



BUILDDATA



2021/2022 ÅRSRAPPORT

INNEHÅLL

BuildData Group	3
BuildData Group Historia	6
2021/2022 Höjdpunkter	7
Meddelande från vår VD	9
Marknad och Trender	11
Strategi	13
Ledningsgrupp	17
BuildData Group Som En Investering	20
Aktie Data	21



BUILDDATA GROUP 3



HÖJDPUNKTER 7



STRATEGI 13



MARKNADEN 11

BuildData är ett molnbaserat programvaruföretag inom fastighets- och byggsektorn. Vår strategi är att ha ledande produkter och kunskap i vår strävan att påskynda digitaliseringen av den minst digitaliserade branschen i världen.



BUILDDATA GROUP

ÖVERSIKT:

BuildData är ett molnbaserat programvaruföretag inom fastighets- och byggsektorn.

Vi är primärt fokuserade på bostadssegmentet genom att erbjuda en ledande mjukvarulösning för hela byggnadscykeln.

Vi är verksamma genom tre huvudsakliga varumärken på våra hemmamarknader i Storbritannien och Irland. Genom dessa erbjuder vi kompletterande lösningar och kunskap som bidrar till vår tillväxt.



Zutec: Ledande common data environment, kvalitetshantering och överlämningslösningar för bostadssektorn.

Createmaster: Nummer 1 inom digital överlämningslösningar i Storbritannien.

Bond Brian Digital: Ledande BIM och strukturerade datalösningar.

20+ års
track
record.



Verksamma marknader:
Storbritannien & Irland.



Bostadssektor fokus:

- Bostadsbyggare
- Bostadsutvecklare
- Hyresbostadsutvecklare
- Fastighetsägare
- Totalentreprenörer



STRATEGI:

Vår strategi är att ha ledande produkter och kunskap i vår strävan att påskynda digitaliseringen av den minst digitaliserade industrin i världen.

Vår strategi är inriktad på tillväxt, både organisk och genom förvärv.

Vår strategi är centrerad kring följande områden:

TILLVÄXTSTRATEGI

FÖRVÄRV

Hög organisk tillväxt

Stark ledning

Beprövad produkt

ORGANISK UTVECKLING

Återkommande intäkter

Låg uppsägningsandel

Nya kunder

1. Identifiera områden med regulatoriska förändringar och hållbarhet, tillsammans med en betoning på våra hemmamarknader.
2. Vi vill vara en viktig del av den digitala revolutionen inom bygg - och fastighetssektorn för att kapitalisera på det faktum att byggandet är den minst digitaliserade industrin.
3. Gå djupt in i bostadssegmentet under hela byggnadens livscykel genom att identifiera områden med vita fläckar.
4. Göra kompletterande och värdeskapande förvärv. Vi har börjat skörda frukterna av detta strategiska fokus, vilket visas i våra resultat, och vi räknar med att göra framsteg under nästa år.



Organisk Tillväxt

Vår organiska tillväxt kommer nästan uteslutande från inflöde av nya kunder och vi förväntar oss att det även framgent kommer att bidra positivt till vår ARR utveckling tillsammans med minimal kundutflöde och prisökningar på förnyelser.

Vi har fortsatt att anställa till vårt försäljnings- och marknadsföringsteam. Dessa funktioner har utökats ifrån 18 personer i slutet på förra året till att slutet på innevarande år uppgå till 21 personer. Vi är nöjd med den avkastning som vi har sett på denna investering.



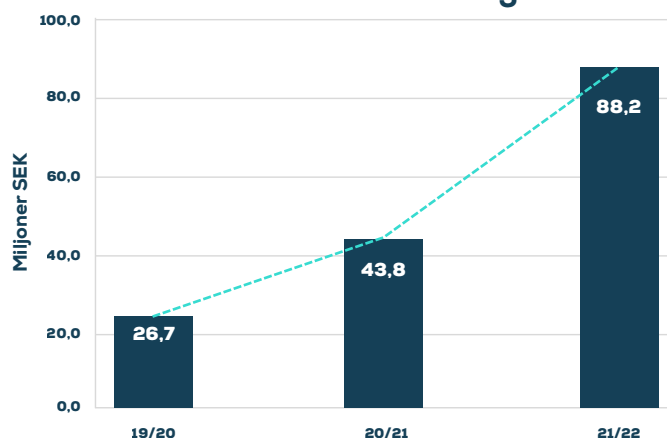
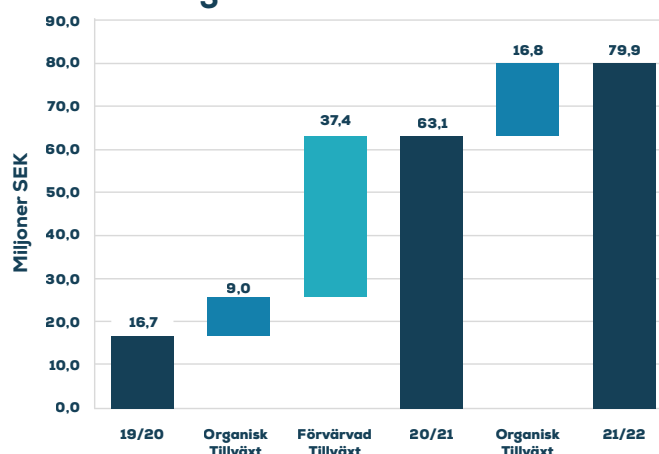
Förvärvad Tillväxt

Vi har under året arbetat med att integrera Createmaster som vi förvärvade i april 2021. Vi förvärvade Bond Bryan Digital i december 2021 som bidrog till vår lösning inom strukturerad data. Förvärv kommer förbli en viktig del av vår strategi för att komplettera vår verksamhet och teknologi i takt med att vi skalar och växer mot vårt mål att uppnå MSEK 200 i löpande försäljning i slutet av räkenskapsåret som slutar 2024.



