finns när det bokförda värdet på en tillgång eller skuld skiljer sig från det skattemässiga värdet. Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av den skattesats som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda skattefordran realiseras eller skattekulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas mot vilka de temporära skillnaderna kan nyttjas.

Uppskjuten skattekuld beräknas på temporära skillnader som uppkommer på andelar i dotterföretag och intresseföretag, förutom där tidpunkten för återföring av den temporära skillnaden kan styras av Koncernen och det är sannolikt att den temporära skillnaden inte kommer att återföras inom överskådlig framtid.

Från vår konservativa synvinkel redovisar vi inga belopp som uppskjuten skatt, förutom där lokala bestämmelser kräver det. Detta baseras på historiska förluster i Koncernen.

Finansnetto

Finansnettot består av ränteintäkter och räntekostnader. För de fordringar och skulder som ingår i den finansiella nettoskulden, ingår även eventuella valutavinster och förluster i räntenettot. Där ingår även transaktionskostnader för tillgångar och skulder som ingår i den finansiella nettoskulden. Ränteintäkter och räntekostnader fördelas över löptiden med tillämpning av effektivräntemetode

Ersättningar till anställda

Skulder för löner och ersättningar och betald frånvaro, som förväntas bli reglerad inom 12 månader efter räkenskapsårets slut, redovisas som kortfristiga skulder till det belopp som förväntas bli betalt när skulderna regleras, utan hänsyn till diskontering. Kostnaden redovisas i takt med att tjänsterna utförs av de anställda.

Koncernen har avgiftsbestämda pensionsplaner. En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken Koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder.

Intäktsredovisning

Koncernen utvecklar och säljer programvara. Huvuddelen av Koncernens intäkter består av försäljning av licensrättigheter, abonnemangsintäkter samt konsultintäkter.

Intäkterna redovisas exklusive moms, returer och rabatter och efter eliminering av koncernintern försäljning. De redovisnings-principer som Koncernen tillämpar på dessa prestationsåtaganden, visas nedan.

Abbonemangsintäkter (Software as a Service)

Koncernen säljer mjukvara som tjänst genom att ge kunderna rätt att nyttja den. Denna tjänst, som inkluderar licens, support & underhåll samt i vissa fall drift, erhåller kunden löpande under avtalstiden och den intäktsförs linjärt över kontraktstiden då kontrollen överförs till kunden löpande under avtalstiden.

Konsultintäkter

Koncernen säljer konsult- och utbildningstjänster, som, till övervägande del, tillhandahålls på löpande räkning, men även som fastprisavtal. Intäkter från avtal på löpande räkning redovisas till avtalade priser allt eftersom arbetade timmar levereras. Försäljningsintäkter från fastprisavtal avseende tjänster redovisas över tid, i takt med nedlagd tid enligt samma principer som beskrivits ovan. Försäljningsintäkter från fastprisavtal avseende tjänster redovisas vanligen i den period då tjänsterna levereras.

Om några omständigheter uppstår som kan förändra den ursprungliga uppskattningen av intäkter, kostnader eller färdig-ställandegrad, omprövas uppskattningarna. Dessa omprövningar kan resultera i öknings eller minskningar i uppskattade intäkter eller kostnader och påverkar intäkterna under den period då de omständigheter som föranledde ändringen kom till företagsledningens kännedom.

Ränteintäkter

Ränteintäkter intäktsredovisas, fördelat över löptiden, med tillämpning av effektivräntemetoden.

Avtalstillgångar och avtalsskulder

Tidpunkten för intäktsredovisning, fakturering och inbetalningar leder till fakturerade kundfordringar, ofakturerade kundfordringar (avtalstillgångar) samt förskotts betalning från kund (avtalsskulder) i Koncernens balansräkning. Betalningsvillkoren varierar från kontrakt till kontrakt och beror på vad som har avtalats med kunden.

Aktiebaserade betalningar

Koncernen driver ett aktiebaserat incitamentsprogram till vissa anställda (inklusive styrelseledamöter). Aktiebaserade betalningar värderas till verkligt värde vid beviljandet. Det verkliga värdet som fastställts vid tilldelningsdagen för de aktierelaterade utgifterna, kostnadsförs linjärt under intjänandeperioden, tillsammans med en motsvarande ökning av eget kapital, baserat på Företagets uppskattning av de aktier som så småningom kommer att intjänas.

Verkligt värde mäts med den så kallade Black-Scholes-metoden. Den förväntade livslängden som används i modellen har justerats, baserat på ledningens bästa möjliga beräkning, för effekterna av icke-överförbarhet, träningsrestriktioner och beteendehänsyn. Om villkoren för en egenkapitalavräknad transaktion ändras, redovisas som ett minimum en kostnad som om villkoren inte hade ändrats. Dessutom redovisas en kostnad för varje ökning av transaktionens värde till följd av ändringen, mätt vid datumet för ändringen.

Om en transaktion som regleras med eget kapital annulleras, behandlas det som om det hade tillkommit på datumet för annulleringen, och alla kostnader som ännu inte redovisats för transaktionen redovisas omedelbart. Men om en ny transaktion ersätts av den avbrutna transaktionen och betecknas som en ersättningstransaktion på det datum då den beviljas, behandlas de annullerade och nya transaktionerna som om de vore en ändring av den ursprungliga transaktionen, enligt beskrivningen i föregående stycke

Offentliga bidrag och skattereduktioner

Offentliga bidrag redovisas först då det föreligger rimlig säkerhet att bidragen kommer att erhållas för omskolningskostnader och Koncernen kommer att uppfylla de villkor som är förknippade med bidragen. Då redovisas bidragen som en övrig intäkt under den period som kostnaderna anses hänförliga.

Zutec Inc. (Ireland) är berättigade till skattelättnader för investeringar i vissa kvalificerade tillgångar eller hänförliga till kvalificerade utgifter. (t ex Forskning och Utveckling). Redovisning sker enligt kontantprincipen

Kassaflödeanalys

Kassaflödesanalysen är upprättad enligt den indirekta metoden, vilket innebär att nettoresultatet justeras för transaktioner som inte medfört in- eller utbetalningar under perioden, samt för eventuella intäkter och kostnader som hänförs till investerings- eller finansieringsverksamhetens kassaflöden.