Finansiell Översikt:

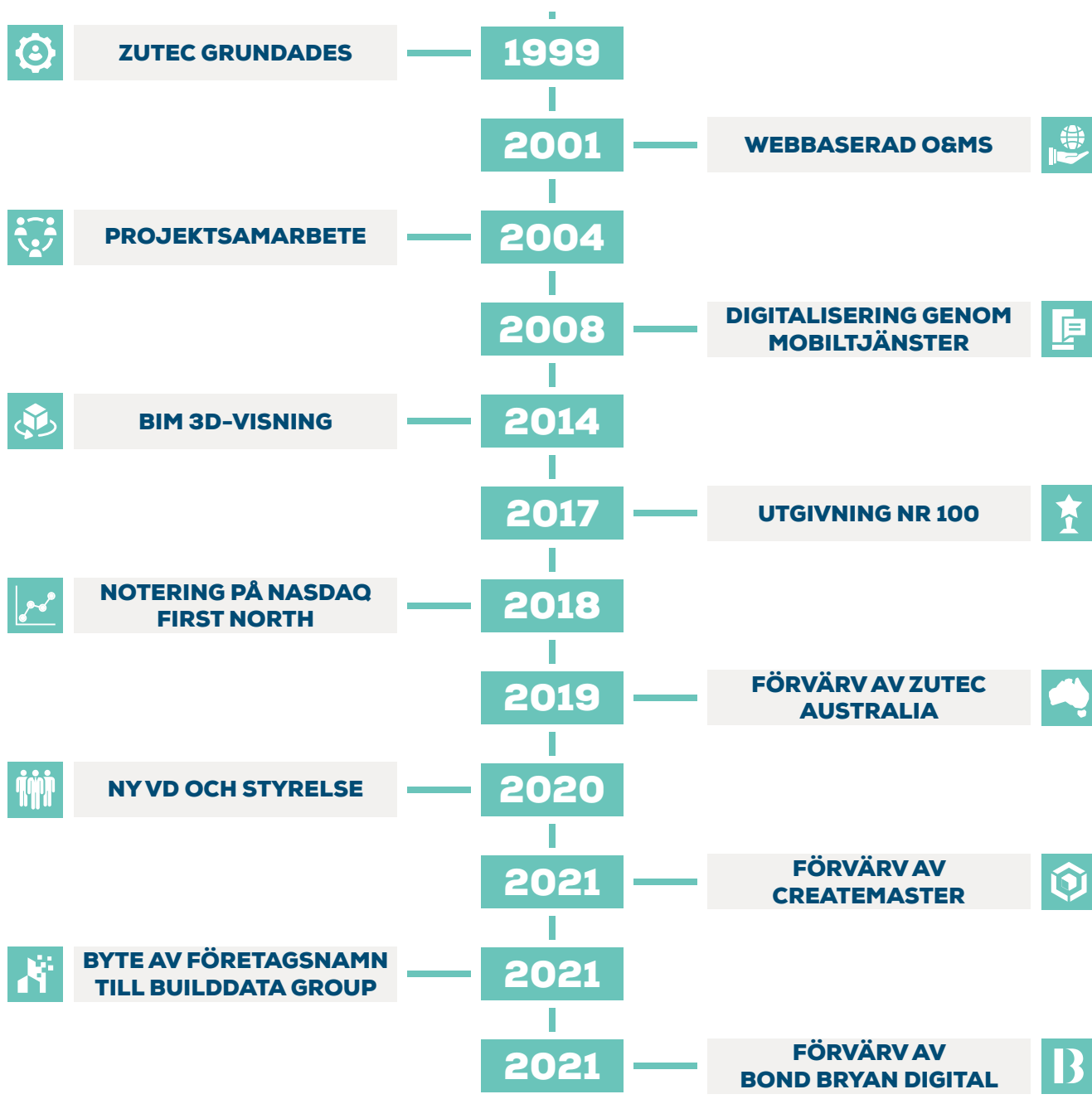
Vi växer genom en kombination av organisk och förvärvad tillväxt. Vår tillväxt i relation till nettoförsäljning och ARR visar att vår strategi fungerar. Vår nettoförsäljning uppgick till MSEK 88,2 under innevarande år vilket motsvarar en uppgång med 101% jämfört med samma period förra året om MSEK 43,8. Vår ARR ökade till MSEK 79,9 under innevarande år vilket motsvarar en uppgång med 26,6% jämfört med samma period förra året om MSEK 63,1.

Nettoomsättning**Årliga Återkommande Intäkter****Finansiella Nyckeltal**

	JUN 22 (Miljoner SEK)	JUN 21 (Miljoner SEK)	JUN 20 (Miljoner SEK)
Årliga återkommande intäkter	79,9	63,1	16,7
Totalt kontraktvärde	117,1	77,0	40,6
Nettoomsättning	88,2	43,8	26,7
Bruttovinst	88,3	41,2	22,7
Normaliserad EBITDA	(3,8)	2,6	(11,9)
EBITDA	(8,3)	(3,8)	(28,0)
Rörelsevinst/(förlust)	(19,8)	(12,6)	(35,5)
Nettovinst/(förlust)	(20,3)	(13,1)	(36,7)
Operativt kassaflöde	(17,5)	(7,6)	4,2
Kassa	78,6	107,6	57,6
Nettokassa / (skuld)	69,7	92,6	47,1
Resultat per aktie före/efter utspädning (viktat)	(0,32)	(0,29)	(4,67)



BUILDDATA HISTORIA



2021/2022 HÖJDPUNKTER

ETT ÅR AV STORA FRAMSTEG OCH RESULTAT



**Ny
ledningsgrupp.**

119
anställda och
41
nyanställda.



Mer än
400+
kunder inom
bostads- och
byggsektorn.



Närvaro i Storbritannien
och Irland.





50+
nya kunder.

Förvärvade Bond
Bryan Digital för
informationshantering.

Nettoomsättningen
för året uppgick till

88,2 MSEK –

en ökning med **101 %**
jämfört med
föregående år.

87 %

av de årliga intäkterna är
återkommande från långsiktiga
kontrakt.



Det totala kontraktsvärdet (TCV),
som representerar vår orderstock,

är **117,1 MSEK –** en

ökning med **52 %** jämfört med
förra året.

900

kontrakt till ett värde av
119,5 miljoner kronor –
vårt bästa år någonsin.

22 %

marknadsandel
för digital
överlämning i
Storbritannien.

Över

95 %

nöjda kunder
och obetydligt
kundbortfall.



Omcertifiering av **ISO 27001** och
ISO19650 / BIM BSI Kitemark.

Lansering av lösningar
för Building Regulation
40 och sanering av
fasadbeklädnad.