MODERBOLAGETS REDOVISNINGSPRINCIPER

I följande fall överensstämmer Moderbolagets redovisningsprinciper inte med Koncernens:

Inkomstskatt

I Moderbolaget redovisas – på grund av sambandet mellan redovisning och beskattning – den uppskjutna skatteskulden på eventuella obeskattade reserver, som en del av de obeskattade reserverna.

Andelar i koncernföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet inkluderas förvärvsrelaterade kostnader och eventuella tilläggsköpeskillingar. I det fall det finns indikation på att andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är återvinningsvärdet lägre än det redovisade värdet,

görs nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posten Resultat från andelar i koncernföretag.

Finansiella instrument

I Moderbolaget värderas finansiella anläggningstillgångar till anskaffningsvärde minus eventuella nedskrivningar och finansiella omsättningstillgångar till det lägsta av anskaffningsvärdet och verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader.

Uppställningsform för balansräkningen

Moderbolaget följer årsredovisningslagens uppställningsform för resultat- och balansräkningen, vilket bland annat innebär en annan uppställningsform för eget kapital.

Not 3 Finansiell riskhantering och kapitalrisk

FINANSIELL RISKHANTERING

Koncernen är genom sin verksamhet utsatt för finansiella risker så som marknadsrisk (inklusive valutarisk, ränterisk och priskrisk), kreditrisk och likviditetsrisk. Koncernens övergripande riskhanteringspolicy, vilken fastställts av styrelsen, är att eftersträva minimala ogynnsamma effekter på finansiella resultat och ställning.

Marknadsrisk

Valutarisker

Koncernen verkar internationellt och exponeras därför för valutarisker som uppstår på grund av olika valutaexponeringar, främst med avseende på EUR, men även i viss utsträckning AUD, HKD och USD. Valutarisker uppstår från framtida affärstransaktioner redovisade som tillgångar och skulder samt nettoinvesteringar i utlandsverksamhet.

Eftersom koncernens verksamhet huvudsakligen bedrivs i Irland är valutaflöde huvudsakligen i EUR och bedömningen är att det för närvarande inte finns något behov av att genomföra valutasäkring.

Koncernen har innehav i utländsk verksamhet vars nettotillgångar är exponerade för valutarisker. Valutaexponering som uppkommer från nettotillgångar i Koncernens utlandsverksamhet, anses inte vara väsentlig.

Om den svenska kronan försvagas eller förstärks med 10 % i förhållande till Koncernens utländska dotterföretags redovisnings-valutor med alla andra variabler konstanta, kommer årets resultat att påverkas med +/- 1,0 (3,5) miljoner SEK. Detta beror främst på eventuella vinster/förluster vid omräkning av kortfristiga fordringar och skulder.

Ränterisk relaterad till kassaflöden och verkliga värden

Ränterisken är risken för att värdet på finansiella tillgångar och skulder varierar beroende på förändringar i marknadsräntorna. Koncernen har för

närvarande endast räntebärande finansiella tillgångar i form av banktillgodohavanden.

Beräknat på finansiella räntebärande tillgångar, löpande till rörlig ränta den 30 juni 2021, skulle en procentuell förändring av marknadsräntan påverka Koncernens resultat med 1,1 (0,6) miljoner SEK.

Priskrisk

Koncernen exponeras inte för någon priskrisk avseende aktier som klassificeras som finansiella instrument, värderade till verkligt värde via resultaträkningen eller finansiella tillgångar som kan säljas.

Kreditrisk

En kreditrisk avses när en part i en transaktion med ett finansiellt instrument inte kan fullgöra sitt åtagande. Den maximala exponeringen för kreditrisk relaterade till finansiella tillgångar uppgick den 30 juni 2021 till 125,0 (66,9) miljoner SEK.

Från gruppens balansräkning	Jun-21	Jun-20
Summa omsättningstillgångar	126.9	68.0
Förskottsbetalningar och periodiseringar	(1.9)	(1.1)
Total exponering för kreditrisk	125.0	66.9

Ledningen bestämmer koncentrationerna av befintliga kunders kreditrisk genom regelbunden granskning av kundfordringarnas åldersanalys. Det finns ingen signifikant koncentration av kreditrisker i övrigt, varken geografiskt eller när det gäller ett visst kundsegment. Det finns inga inteckningar för säkerhet i fråga om fordringar.

Koncernens riskhanteringspolicy är upprättad för att identifiera och analysera de risker som Koncernen står inför, för att fastställa lämpliga riskgränser och kontroller och för att övervaka risker och att följa gränser. Riskhanteringspolicyer och system granskas regelbundet för att återspegla förändringar i Koncernens verksamhet. Kreditrisk är risken för ekonomisk förlust för Koncernen om en kund eller motpart till ett finansiellt instrument inte uppfyller sina avtalsförpliktelser och huvudsakligen härrör från Koncernens fordringar på kunder och placeringar i skuldpaper.

Handel och andra fordringar

Koncernens exponering för kreditrisk påverkas huvudsakligen av varje kunds individuella egenskaper. Ledningen tar dock också hänsyn till de faktorer som kan påverka kreditrisken hos kundbasen, inklusive standardrisken förknippad med branschen och landet där kunderna verkar.

När det gäller kundfordringar fokuserar ledningen starkt på hantering av rörelsekapital och insamling av förfallna fakturor. Regelbundna rapporter om

förfallna fakturor cirkulerar bland ledningen och granskar gäldenärsdagar varje månad som en del av den månatliga rapporteringscykeln. Risker hos en enda kund begränsas av ständig granskning av gäldenärssaldon och fordringar på kontrakt och åtgärder för att lösa eventuella problem som förhindrar fullgörande av förpliktelser.

Dessutom hanterar Koncernen osäkra fordringar enligt följande:

- a) Skulder som är 60 dagar efter förfallodagen utan någon bekräftad betalningsplan – 50 % reservering
- b) Skulder som är 90 dagar efter förfallodagen utan någon bekräftad betalningsplan – 100 % avsättning

Kundfordringar och kontraktstillgångar skrivs av där det inte finns någon rimlig förväntan på återvinning. Indikatorer på att det inte finns någon rimlig förväntan på återvinning inkluderar bland annat att en gäldenär inte har genomfört en återbetalningsplan med Koncernen och underlåtenhet att göra avtalade betalningar. Hur gamla fordringarna är framgår av Not 15.

Bestämmelser

Koncernen redovisar avsättningar för vissa skulder med osäker tidpunkt. Avsättning görs med så bra beräkning som möjligt av utgifter som krävs för att reglera förpliktelsen på rapporteringsdagen, diskonterade med en skattesats före skatt som återspeglar aktuella marknadsbedömningar av pengarnas tidsvärde och specifika risker för skulden

Likviditetsrisk

Likviditetsrisk hanteras genom att Koncernen för närvarande innehar tillräckliga likvida medel för sin verksamhet. Ledningen beaktar också noggrant löpande prognoser för Koncernens likviditet, baserat på förväntade kassaflöden. De totala finansiella skulderna uppgår till 48,0 (47,4) miljoner SEK där 22,0 miljoner SEK förfaller inom 30–90 dagar, 15,5 miljoner SEK inom ett år, 9,5 miljoner SEK förfaller inom 2–5 år och 1,0 miljoner SEK 5 år efter balansdagen.

Hantering av kapitalrisk

Kapital definieras som totalt eget kapital. Koncernens mål avseende kapitalstruktur är att trygga Koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet för att kunna generera avkastning till aktieägarna och nytta till andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur med hänsyn till kostnaden för kapitalet.

För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen kan Koncernen förändra den utdelning som betalas till aktieägarna, återbetala kapital till aktieägarna, utfärda nya aktier eller sälja tillgångar för att minska skulderna. För det fall att Koncernen gör förvärv, kan det påverka Koncernens skuldsättning som då kan komma att förändras.

Styrelsen och ledningen utvärderar löpande framtida betalningsåtaganden och beslutar utifrån en samlad bedömning hur Koncernens medel skall förvaltas.

Koncernens skuldsättningsgrad (miljoner SEK)	2021-06-30	2020-06-30
Totala räntebärande skulder	-2.9	-10.5
Avgår: Räntebärande tillgångar	107.6	57.6
Nettoskuld	-104.7	-47.1
Totalt eget kapital	139.3	39.5
Nettoskuldsättningsgrad i procent	75%	119%

Verkliga värden

Redovisat värde sammanfaller med verkligt värde för samtliga av Koncernens respektive Moderbolagets finansiella tillgångar och skulder. De finansiella tillgångarna i så väl Koncernen som Moderbolaget tillhör kategorierna kundfordringar och lånefordringar.

Not 4 VIKTIGA UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR FÖR REDOVISNINGSÄNDAMÅL

Uppskattningar och bedömningar utvärderas kontinuerligt och baseras på historisk erfarenhet tillsammans med andra faktorer, inklusive eventuella förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden.

Koncernen gör uppskattningar och antaganden avseende framtiden. Uppskattningarna för redovisningssyfte som härrör från dessa, motsvarar per definition sällan de faktiska resultaten. Uppskattningarna och antagandena som kan utgöra en risk för betydande justeringar av de redovisade värdena på tillgångar och skulder under nästa räkenskapsår anges nedan.

Egen programvara

Utvecklingskostnader bibehålls baserat på vad som beskrivs i avsnittet "Immateriella tillgångar" under Not 2. Koncernen har uppskattat den tekniska livslängden som påverkar den redovisade kostnaden för avskrivningar i resultaträkningen och värderingen av tillgångar i balansräkningen.

Intäkter

Koncernen har också avtal där det underliggande verkliga värdet på olika typer av intäkter inte alltid motsvarar utformningen av avtalet, vilket kräver bedömningar. Fall som dessa kan uppstå i samband med upphandlingar där upphandlingsdokumenten är utformade på ett sådant sätt att villkoren och specifikationerna i avtalet skiljer sig från verkligt värde på varje typ av intäkt. I sådana fall granskar Koncernen avtalen avseende prissättning, leveransdatum och leveransgodkännanden. Det faktiska verkliga värdet per typ av intäkt kan därefter beräknas och det överenskomna försäljningspriset fördelas över avtalets löptid.

Not 5 SEGMENTS INFORMATION

Koncernens redovisar inga segment eftersom hela Koncernen utgör den interna rapportering som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. Koncernens produkter och tjänster är avsedda för större internationella projekt och kunder. Det finns för närvarande fyra dotterföretag som verkar på fyra orter.

Nedan tabell redovisar Koncernens omsättning per land:

2020/2021 Företagsnamn	Säte	Nettoomsättning	Eliminering	Koncernens nettoomsättning
BuildData Group AB	Sweden	0.0	0.0	0
Createmaster (19-04-2021)	UK	8.8	0.0	8.8
Zutec Inc. (Ireland) Ltd.	Ireland	25.2	-0.8	24.4
Zutec Inc. (UK) Ltd.	UK	6.4	0.0	6.4
Zutec (Asia) Ltd.	Hong Kong	0.0	0.0	0.0
Zutec (Australia) Pty Ltd.	Australia	4.2	0.0	4.2
Total		44.6	-0.8	43.8

2019/2020 Företagsnamn	Säte	Nettoomsättning	Eliminering	Koncernens nettoomsättning
BuildData Group AB	Sweden	0.0	0.0	0.0
Zutec Inc. (Ireland) Ltd.	Ireland	15.4	-0.7	14.7
Zutec Inc. (UK) Ltd.	UK	8.4	0.0	8.4
Zutec (Asia) Ltd.	Hong Kong	0.0	0.0	0.0
Zutec (Australia) Pty Ltd.	Australia	3.7	0.0	3.7
Total		27.5	-0.7	26.7

Koncernen har en kund där intäkterna är över 10% av den totala inkomsten; inkomst från denna kund var SEK 8,3m vilket motsvarar 18,9% av koncernens totala intäkter för året.

Not 6 Övriga intäkter

	Koncernen 2020/2021	Koncernen 2019/2020
Skattereduktion för forskning och utveckling	0.9	2.4
Utvecklingsbidrag	0.5	0.2
Statligt bidrag	0.2	0.0
Övriga intäkter	0.0	0.0
Summa	1.6	2.6

Statliga bidrag och stöd

I september 2020 konverterades ett befintligt lån med Funding Circle till ett Coronavirus Business Interruption Loan Scheme ("CBILS")-lån. Lånet återbetalas över 60 månader med en fast ränta på 5 %. Den brittiska regeringen betalar arrangemangsavgiften (4,75 %) samt det första ränteaåret med Företagets återbetalningar som börjar månad 13. Under perioden fram till den 30 juni redovisades den statligt finansierade delen som en intäkt på 248.927 SEK samt finansieringskostnader om 132 602 SEK (arrangemangsavgift) och räntekostnad om 132.602 SEK.