MEDDELANDE FRÅN VÅR VD



Starkt momentum

“Äntligen har digitaliseringen av vår bransch kommit igång på allvar och vi är väl positionerade mitt i den pågående digitaliseringen. BuildData går från klarhet till klarhet – vi växer snabbare än marknaden, vi har sett en ökning av intäkterna kvartal för kvartal och håller fast vid vår strategi att positionera verksamheten i vita fläcksegment med hög tillväxt där mjukvarulösningar saknas. Vårt fokus på att utveckla lösningar för efterlevnad av regelverk har skapat värde för våra kunder, och vi förväntar oss att mer regelverk kommer att införas inom brandsäkerhet och hållbarhet. Våra resultat visar att vi går starkt framåt.”

Gustave Geisendorf, VD för BuildData Group

Först och främst, ett stort tack!

Jag vill börja med att säga ett stort tack till alla våra BuildData-anställda, kunder, styrelsemedlemmar och investerare för att de hjälpt oss att leverera ännu ett starkt år. Vi har ett team av mycket dedikerade medarbetare med en portfölj av lojala kunder och utan er hade vi aldrig blivit det företag vi är idag. Under det senaste året har vi integrerat våra förvärv av Createmaster och Bond Bryan Digital, och vi är tacksamma för den positiva inverkan dessa har haft på BuildData.

Vi är ett företag med fokus på våra medarbetare och vi fortsätter att göra betydande investeringar i att bygga vårt ekosystem, speciellt inom försäljning, marknadsföring och produkt. Vi skalar upp våra säljteam för att adressera de marknader som vi riktar oss mot. Under den senare delen av räkenskapsåret annonserade vi en ny koncernledning som tillsammans med styrelsen och mig kommer att leda bolaget framöver. Denna ledningsgrupp kommer att ansvara för att skapa marknadsledande varumärken inom BuildData och

leverera mot en uppsättning KPI:er. Att ha ett kompetent team av partners som arbetar tillsammans med mig kommer att hjälpa oss att navigera detta företag till nya framgångar.

Vår strategi och fokus fungerar

För två år sedan satte vi agendan för vår strategiska utveckling som involverade ett antal olika nyckelfokusområden. 1. Identifiera områden med regulatoriska förändringar och hållbarhet med fokus på våra hemmamarknader i Storbritannien och Irland; 2. Vi ville vara en viktig del av den digitala revolutionen inom bygg- och fastighetssektorn för att kapitalisera på det faktum att byggindustrin är den minst digitaliserade industrin; 3. Gå djupt in i bostadssegmentet under hela byggnadens livscykel genom att identifiera områden med vita fläckar; 4. Göra kompletterande och värdeskapande förvärv. Vi har börjat skörda frukterna av detta strategiska fokus, vilket visas i våra resultat, och vi räknar med att göra ytterligare framsteg under nästa år.



Teknik är den heliga graalen för bostadsbyggande och bostadsfastighetssektorn

Vi förutspådde en exponentiell förändring till digitalisering för bygg- och fastighetssektorn och har sett en tydlig vändpunkt under det senaste året där organisationer nu börjar förstå den verkliga kraften och värdet av teknik. Mjukvarulösningar i vår bransch var under en längre tid en "trevligt att ha", har de nu blivit ett "måste" och branschen gör betydande långsiktiga investeringar i teknologi.

Vi identifierade att bostadsmarknaden över hela byggnadens livscykel var väsentligt underinvesterad i teknik men utan tvekan hade det största behovet av teknik. Bostadsmarknaden har inte bara historiskt sett haft en stark tillväxt, utan vi tror också att de största teknikbudgetarna kommer att tilldelas från intressenter inom bostadssektorn.

Reglering och hållbarhet är nyckelfaktorer för vår framgång på våra hemmamarknader

Vi förutspådde att det skulle bli ett ökat fokus på reglering och hållbarhet i Storbritannien och det senaste året har dessa två marknadsdrivkrafter börjat slå in. Nya regler trädde i kraft i det engelska parlamentet i juni 2022, såsom Building Safety Act 2022 och Building Regulation 40. Vi har aktivt arbetat med våra kunder för att tillhandahålla lösningar för att säkerställa att de följer de nya regelverken, och jag tror att vi har en av de bästa mjukvarulösningar, om inte den bästa, på marknaden för regulatorisk efterlevnad. Dessa regulatoriska förändringar kring brandsäkerhet och hållbarhet har haft en meningsfull inverkan på vår verksamhet under det senaste räkenskapsåret och vi har sett ett starkt inflöde av nya kunder på grund av detta fokus.

Vi har ledande SaaS KPI:er

Vi har ökat vår fokus och intensitet på bostadssektorn och fortsätter med att leverera förstklassiga SaaS-KPI:er att mäta verksamheten mot. Vår churn rate är obetydlig, som en följd av investeringar i områden som account management och customer success, vilket säkerställer att vi alltid tillhandahåller den bästa kundupplevelsen. Dessutom, för att säkerställa att vi bemöter pågående inflationsökningar, har vi höjt priserna och ser framgång i prissförhandlingar eftersom våra lösningar tillför värde för våra kunder. Vi förväntar oss detta kommer fortsättningsvis att påverka oss positivt under det kommande året. Vi ser fortsatt god avkastning på våra investeringar i försäljning och marknadsföring.

Förbättrade M&A-marknad

Efter en avmattnings i M&A-aktiviteten under det sista räkenskapsåret efter förvärvet av Bond Bryan Digital i december 2021, har vi sett en förbättring under det senaste kvartalet i takt med att potentiella mål bolag har blivit mer realistiska i sina värderingsförväntningar. M&A kommer att förbli en viktig del av vår strategi och vi tittar på att köpa företag som kompletterar vår verksamhet och teknologi, erbjuder starka kundtillskott och har starka ledningsgrupper. Förvärv kommer att bidra till att ytterligare stärka våra marknadspositioner och samtidigt skala verksamheten.