Belopp som skall betalas inom ett år i förhållande till Funding Circle/CBILS-lånet är 492.298 SEK och 2.359.604 SEK inom 2–5 år.

Not 7 Externa kostnader

Revisionsarvode	Koncernen 2020/2021	Koncernen 2020/2021
BDO	2020/2021	2019/2020
Revisionsuppdrag	1.3	0.6
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	0.0	0.0
Skatterådgivning	0.0	0.0
Övriga uppdrag	0.0	0.0
	1.3	0.6
Övriga		
Revisionsuppdrag	0.0	0.0
Revisionsuppdrag utöver revisionsuppdraget	0.0	0.0
Skatterådgivning	0.0	0.0
Övriga uppdrag	0.0	0.0
	0.0	0.0
Summa	1.3	0.6
Leasingavgifter	Koncernen 2020/2021	Koncernen 2019/2020
Leasing inklusive hyra för lokaler		
Leasingavgifter, årets kostnad	0.1	0.0
Återstående leasingavgifter förfaller enligt följande:		
Inom 1 år	0.3	0.0
Inom 2–5 år	0.0	0.0
Senare än 5 år	0.0	0.0

Ovanstående belopp avser endast kortfristiga hyreskontrakt som inte aktiverats..

Not 8 Personalkostnader m m

Medelantal anställda	2020/2021			2019/2020		
	Män	Kvinnor	Summa	Män	Kvinnor	Summa
Moderbolaget	0	0	0	0	0	0
Dotterföretag						
Irland	13	2	15	18	6	24
Storbritannien	4	5	9	4	5	9
Australien	2	1	3	2	2	4
Hong Kong	0	0	0	0	0	0
Createmaster	30	35	65	0	0	0
Koncernens totala personalkostnader	49	43	92	24	13	37
Könsfördelning ledande befattningshavare						
Moderbolaget						
Styrelsen	4	0	4	5	0	5
Ledningsgrupp	0	0	0	7	0	7
Koncernen						
Styrelsen	4	0	4	5	0	5
VD / Ledningsgrupp	2	1	3	7	0	7

Löner och ersättningar (inkluderar aktiebaserade betalningar)	2020/2021			2019/2020		
	Styrelse och VD	Övriga anställda	Summa	Styrelse och VD	Övriga anställda	Summa
Moderbolaget	0.6	0.0	0.6	0.6	0.0	0.6
Dotterföretag	3.7	23.5	27.8	5.5	23.2	28.7
Koncernen totalt	4.3	23.5	27.8	6.1	23.2	29.3
Sociala kostnader						
Moderbolaget	0.2	0.0	0.2	0.0	0.0	0.0
Ovanstående inkluderar, Pensionskostnader	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Dotterföretag	0.4	3.1	3.5	0.0	3.0	3.0
Ovanstående inkluderar, Pensionskostnader	0.1	0.6	0.7	0.0	0.6	0.6
Summa personalkostnader	4.9	26.6	31.5	6.1	26.2	32.3

Specifikation av löner och ersättningar till styrelse och ledande befattningshavare 2020/2021	Moderbolaget		Moderbolaget	
	Lön, sociala kostnader och avgifter	Pension	Lön, sociala kostnader och avgifter	Pension
Gustave Geisendorf	4.0	0.1	0.0	0.0
Mikael Näsström	0.2	0.0	0.2	0.0
Brian McGuire (sade upp sig 2021-04-22)	0.1	0.0	0.1	0.0
Stefan Charette	0.1	0.0	0.1	0.0
Per Åkerman	0.1	0.0	0.1	0.0
Erik Gabrielson	0.1	0.0	0.1	0.0
Summa	4.7	0.1	0.7	0.0

Verkställande direktören, Gustave Geisendorf, har fått bonusar på 1,2 SEK under året (30 juni 2020: 0,0). Dessa belopp ingår i löner, sociala kostnader och avgifter som visas ovan. VD är den enda i styrelsen som erhåller pensionsförmåner.

Specifikation av löner och ersättningar till styrelse och ledande befattningshavare 2019/2020	Moderbolaget		Moderbolaget	
	Salary/ Arvode	Pension	Salary/ Arvode	Pension
Gustave Geisendorf	5.6	0.0	0.0	0.0
Mikael Näsström	0.1	0.0	0.1	0.0
Brian McGuire (sade upp sig 2021-04-22)	0.0	0.0	0.0	0.0
Stefan Charette	0.1	0.0	0.1	0.0
Per Åkerman	0.0	0.0	0.0	0.0
Erik Gabrielson	0.0	0.0	0.0	0.0
Summa	5.8	0.0	0.2	0.0

Verkställande direktören, Gustave Geisendorf, har tilldelats 11.800.000 teckningsoptioner föregående år.

Not 9 Skatter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2020/2021	2019/2020	2020/2021	2019/2020
Total aktuell skattekostnad	0.0	0.0	0.0	0.0
Uppskjuten skatt	0.0	0.0	0.0	0.0
Summa	0.0	0.0	0.0	0.0

Årets uppskjutna skattekostnad/-intäkt	Koncernen		Moderbolaget	
	2020/2021	2019/2020	2020/2021	2019/2020
Skatteintäkter avseende temporära skillnader	0.0	0.2	0.0	0.0
Skattekostnader avseende temporära skillnader	0.0	0.0	0.0	0.0
Summa	0.0	0.2	0.0	0.0

Skatt på årets resultat				
Resultat före skatt enligt resultaträkningen	-13.1	-36.7	-3.3	-1.5
Skatt enligt gällande skattetabell (12,5–30,0 %)	1.6	5.4	0.7	0.3
Avstämning av redovisad skatt				
Ej avdragsgilla kostnader	0.0	0.0	0.0	0.0
Effekt av ej bokförda kostnader	0.0	0.0	0.0	0.0
Temporära skillnader i upplupna kostnader	0.0	0.0	0.0	0.0
Skatt hänförlig till tidigare år	0.0	0.0	0.0	0.0
Ej beaktade underskottsavdrag	0.0	0.0	0.0	0.0
Ej beaktade underskottsavdrag	-1.6	-5.4	-0.7	-0.3
Redovisad aktuell skattekostnad	0.0	0.0	0.0	0.0

Temporära skillnader	Uppskjuten skattefordran	
	2020/2021	2019/2020
Upplupna kostnader	0.0	0.0
Ej beaktade underskottsavdrag	0.0	0.0
Summa	0.0	0.0

Reconciliation of deferred tax asset	Koncernen	
	2020/2021	2019/2020
Vid årets början	0.0	0.3
Redovisat utöver resultaträkningen	0.5	0.0
Valutakursdifferenser	0.2	0.0
Omklassificering	-0.7	-0.3
Uppskjuten nettoskatteskuld/nettoskattefordran	0.0	0.0

Not 10 Immateriella anläggningstillgångar

	Egenutvecklad programvara	Goodwill	Summa
2019-07-01--2020-06-30			
Ackumulerade anskaffningsvärden			
Vid årets början	26.9		26.9
Årets anskaffningar	5.7		5.7
Försäljningar och utrangeringar	0.0		0.0
Valutakursdifferenser	-0.2		-0.2
Vid årets slut	32.4		32.4
Ackumulerade avskrivningar			
Vid årets början	-16.1		-16.1
Årets avskrivningar	-5.1		-5.1
Försäljningar och utrangeringar	0.0		0.0
Valutakursdifferenser	0.2		0.2
Vid årets slut	-21.0		-21.0
Värde enligt balansräkningen vid årets slut	11.5		11.5
2020-07-01--2021-06-30			
Ackumulerade anskaffningsvärden			
Vid årets början	32.4		32.4
Anskaffning genom företagsförvärv	2.4	39.0	41.4
Årets anskaffningar	5.1		5.1
Försäljningar och utrangeringar	0.0		0.0
Valutakursdifferenser	-1.2		-1.2
Vid årets slut	38.8	39.0	38.8
Ackumulerade avskrivningar			
Vid årets början	-21.0		-21.0
Anskaffning genom företagsförvärv	-1.0		-1.0
Årets avskrivningar	-6.1		-6.1
Försäljningar och utrangeringar	0.0		0.0
Valutakursdifferenser	0.8		0.8
Vid årets slut	-27.3		-27.3
Värde enligt balansräkningen vid årets slut	11.5	39.0	50.5

Note 11 Materiella anläggningstillgångar

	Inventarier, verktyg och installationer	Förbättrings- utgifter på annans fastighet	Totalt
2019-07-01--2020-06-30			
Ackumulerade anskaffningsvärden			
Vid årets början	2.0	0.4	2.4
Årets anskaffningar	0.0	0.0	0.0
Årets avyttringar och utrangeringar	0.0	0.0	0.0
Valutakursdifferenser	0.0	0.0	0.0
Vid årets slut	2.0	0.4	2.4
Ackumulerade anskaffningsvärden			
Vid årets början	-1.4	0.0	-1.4
Årets anskaffningar	-0.3	-0.1	-0.4
Årets avyttringar och utrangeringar	0.0	0.0	0.0
Valutakursdifferenser	0.0	0.0	0.0
Vid årets slut	-1.7	-0.1	-1.8
Värde enligt balansräkningen vid årets slut	0.4	0.3	0.6
2020-07-01--2021-06-30			
Ackumulerade anskaffningsvärden			
Vid årets början	2.0	0.4	2.4
Anskaffning genom företagsförvärv	5.0	0.0	5.0
Årets anskaffningar	0.1	0.0	0.1
Årets avyttringar och utrangeringar	0.0	0.2	-0.2
Valutakursdifferenser	0.0	0.0	0.0
Vid årets slut	7.1	0.2	7.3
Ackumulerade avskrivningar			
Vid årets början	-1.7	-0.1	-1.8
Anskaffning genom företagsförvärv	-4.5	0.0	-4.5
Årets avskrivningar	-0.2	-0.1	-0.3
Årets avyttringar och utrangeringar	0.0	0.1	0.1
Valutakursdifferenser	0.0	0.0	0.0
Vid årets slut	-6.4	-0.1	-6.5
Värde enligt balansräkningen vid årets slut	0.7	0.1	0.7

Not 12 Nyttjanderätter

Fastigheter	Koncernen		Totalt
	2020/2021	2019/2020	
Ackumulerade anskaffningsvärde			
Vid årets början	8.8	7.1	8.8
Årets anskaffningar	9.7	1.7	9.7
Uppsägning av hyresavtal	-8.8		-8.8
Vid årets slut	9.7	8.8	9.7
Ackumulerade avskrivningar			
Vid årets början	1.9	0.0	1.9
Årets avskrivningar	2.3	1.9	2.3
Uppsägning av hyresavtal	-3.7	0.0	-3.7
Vid årets slut	0.6	1.9	0.6
Värde enligt balansräkningen vid årets slut	9.1	6.8	9.1
Leasingskuld			
Vid årets början	5.6	0.0	5.6
Färvärvat	9.7	7.1	9.7
Uppsägning av leasingavtal	-4.2	0.0	-4.2
Betalningar under året	-2.1	-1.9	-2.1
Ränta	0.2	0.5	0.2
Vid årets slut	9.2	5.6	9.2
Värde enligt balansräkningen vid årets slut	9.2	5.6	9.2
Förfaller:	2.6	1.5	2.6
Inom 1 år	6.6	4.1	6.6
Mellan 2–5 år	0.0	0.0	0.0
Summa	9.2	5.6	9.2

Det finns inga leasingkostnader eller åtaganden i Moderbolaget.

Not 13 Långfristiga skulder

	2020/2021	2019/2020	Total
Förfaller senare än 5 år	0.0	0.0	0.0

Not 14 Finansiella anläggningstillgångar

Andelar i Koncernföretag			Moderbolaget	
			2020/2021	2019/2020
Ingående bokfört värde			124.6	120.0
Förvärv			45.9	0.0
Teckningsoptioner			1.5	4.6
Redovisat värde			172.1	124.6

Specifikation andelar i Koncernföretag				
Andelar i tag	Kapitalandel		Antal andelar	Bokfört värde
Zutec Inc. (Ireland) Limited	100%		104,545	126.2
Createmaster Limited	100%		1,000	45.9
Zutec (Australia) Pty Ltd.	0%	(100%)	100	0.0
Zutec Asia Limited	0%	(100%)	100	0.0
Zutec Inc (UK) Limited	0%	(100%)	100	0.0
Summa			105,845	172.1

För samtliga företag är röstandelen densamma som kapitalandelen.