Förra året tog vi ett stort steg framåt

Jag är stolt över vad vi har åstadkommit när det gäller operativa förbättringar, produktutveckling och tillväxt, och jag är säker på att vi har investerat i rätt områden för fortsatt tillväxt. ARR uppgick till 80 Mkr i slutet av fjärde kvartalet – en ökning med 27 % jämfört med förra året. Under det sista kvartalet kom 87 % av våra årliga intäkter från återkommande intäkter. För helåret 21/22 har vi sett nettoomsättningen öka med 101 % jämfört med föregående år, från 43,8 Mkr 20/21 till 88,2 Mkr 21/22. Detta var ett stort steg framåt för vår verksamhet, vilket har positionerat oss väl för det kommande året. Vår bruttovinst gick från 41,2 miljoner kronor den 20/21 till 88,3 kronor och bruttovinst-marginalen har legat kvar på över 90 %, återigen en annan indikator på att vi är rätt positionerade.

Vårt totala kontraktsvärde (TCV), som representerar vår orderbok, stängde på 117,1 miljoner kronor, en ökning med 52 % jämfört med förra året, och en god indikator på vår underliggande tillväxt som så småningom kommer att driva mer ARR. Av de 900 kontrakt som stängdes såg vi över 50 nya kunder läggas till vår kundportfölj. Vi tecknade nya företagsavtal, inklusive en av de största brittiska husbyggarna, Taylor Wimpey, och Homeground, som förvaltar en portfölj med 170 000 fastigheter.

Jag är mycket stolt över det vi har presterat, och jag är mer övertygad än någonsin om att vår bästa tid ligger framför oss.

Jag välkomnar dig att följa med på vår resa.

Med vänlig hälsning

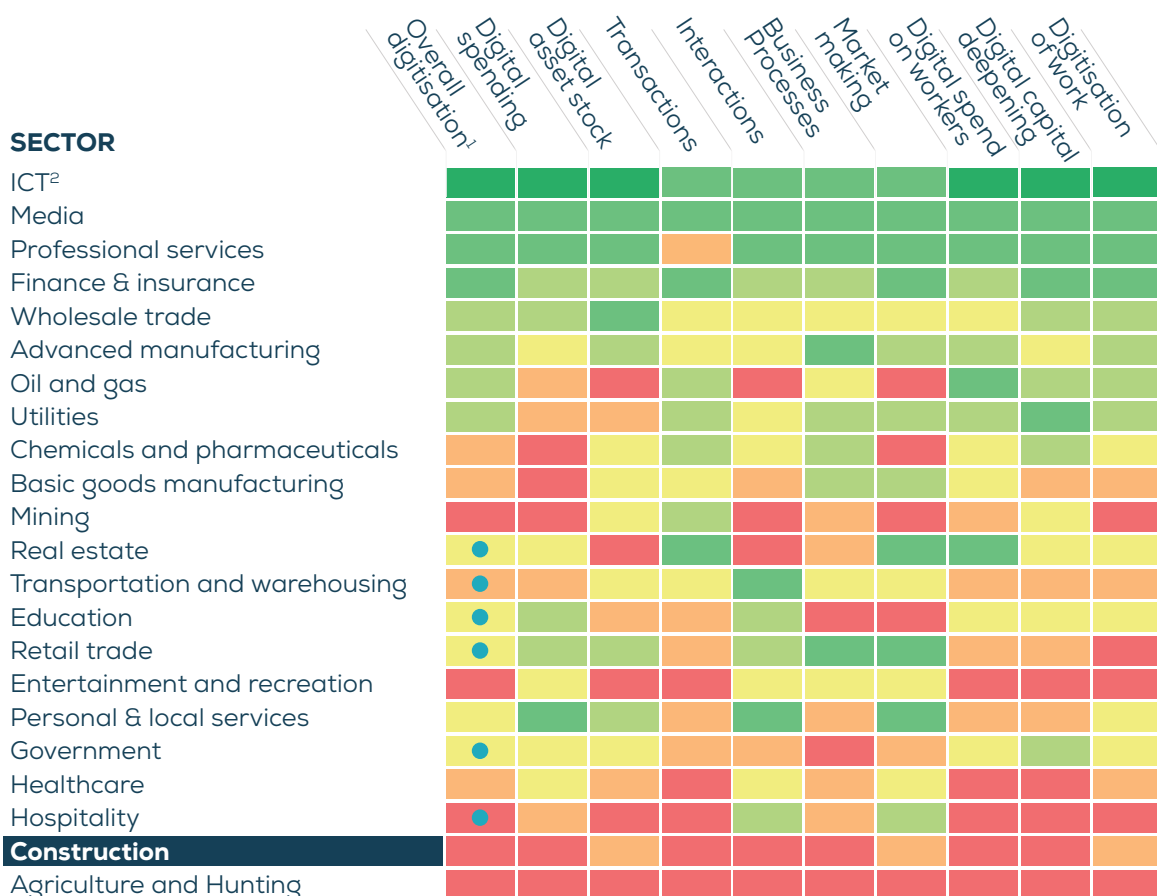
Gustave Geisendorf, VD för BuildData Group.



MARNAD OCH TRENDER

En marknad med ökande investeringar i teknik

Trots att byggbranschen är en av de största i världen har den historiskt sett halkat efter nästan alla andra branscher när det gäller digitalisering. Enligt McKinseys Industry Digitization Index ligger byggbranschen näst sist när det gäller digitalisering inom alla större sektorer, före endast jordbruk och jakt. På vår hemmamarknad i Storbritannien förväntas, enligt Glenigan, nybyggnation att öka med 7% under 2023 trots ett svårare ekonomiskt klimat.



Marknadsvärdet för programvara inom byggindustrin kan variera beroende på vilken metod som används. Vår uppskattning är att marknadsvärdet för programvarusektorn för byggindustrin uppgick till cirka 25 miljarder kronor år 2021 och att marknaden kommer att växa med 10-15% årligen.



TILLVÄXTDRIVARE:



Nya regleringar i Storbritannien kommer att främja användningen av teknik i byggbranschen

Nya regleringar i Storbritannien såsom Building Safety Act 2022 och Part L av Building Regulation 40, som är fokuserade på hållbarhet och brandsäkerhet, har krav på att digitalisering för att minska risk, ge revisionsunderlag av information och dokument och dela bevis av utfört arbete för att uppnå regelefterlevnad. På BuildData förutspådde vi att det skulle bli ett ökat fokus på regelefterlevnad och vi har aktivt arbetat med våra kunder för att säkerställa att dom efterlever dom nya regleringarna. Detta har resulterat i nya kunder som vill implementera våra lösningar.



Hållbarhet

Hållbara bostäder och byggnader medför säkrare, bättre material och byggtekniker samt mindre spill och mindre negativ påverkan på klimatet och kostnader. Med våra lösningar som bevisar och dokumenterar information om byggprocessen, kan bostadsbyggare försäkra sig om att bostäder är inte bara blir byggda hållbart men att de också möter hållbarhets och karbonneutrala krav som den engelska regeringen har satt.



Effektivitet

Byggindustrin är fortfarande ineffektiv där den genomsnittliga produktivitetsnivån har varit låg under dom senaste 50 åren. Genom bättre informationshantering där teknologi används för hantera uppgifter, processer och arbetsflöden, kan våra kunder ha bättre kontroll på data och projekt kan därmed levereras mer effektivt. Genom att förbättra processer kan beslut, riskhantering, samarbete och produktivitet påskyndas och därmed kostnadsbesparingar utvinns genom hela byggprocessen.



VÅR STRATEGI

Mission:

Att påskynda digitaliseringen av byggbranschen.

Vision:

Att vara ett ledande disruptivt mjukvaruföretag i den minst digitaliserade sektorn i världen genom att samarbeta med våra kunder.

Affärsmodell

BuildData förvärvar, driver och utvecklar företag som med hjälp av mjukvara kristalliserar värde från data under hela byggnadens livscykel.

Genom vår kombination av programvara och lösningar levererar vi varaktigt värde till våra kunder, från projekteringssamarbete till bygg- och underhållshantering. Våra varumärken är prenumerations- och SaaS-baserade lösningar erbjuder en hög nivå av support och underhåll. Detta ger stabilitet och långsiktig lönsamhet för koncernen.

Strategi

Med fokus på att få värdeskapande data under hela byggnadens livscykel genererar vi återkommande och förutsägbara intäkter på våra prioriterade marknader i Storbritannien och Irland. Vi strävar efter förstklassiga produkter och oöverträffad expertis och söker kompletterande förvärv som stöder denna strategi.

Fokus på vita fläckar under hela livscykeln för bostadsbyggnader.

Tillhandahålla förstklassiga lösningar och kunskap för bostadsmarknaden.

Vara en regional champion.

Gör kompletterande och ökande förvärv.

Ledande marknadsandelar och varumärken - nr 1 marknadsposition.

Att ha återkommande och förutsägbara intäkter.





SEK 200M

Finansiella mål:

Vårt mål är att vår löpande försäljning på löpande basis ska uppnå MSEK200 eller kvartalsförsäljning om MSEK 50 under det sista kvartalet under räkenskapsåret 2024. Denna tillväxt förväntas komma från att organiskt växa snabbare än industrin i genomsnitt, som växer ca 15% per år, samt genom förvärv.

Vårt mål är att växa organiskt med mer än 20% på medellång sikt. Vi har en växande pipeline av förvärv, och vår strategi kommer även fortsättningsvis att vara att förvärva entreprenörsdrivna företag med starka kunder och marknadsposition och/eller ledande teknik. Vi vill ha tillväxt med högkvalitativa intäkter så att de återkommande intäkterna bibehåller en andel på över 80% av den totala försäljningen.



**+20%
ORGANIC
GROWTH**

Organisk utveckling:

Vår återkommande intäktsström växer och vi tror att denna positiva trend kommer att fortsätta. En viktig komponent för att bygga upp långsiktiga återkommande och förutsägbara intäkter är att ingå företagsavtal. Vi ingår ett ökande antal sådana företagsavtal där kunderna arbetar med vår plattform för alla sina byggprojekt.

Organisk
tillväxt på
+20%

**ÖKA**

- Intäkter från programvara
- Konvertering från POC till enterprise
- Net retention rate
- Kontraktslängder
- Konvertering av hosting
- Geografisk diversifiering
- LTV/CAC

Återkommande
intäkter
på 80%

**MINSKA**

- Projektintäkter
- Beroende av stora kontrakt
- Cyklisk utsatthet
- Uppsägningsandel

Utveckling av förvärv:

Vi strävar efter förstklassiga produkter och oöverträffad expertis och söker kompletterande förvärv som stöder detta fokus.

Vad vi letar efter hos kandidater för förvärv:

- Vi söker företag som är entreprenörsdrivna och som använder teknik och data om tillgångar för att förbättra resultaten under byggnadens hela livscykel.

- Företag med dokumenterad tillväxt.
- Lönsamhet eller en tydlig väg mot detta mål.
- Minst 1,5 miljoner euro i försäljning.
- Företag med kärnverksamhet i Storbritannien eller Irland.
- Starka ledningsgrupper
- Etablerade kundrelationer



VÅRA LÖSNINGAR

BuildData är organiserat i fyra huvudlösningar: Överlämningshantering, Kvalitetshantering, Common Data Environment och strukturerad data/BIM. Vår verksamhet omfattar alla aspekter av byggnadens livscykel från design till drift.

Under det gångna året har vi lanserat nya mjukvarulösningar för bostadssektorn med speciellt fokus på vår strategi runt regelfterlevnad i Storbritannien. Detta inkluderar lösningar för Regulation 40 Part L under vilket fotografisk bevisning är obligatoriskt. Vi lanserade också fasadsbeklädningslösningar runt brandsäkerhet för att underlätta för bostadsutvecklare och bostadsfastighetsägare att hantera brandsäkerts standarder som en del av Building Safety Act 2022.

Kvalitetshantering: Zutec

Vår kvalitetshanteringslösning förbättrar byggprojektets prestanda genom att öka kvalitet och reducera problem före dom påträffas och att arbetare på byggsplats kan leverera projektet i tid och i god kvalitet. Ett urval av kvalitetshanterings moduler inkluderar:

Part L Regelefterlevnads Modul:

Genom att samarbeta med våra kunder har vi lanserat en out-of-the box lösning som integreras in i befintliga kvalitetshanterings processer varpå geositionerade foto kan tas med eller utan data uppkoppling. Vår enkla och användarvänlig lösning erbjuder ett effektivt sätt att upprätthålla regelefterlevnad.

Fasadbeklädnings Modul:

För att underlätta fasadbeklädningsprocesser have vi utvecklat en lösning som ger bostadsbyggare och utvecklare möjlighet att analysera befintliga installationer och utföra nya inspektioner för att möta lagar och regler rörande brandsäkerhet i Storbritannien.