Den 12 december 2020 ökade Koncernen dess ägarandel i Zutec (Australia) Pty Ltd. från 90 % till 100 %. Koncernens totala aktieinnehav i respektive dotterbolag anges inom parentes efter Moderbolagets ägarandel.

Information om Koncernföretag	Organisationsnummer	Säte
Zutec Inc. (Ireland) Limited	313471	Irland
Createmaster Limited	04427732	Storbritannien
Zutec (Australia) Pty Ltd.	ABN 54 129 531 531	Australien
Zutec Asia Ltd.	1257208	Hong Kong
Zutec Inc (UK) Ltd	09335281	Storbritannien

Not 15 Kundfordringar och avtalstillgångar

	Koncernen	
Aktier i Koncernföretag	2020/2021	2019/2020
Kundfordringar	14.9	6.6
Avtalstillgångar	0.0	0.0
Reserveringar för värdeminskningar	-1.1	-1.0
Redovisat värde	13.9	5.6

Åldersanalys kundfordringar och avtalstillgångar			
		Koncernen	
	Antal dagar	2020/2021	2019/2020
Ej förfallna kundfordringar		7.6	5.6
Förfallna kundfordringar	31 – 90	4.9	0.3
Förfallna kundfordringar	91 – 180	1.5	0.3
Förfallna kundfordringar	181 – 360	0.6	0.3
Förfallna kundfordringar	Mer än 360	0.4	0.2
Summa		14.9	6.7
Reservaton för nedskrivning	31 – 90	0.0	-0.1
Reservaton för nedskrivning	91 – 180	-0.4	-0.2
Reservaton för nedskrivning	181 – 360	-0.3	-0.4
Reservaton för nedskrivning	Mer än 360	-0.3	-0.4
Summa		-1.1	-1.1

Avsättningar för osäkra kundfordringar och avtalstillgångar		
	Koncernen	
	2020/2021	2019/2020
Ingående balans	-1.1	-4.8
Nya avsättningar	-0.5	-6.7
Konstaterade förluster	0.5	10.4
Summa	-1.1	-1.1

Not 16 Förutbetalda kostnader och upplupna inäkter

	Koncernen	
	2020/2021	2019/2020
Lokalhyror	1.0	0.5
Försäkringar	0.1	0.0
Upplupna intäkter (Avtalstillgångar)	0.0	0.0
Övriga poster	0.8	0.6
Recognised value	1.9	1.1

Note 17 Aktiekapitalets utveckling och antalet aktier

År	Beskrivning	Kvotvärde (SEK)	Antal aktier	Förändring av aktiekapitalet (miljoner SEK)	Totalt aktiekapital (miljoner SEK)
2017	Bolagsbildning	0.20	2,500,000	0.5	0.5
2018	Apportemission	0.20	2,500,000	0.5	1.0
2018	Nyemission	0.20	1,931,339	0.4	1.4
2018	Nyemission	0.20	151,995	0.0	1.4
2020	Riktad nyemission	0.20	35,416,670	7.1	8.5
2021	Nyemission	0.20	1,754,385	0.4	8.9
2021	Förvärv	0.20	1,836,229	0.4	9.2
2021	Nyemission	0.20	16,666,666	3.3	12.6
Vid årets slut		0.20	62,757,284	12.6	12.6

Not 18 Aktierelaterade ersättningar

	Koncernen 2019/2020		
	Riktad emission	Incitaments-program	Total kostnad
Teckningsoptioner vid årets början	0.0	0.0	0.0
Teckningsoptioner utfärdade 2020-05-22	8,850,000	2,950,000	
Teckningskurs	0.52	0.52	
Verkligt värde av teckningsoptioner	4.6	0.1	4.7
Totalt bidrag till eget kapital	4.6	0.1	4.7

	Moderbolaget 2019/2020		
	Riktad emission	Incitaments-program	Total kostnad
Teckningsoptioner vid årets början	0.0	0.0	0.0
Teckningsoptioner utfärdade 2020-05-22	8,850,000	2,950,000	
Teckningskurs	0.52	0.52	
Verkligt värde av teckningsoptioner	4.6	0.1	4.7
Totalt bidrag till eget kapital	4.6	0.1	4.7

	Koncernen 2020/2021		
	Riktad emission	Incitaments-program	Total kostnad
Öppningsoptioner	8,850,000	2,950,000	4.7
Verkligt värde vinst/förlust på befintliga teckningsoptioner		0.4	0.4
Teckningsoptioner utfärdade under året		1,800,000	
Prenumerationspris garanterar		3.23	
Verkligt värde på teckningsoptioner till personal		1.1	1.1
Totalt bidrag till eget kapital	4.4	1.6	6.2

	Moderbolaget 2020/2021		
	Riktad emission	Incitamentsprogram	Total kostnad
Verkligt värde vinst/förlust på befintliga teckningsoptioner	8,850,000	2,950,000	4.7
Teckningsoptioner utfärdade under året		0.4	0.4
Verkligt värde av teckningsoptioner		1,800,000	
Verkligt värde av teckningsoptioner utfärdade till personal		3.23	
Fair value of warrants provided to Staff		1.1	1.1
Totalt bidrag till eget kapital	4.4	1.6	6.2

BuildData Group AB har ett aktierelaterat incitamentsprogram för vissa anställda i Koncernen. Incitamentsprogrammet omfattar vissa anställda i Koncernen ("Deltagare") och baseras på teckningsoptioner utgivna av Moderbolaget. Från och med datumet för denna rapport har 25 anställda inklusive VD och två direktörer valt planen.

Tilldelade teckningsoptioner utges för en period av tre år, d v s en tredjedel varje år.

Förvärv av teckningsoptioner kräver att deltagarna förblir anställda fram till och med intjänande dagen. Om deltagaren upphör att vara anställd eller avslutar sin anställning före intjänandedatumet kan redan intjänade teckningsoptioner utnyttjas vid ordinarie tid för utnyttjande enligt nedan, men ytterligare intjänande kommer inte att ske.

Teckningsoptionerna beviljas gratis.

Deltagare kan utnyttja tilldelade och intjänade teckningsoptioner under perioden från och med 1 september 2023 till 31 december 2023.