Kundexempel

Taylor Wimpey

Part L and Fasadbeklädnings

Taylor Wimpey är en av dom stora bostadsbyggarna i Storbritannien och har 23 regionala verksamheter och byggde under 2021 mer än 14,000 bostäder. Taylor Wimpey valde Zutec för kvalitetshantering för regelefterlevnad enligt Building Regulation 40 - Part L. Över dom närmaste 12 månaderna förväntar Taylor Wimpey att Zutec kommer att användas av mer än 1,000 användare på ca 240 byggprojekt.

“I linje med vår strategi att öka vår digitalisering driver lagstiftning en stor förändring i vår industri mot regelefterlevnad. Taylor Wimpey valde Zutec med tanke på dess användarvänlighet, konfigureringsflexibilitet och enkelhet” – Steven Laurie – UK Head of Production.



Digital Överlämning: Createmaster och Zutec

Vi specialiserar oss på leverans av standardiserad information och manualer genom att en enkel överlämningsprocess från byggbolag till fastighetsägare. Genom att digitalisera processer kan våra kunder möta kontraktuella åtaganden för den färdigställda byggnaden.

Kundexempel



Digital Handover

Peabody är en av de äldsta och största bostadägarna i Storbritannien. Efter en sammanslagning med Catalyst Housing i april 2022 är bolaget ansvarigt för över 104,000 bostäder och 220,000 kunder i London och på landsbygden. Peabody strävar efter högsta kvalitet och av denna orsak är det viktigt att ha korrekt och komplett information för varje byggnad genom dess livscykel. Tidigare fick Peabody bygginformation som var inkonsekvent och inte detsamma vilket ledde till att Createmaster anlätades för att hjälpa med detta problem. De två organisationerna arbetar nu gemensamt för att ha en standardiserad metod vilket har resulterat i komplett och korrekt överlämningsinformation och bygghdata inklusive hälso och säkerhetscertifieringar för varje tillgång.

“Säkerhet och välbefinnande hos våra kunder är vår högsta prioritet. För att ha möjlighet att garantera detta för alla våra bostäder behöver vi högkvalitativ data för överlämning och våra bostäder. Genom att arbeta med Createmaster har vi ändrat våra processer genom att ta bort risker och förbättra efterlevnad och försäkra oss om att överlämning sker på samma sätt varje gång” - Emma Burton, Assistant Director of Building Safety, Peabody.

Common Data Environment: Zutec

Med moduler för design, upphandling, dokumenthantering, projekthantering, digital överlämning och bygginspektioner är vår CDE en av dom mest kompletta lösningarna på marknaden som erbjuder våra kunder genom hela byggcykeln genom att se till att all information är tillgänglig genom hela byggnadens livscykel.

Strukturerad Data och BIM: Bond Bryan Digital

Vi förser informationshantering och BIM lösningar och vårt syfte är att hjälpa våra kunder med bästa möjliga informationsinsamling.



LEDNINGSGRUPP:

Vår ledningsgrupp består av experter inom sitt område för att säkerställa att vi kan fortsätta vår tillväxt och accelerera på områden som är viktiga. Teamet består för närvarande av:

**Gustave Geisendorf – Koncernens Verkställande Direktör:**

Gustave Geisendorf är VD för BuildData Group sedan mars 2020 och har arbetat på posten sedan dess. Han har betydande erfarenhet av företagstransformationer och han har haft operativa roller, bland annat som verkställande direktör för Domino's Pizza Scandinavia. Tidigare har Gustave haft roller inom corporate finance och private equity som direktör på Citigroup och Lehman Brothers och som portföljförvaltare på Folksam.

**Bruce Morrison – Koncernens CFO:**

Bruce Morrison har över 25 års kommersiell erfarenhet av finansstrategi, redovisningsfinansiering, fusioner och förvärv samt avyttringar och var senast CFO på Smartspace Software plc, ett SaaS-företag som är verksamt inom smarta byggnader och optimering av arbetsytor. Dessförinnan var han Group Finance Director på Bond International Software plc, där han ledde en framgångsrik avyttring av all verksamhet, med 55 miljoner pund tillbaka till aktieägarna. Han hade denna roll i 13 år.

**Alex Mathieson – Koncernens CRO:**

Alex är ansvarig för att leda försäljnings- och kundsuccéorganisationerna i hela koncernen. Alex har 20 år inom försäljning och ledarskap och utmärker sig genom sitt samarbetsinriktade sätt att föra samman alla funktioner för att möjliggöra kundframgång. Före BuildData ledde han Thinkproject i Storbritannien och tillbringade tio år med att leda försäljningsteam för mjukvara i EMEA och Australien på Pitney Bowes.

**Emily Hopson-Hill – Koncernens CTO och COO:**

Emily har alltid arbetat med spännande teknikföretag och tar nu med sig denna erfarenhet till byggbranschen i BuildData Group. Emily började som mjukvaruutvecklare och växte till att leda utvecklingsteam, sedan supportorganisationer och globala professionella tjänster och produktorganisationer. Nu kombinerar hon allt detta som vår Group Chief Technology and Operating Officer.

**Maria Hudson – Koncernens CMO:**

Maria har över 20 års erfarenhet av att leda globala marknadsföringsteam på SaaS-företag som SDL, Acision, Mavenir och Sensat, där hon ansvarade för varumärkesbyggande, företagsmarknadsföring, kommunikation, digital erfarenhet och efterfrågegenerering för dessa företag. Som partnerskapsledare på BuildData leder Maria marknadsföringsinitiativ för att bygga upp varumärkeskännedom, samtidigt som hon levererar övertygande och mycket integrerade kampanjer till viktiga globala målgrupper och köpare.



STYRELSEN:

Vår styrelse kombinerar en djup erfarenhet av företagsledning med en stor kunskap om vår sektor och en gemensam vision för framgång.

Stefan Charette – Styrelsens Ordförande:

Stefan Charette är en svensk affärsman och ordförande och investeringsansvarig för Athanase Industrial Partners Ltd. Hans nuvarande uppdrag omfattar olika positioner inom Athanase Industrial Partners Group där han är ordförande och styrelseledamot i de börsnoterade bolagen Distit AB, Charette Capital AB, Carhold Holding AB, Alcadon Group AB, Kitron ASA, Anralk Holding AB och Actic Group AB.