Teckningsoptionerna skall regleras i separata avtal med respektive deltagare. Avtalet skall bland annat innehålla bestämmelser om god och dålig lämnare och begränsning av överlåtelse av teckningsoptioner. Moderbolagets styrelse skall ansvara för utformningen och förvaltningen av incitamentsprogrammet inom ramen för ovan nämnda huvudvillkor.

Under räkenskapsåret som slutade 30 juni 2021 beviljades 1.800.000 teckningsoptioner (30 juni 2020: beviljades 11.800.000, 8.850.000 beviljades i en direktemission med 2.950.000 utfärdade per incitamentsprogram). Det uppskattade verkliga värdet av de teckningsoptioner som beviljades under perioden var 1,1 miljoner SEK (30 juni 2020: 4,7 miljoner SEK).

1,7 miljoner SEK har inkluderats i resultaträkningen med en motsvarande ökning av reserverna för aktieoptioner, som framgår av rapporten över förändringar i eget kapital.

Not 19 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncernen	
	2020/2021	2019/2020
Lönerelaterade kostnader	3.8	0.4
Förutbetalda intäkter (Avtalsskulder)	9.5	7.2
Athanese lånegaranti och ränta	0.0	3.3
Emissionskostnader	0.0	1.3
Övriga poster	5.3	7.6
Redovisat värde	18.5	19.7

Not 20 Finansiella tillgångar och skulder

	Koncernen	
	2020/2021	2019/2020
Finansiella tillgångar		
Kundfordringar	13.9	5.6
Övriga fordringar	3.5	3.7
Förskottsbetalningar och upplupna intäkter	1.9	1.1
Lidvida medel	107.6	57.6
Redovisat värde	126.9	68.0
Finansiella skulder		
Leverantörsskulder	4.1	3.2
Övriga skulder	17.5	18.8
Upplupna kostnader	18.5	19.7
Redovisat värde	40.2	41.8

Not 21 Finansiella tillgångar och skulder

	Koncernen		Moderbolaget	
	2020/2021	2019/2020	2020/2021	2019/2020
Kapitalåtaganden				
Betydande investeringar minskade alldeles vid slutet av rapportperioden, men redovisades inte som skulder:				
Nettotillgångar	0.0	0.0	172.1	124.6
Redovisat värde	0.0	0.0	172.1	124.6

Not 22 Bestämmelser

	Koncernen	
	2020/2021	2019/2020
Den 1 juli	0.0	0.0
Redovisat i resultaträkningen	4.9	0.0
Andra förändringar	0.0	0.0
Redovisat värde	4.9	0.0

	Moderbolaget	
	2020/2021	2019/2020
Den 1 juli	0.0	0.0
Redovisat i resultaträkningen	4.9	0.0
Andra förändringar	0.0	0.0
Redovisat värde	4.9	0.0

Koncernen har inkluderat en avsättning i de finansiella rapporterna enligt ovan, för uppskjuten köpeskilling till de tidigare aktieägarna i Createmaster Limited. Beloppet på 4,9 miljoner SEK, som fastställs i avtalet om företagsförvärv, är beroende av att Createmaster Limiteds intäkter ökar med 10% per år under de kommande två åren. Denna intäktsökning är osäker på grund av standardmarknaden och ekonomiska förhållanden.

Not 23 Transaktioner med närstående parter

För information om transaktioner med ledande befattningshavare, se not 8.

Moderbolaget har räntefria koncerninterna lån till Zutech (Ireland) limited samt Zutech Inc. (UK) limited, om 69,6 miljoner SEK respektive 4,5 miljoner SEK.

Under räkenskapsåret har försäljning skett mellan Irland och Australien. (Ireland) Limited debiterade Zutech (Australien) Pty Ltd. Zutech totalt 0,8 miljoner SEK räkenskapsåret 2020/2021. Arvodet består av 20% av de totala intäkter i Australien.

Koncernens VD, Gustave Geisendorfs lön betalas också av Zutech Inc (Ireland) Limited å Koncernens vägnar. Alla skatter betalas enligt lokala lagar.

Det finns inga ytterligare transaktioner med närstående utöver ovan nämnda.

Not 24 Väsentliga händelser efter balansdagen

Vid årsstämman 7 september 2021 bytte Koncernen namn från Zutech Holding AB till BuildData Group AB, vilket återspeglar den strategiska expansionen genom organisk och tillväxt genom förvärv. Stämman valde också Gareth Burton och Melanie Dawson till nya styrelseledamöter och Stefan Charette till ny styrelseordförande.

Det totala antalet utestående aktier den 30 juni 2021 var 62.757.284 (42.500.004) stycken. Samtliga aktier har lika andel röster och kapital.

Styrelsen har övervägt utsikterna för Koncernen under de kommande 12 månaderna från presentationen av denna årsrapport med hänsyn tagen till det nuvarande affärsklimatet, de underliggande riskerna för verksamheten och Koncernens interna affärsplan.

Not 25 Företagsförvärv under perioden

Den 19 april 2021 förvärvade Zutech Holding AB (publ) ("Zutech") 100 % av egetkapitalinstrument som medför rösträtt i Createmaster Limited ("Createmaster"). Createmaster, med bas i London, Storbritannien och grundat 2002, är en ledande byggplattform för huvudentreprenörer och utvecklare. Den ursprungliga ersättningen består av en initial kontantvederlag på GBP 2,4 (SEK 28,1) miljoner och 1.836.229 nyemitterade Zutech-aktier (motsvarande 0,95 miljoner GBP (11,1 miljoner SEK)). Med förbehåll för uppfyllande av överenskomna finansiella mål under de kommande två åren, kan ytterligare kontantvederlag på maximalt 0,95 miljoner GBP (11,5 miljoner SEK) betalas i slutet av år 2. Zutech kommer att överta Createmasters befintliga kontanter på 0,3 miljoner GBP (4,0 miljoner SEK) och räntebärande skulder om 0,5 miljoner GBP (5,8 miljoner SEK).

Detaljer om verkligt värde för identifierbara tillgångar och skulder som förvärvats, köpeskilling och goodwill är följande:

	Bokfört värde (tusen SEK)	Justering (tusen SEK)	Verkligt värde (tusen SEK)
Materiella tillgångar	637.0	0.0	637.0
Hysesrätt	9,674.0	0.0	9,674.0
Immateriella tillgångar	1,393.0	0.0	1,393.0
Kundfordringar	9,214.0	0.0	9,214.0
Styrelsens löpande konton	1,527.0	0.0	1,527.0
Förskottsbetalningar och upplupna intäkter	892.0	0.0	892.0
Uppskjuten skatt	-173.0	0.0	-173.0
Bank	4,022.0	0.0	4,022.0
Leverantörsskulder	-1,115.0	0.0	-1,115.0
Skatteborgenärer	-2,954.0	0.0	-2,954.0
Uppskjuten hyra – kort sikt	-3,672.0	0.0	-3,672.0
Lån	-2,866.0	0.0	-2,866.0
Andra borgenärer	-203.0	0.0	-203.0
Periodiseringar och uppskjuten inkomst	-3,495.0	0.0	-3,495.0
Uppskjuten hyra – lång sikt	-6,002.0	0.0	-6,002.0
Total net assets	6,878.0	0.0	6,878.0

Det verkliga värdet på tillgångar och skulder som beskrivs i ovanstående not, inkluderar inga justeringar av det ursprungliga bokförda värdet eftersom det, på grund av förvärvets närhet till räkenskapsårets slut, anses att den redovisade kostnaden representerar verkligt värde på rapporteringsdagen.

Förvärvskostnader om 1.819.602 SEK har redovisats som en del av övriga externa kostnader. De viktigaste faktorerna som leder till erkännande av goodwill är:

- förekomsten av vissa immateriella tillgångar, till exempel den förvärvade enhetens personal
- förvärvet av en kundbas som gör det möjligt för Zutec-plattformen att nå en större kundkrets på den brittiska marknaden

Sedan tidpunkten för förvärvet har Createmaster Limited bidragit med 8.836.168 SEK till Koncernens intäkter och en förlust på 9.364 SEK till Koncernens totala förlust. Om förvärvet hade skett 1 juli 2020 skulle det ha bidragit med 41,3 miljoner SEK till Koncernens intäkter och 0,3 miljoner SEK till Koncernens resultat.

Verkligt värde på betald ersättning	tusen SEK
Kontanter	29,458.9
Villkorligt emitterbara stamaktier	11,531.5
Betingad förtjänst	4,891.0
Sammanlagda ersättningen	45,881.4
Verkligt värde på förvärvade nettotillgångar	-6,877.8
Goodwill	39,003.6

Not 26 Impact of Covid 19

Vi tror att Covid 19 kommer att öka digitaliseringen av byggindustrins programvaror. Vi har märkt att vårt företag drar nytta av denna framväxande trend. Denna trend kan dock endast bedömas på längre sikt när det visar sig om kunderna skjuter upp framtida och befintlig utveckling. Det finns fortfarande en risk för Företaget om ett betydande antal anställda blir sjuka eller behöver sättas i karantän, vilket skulle orsaka förseningar i utvecklingen av nuvarande och nya project. I hela Koncernen har vi satt personalens säkerhet i främsta rummet och de allra flesta arbetar på distans och vi förväntar oss att detta kommer att fortsätta under 2021 tills vaccin administreras och regeringen utfärdar riktlinjer för en säker återgång till arbetsplatserna. Typen av vår programvara är att den används under ett byggprojekt. På grund av COVID stängdes webbplatser under långa perioder, men vår programvara fortsatte att tillhandahållas varför intäkterna ökade när webbplatsen förlängde deras licensavtal med oss. Sammanfattningsvis har Koncernen inte påverkats negativt under denna pandemi och de huvudsakliga affärsområdena och kassaflödet har varit stabila.

ÅRSRAPPORTENS UNDERSKRIFTER

Styrelsen försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och ger en rättvisande bild av Koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed och ger en rättvisande bild av Moderbolagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för Koncernen och Moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av Koncernens och Moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som Moderbolaget och de företag som ingår i Koncernen, står inför.

Styrelsen har den 21 oktober 2021 godkänt denna koncernredovisning för offentliggörande den 21 oktober 2021.

Stockholm den



Stefan Charette
Ordföranden



Mikael Näsström



Gareth Burton



Melanie Dawson



Erik Gabrielson (Oct 21, 2021 13:45 GMT+2)

Erik Gabrielson



Per Åkerman (Oct 21, 2021 14:08 GMT+2)

Per Åkerman



Gustave Geisendorf
Ordföranden

Vår revisionsberättelse har avgivits den 21 oktober 2021.

BDO Sweden AB



Johan Pharmanson (Oct 21, 2021 14:32 GMT+2)

Johan Pharmanson
Auktoriserad revisor

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i BuildData Group AB (tidigare Zutec Holding AB)

Org.nr. 559136-0317

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för BuildData Group AB (tidigare Zutec Holding AB) för räkenskapsåret 01-07-2020 -- 30-06-2021. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 23–62 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 30-06-2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 30-06-2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisionssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 2–22. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för den andra informationen.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS såsom de antagits av EU.

Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.

- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och

koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen i enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för BuildData Group AB (tidigare Zutec Holding AB) för räkenskapsåret 01-07-2020 -- 30-06-2021 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm (Datum enligt elektronisk signatur)

BDO Sweden AB

Johan Pharmanson

Auktoriserad revisor

Verification

Transaction ID	BJ6X8nRSF-HyRmUnCrY
Document	RB - BuildData Group AB - Svenska.pdf
Pages	2
Sent by	Tushar Amin

Signing parties

Johan Pharmanson	Johan.Pharmaanson@bdo.se	Action: Sign	Method: Swedish BankID
------------------	--------------------------	--------------	------------------------

Activity log

E-mail invitation sent to Johan.Pharmaanson@bdo.se
2021-10-21 11:43:45 CEST,

Clicked invitation link Johan Pharmanson
Mozilla/5.0 (Windows NT 10.0; Win64; x64) AppleWebKit/537.36 (KHTML, like Gecko) Chrome/94.0.4606.81 Safari/537.36
Edg/94.0.992.50,2021-10-21 14:35:46 CEST,IP address: 217.119.170.26

Document signed by Sten Johan Pharmanson
Birth date: 13/11/1964,2021-10-21 14:36:21 CEST,

Verified ensures that the document has been signed according to the method stated above.
Copies of signed documents are securely stored by Verified.