Gustave Geisendorf – Koncernens Verkställande Direktör:

Gustave Geisendorf är VD för BuildData Group sedan mars 2020 och har arbetat på posten sedan dess. Han har betydande erfarenhet av företagstransformationer och han har haft operativa roller, bland annat som verkställande direktör för Domino's Pizza Scandinavia. Tidigare har Gustave haft roller inom corporate finance och private equity som direktör på Citigroup och Lehman Brothers och som portföljförvaltare på Folksam.

Mikael Näsström – Styrelseledamot:

Mikael tog en MBA från Edinburgh Business School 2018 och en DIHM i marknadsföring från IHM Business School 2002. Han har erfarenhet som distributörskontoansvarig, marknadsföringsansvarig, marknadsföringsdirektör och är för närvarande Vice President of Commercial Excellence and Marketing hos AMETEK.

Mikael tillför koncernen gediget internationellt kommersiellt ledarskap och ledaregenskaper. Han har en dokumenterad erfarenhet av att driva tillväxt och förändring i konkurrensutsatta affärsmiljöer genom starkt ledarskap, teambuilding och förändringsledning. Mikael har en utmärkt kommunikationsförmåga, ett självsäkert och entusiastiskt sätt och har en oändlig motivation att lyckas.

Erik Gabrielson – Styrelseledamot:

Erik Gabrielson är utbildad jurist från Lunds universitet och har erfarenhet från styrelsearbete i flera privata och börsnoterade mjukvaruföretag.

Andra uppdrag: Styrelseledamot i Elanders AB, Carl Bennet AB, Lifco AB, ECG Vininvest AB, ECG Vignoble AB, Allegresse AB, Athanase Industrial Partners II AB, styrelseordförande i Redoma Recycling AB och Eldan Recycling AS, extern firmatecknare i Advokatfirman Vinge AB och Advokatfirman Vinge Skåne AB. Han utsågs till styrelseledamot den 22 maj 2020.

Gareth Burton – Styrelseledamot:

Gareth Burton är en erfaren chef inom byggprogramindustrin och har nyligen varit VD för Thinkproject. Gareth Burton tjänstgjorde först som icke-verkställande direktör på Thinkproject innan han tog över som VD 2019. Han ledde framgångsrikt Thinkprojects imponerande tillväxt sedan 2019 och försäljningen av företaget till EQT i december förra året. Före Thinkproject hade Gareth Burton en karriär som CIO inom olje- och gasindustrin, byggbranschen och FinTech-programvaruindustrin. Han har också lett en global serviceverksamhet för Motorola och haft ledande befattningar på BT. Gareth Burton har en examen i teknisk matematik och deltog i Insead Business School International Executive Program.



Melanie Dawson – Styrelseledamot:

Melanie har omfattande och praktisk erfarenhet av att implementera BIM och digitalt byggande från sin mångsidiga byggkarriär under de senaste 15 åren. Hon har haft en rad olika utmanande ledarskaps- och omvandlingsroller för ledande byggföretag innan hon startade sitt eget konsultföretag för BIM och digitalt byggande år 2020, Origin7 Ltd. Melanies ledarskap har varit avgörande för att leverera många högprofilerade projekt inom den offentliga och privata sektorn i Storbritannien och Europa.

Hon har varit styrelseledamot sedan september 2021.

Per Åkerman – Styrelseledamot:

Per Åkerman tog en civilingenjörsexamen vid fakulteten för teknisk teknik vid Lunds universitet 1991.

Han har stor erfarenhet inom bygg- och fastighetssektorn från ledande befattningar inom Skanska både i Sverige och internationellt, t.ex. som vice VD i Sverige och Polen samt VD för Skanska Industrial Solutions AB. Nuvarande styrelseuppdrag inkluderar börsnoterade Serneke Group AB (styrelseledamot och vice ordförande). Han utsågs till styrelseledamot den 22 maj 2020.



BUILDDATA GROUP SOM EN INVESTERING

Programvarubranschen för byggbranschen

- Byggnadsindustrin är världens största industri (10 miljarder dollar) och den minst digitaliserade.
- Marknaden för mjukvarulösningar för byggsektorn uppgår till minst SEK 25 mdr och förväntas växa minst 15% per år.
- Digitaliseringstrenden accelererar och utvecklingen är på god väg att bli påskyndad.
- Regelefterlevnad och hållbarhet påskyndar tillväxt inom bostadssektorn som är vårt primära fokus.

BuildData

- Överträffar marknadstillväxten.
- Stark historisk tillväxt med organisk tillväxt som överstigit 30%.
- +20 % organisk tillväxt.
- ARR tillväxt om 27% (MSEK 79,9) och överstiger 80% av nettoförsäljning.
- Tillväxtstrategi som är fokuserad på vita fläckar på vår hemmamarknad i Storbritannien med tillväxtpotential om MSEK 100.
- Förvärv kommer att ytterligare påskynda tillväxt och vi har ett växande antal målbolag.
- Diversifierad försäljning med mer än 700 kontrakt och 400 kunder.
- Stark och växande orderstock om MSEK 117.
- Bästa molnlösningar i sin klass.
- Skalbar affärsmodell med insignifikant kundutflöde och bruttomarginal om 96%.
- Ledning på plats för att leverera på fortsatt tillväxt och strategi.



AKTIE DATA

BuildData Groups aktier är noterade på First North Nasdaq Stockholm, där de handlas under symbolen BUILD.

Antalet registrerade aktier i BuildData Group var 62 757 284 den 30 juni 2021. BuildData Groups aktier är denominerade i svenska kronor (SEK).

RESULTAT PER AKTIE

Resultat per aktie (EPS) för Q4 uppgick till SEK -0,09 (SEK -0,21). Resultatet per aktie för räkenskapsåret var -0,32 SEK (SEK -0,29).

Utveckling av aktiekapitalet och antal aktier		Kvoter	Antal aktier
2017	Inkorporering	0,20	2 500 000
2018	Emission mot icke-kontant ersättning	0,20	2 500 000
2018	Emission med företrädesrätt	0,20	1 931 339
2018	Emission med företrädesrätt	0,20	151 995
2020	Emission med företrädesrätt	0,20	35 416 670
2021	Emission med företrädesrätt	0,20	1 754 385
2021	Förvärv av Createmaster	0,20	1 836 229
2021	Emission med företrädesrätt	0,20	16 666 666
Vid årets slut		0,20	62 757 284



ÄGARSTRUKTUR

Tabellen nedan visar de tio största aktieägarna (direkt och indirekt ägande) per den 30 juni 2022.

De 10 största ägarna	Antal aktier	Andel av kapitalet och röster	Innehavda teckningsoptioner	Totala innehav	Andel av det utspädda kapitalet
Athanase Industrial Partners	29 638 293	47,2%	885 000	30 523 293	39,1%
Gustave Geisendorf	12 693	0,0%	10 915 000	10 927 963	14,0%
SEB Life International	4 107 627	6,5%	-	4 107 627	5,3%
Nordea Livförsäkring Sverige Ab	2 745 269	4,4%	-	2 745 269	3,5%
BNY Mellon SA	2 722 637	4,4%	-	2 722 637	3,5%
FE Småbolag Sverige	2 700 660	4,3%	-	2 700 660	3,5%
Celina Småbolagsfond	2 304 085	3,7%	-	2 304 085	3,0%
Avanza Pension	1 961 128	3,1%	-	1 961 128	2,5%
Brian Dodsworth	1 836 229	2,9%	-	1 836 229	2,4%
Gareth Burton	1 217 850	1,9%	-	1 217 850	1,6%
Per Åkerman	1 164 855	1,9%	-	1 164 855	1,5%
Other	12 345 968	19,7%	3 450 000	15 795 968	20,2%
Totalt	62 757 284	100.0%	15 250 000	78 007 284	100.0%

PROGRAM FÖR TECKNINGSOPTIONER

Vid en extra bolagsstämma den 22 maj 2020 beslutades, i enlighet med styrelsens förslag, att införa ett aktiebaserat incitamentsprogram. Incitamentsprogrammet består av 5 900 000 teckningsoptioner. Efter denna extra bolagsstämma har 1 000 000 teckningsoptioner från incitamentsprogrammet upphävt. Stämman beslutade också, i enlighet med styrelsens förslag, om en riktad emission av teckningsoptioner till den verkställande direktören. Antalet teckningsoptioner uppgår till 8 850 000.

Vid en extra bolagsstämma den 12 november 2020 beslutades, i enlighet med styrelsens förslag, att genomföra ett aktiebaserat incitamentsprogram med ytterligare 1 800 000 teckningsoptioner.



FÖRDELNING AV AKTIEINNEHAV

Aktieinnehav	Aktieägare	Aktier	% av aktiekapitalet
20000+	69	60 281 532	96.1%
15001 till 20000	11	204 953	0.3%
10001 till 15000	11	139 365	0.2%
5001 till 10000	58	464 374	0.7%
1001 till 5000	148	362 553	0.6%
501 till 1000	91	74 451	0.1%
Förvaltarregistrerat		1 230 056	2.0%
Totalt	388	62 757 284	100.0%





BUILDDATA



2021/2022

ÅRSREDOVISNING

ÅRSREDOVISNING

— 01/07/2021 - 30/06/2022 —

Förvaltningsberättelse	3
Nyckeltal för koncernen	6
Koncernens resultaträkningar	7
Koncernens balansräkningar	9
Koncernens redogörelse för förändringar i eget kapital	11
Koncernens kassaflödesanalys	12
Resultaträkningar för moderbolaget	13
Balansräkningar för moderbolaget	13
Moderbolagets redogörelse för förändringar i eget kapital	15
Moderbolagets kassaflödesanalys	16
Ytterligare upplysningar	17 - 41



FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för BuildData Group AB ("koncernen" eller "bolaget" eller "moderbolaget") utfärdar härmed årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2021-07-01–2022-06-30.

Om BuildData Group AB

BuildData Group AB och dess dotterbolag utvecklar och marknadsför mjukvarulösningar (SaaS) för bygg- och fastighetssektorn. Koncernens Zutec-verksamhet bedrivs i Irland med dotterbolag i Storbritannien, Australien och Hongkong och koncernens Createmaster och Bond Bryan Digital-verksamhet bedrivs i Storbritannien.

BuildData Group AB (publ) är ett svenskt aktiebolag som registrerades hos Bolagsverket den 29 november 2017. Bolagets bolagsform regleras av aktiebolagslagen (2005:551) och verksamheten bedrivs i enlighet med svensk lag. Styrelsen har sitt säte i Stockholm i Stockholms kommun.

Moderbolaget är ett aktiebolag med säte i Stockholms kommun och är registrerat i Sverige med organisationsnummer 559136-0317. Huvudkontorets adress är c/o Eversheds Sutherland Advokatbyrå AB, Box 14055, 104 40, Stockholm.

Styrelsens åtaganden

Bolagets styrelse har åtagit sig att tillämpa höga standarder för bolagsförvaltning, vilket den anser vara avgörande för affärsverksamhetens integritet och för att upprätthålla investerarnas förtroende för bolaget. Koncernen förväntar sig att alla dess styrelseledamöter och anställda agerar med ärlighet, integritet och rättvisa. Koncernen strävar efter att agera i enlighet med lagar och sedvänjor i de länder där den är verksam, anta lämpliga standarder för affärspraxis och förfaranden, arbeta med integritet samt iakta och respektera kulturen i varje land där den bedriver verksamhet.

Processen för finansiell rapportering

Styrelsen är ansvarig för att upprätta och upprätthålla lämpliga interna kontroll- och riskhanteringssystem för koncernen i förhållande till den finansiella rapporteringsprocessen. Sådana system är utformade för att hantera snarare än att eliminera risken för att målen för den finansiella rapporteringen inte uppnås och kan endast ge en rimlig och inte absolut säkerhet mot väsentliga felaktigheter eller förluster.

Styrelsen utvärderar och diskuterar viktiga redovisnings- och rapporteringsfrågor när behov uppstår. Från tid till annan granskar och utvärderar styrelsen också rutinerna för finansiell redovisning och rapportering samt övervakar och utvärderar den externa revisorns prestationer, kvalifikationer och oberoende.

Riskbedömning

Styrelsen är ansvarig för att bedöma risken för oegentligheter, oavsett om de beror på bedrägerier eller fel i den finansiella rapporteringen, och för att se till att det finns rutiner för att i tid identifiera interna och externa frågor som kan påverka

den finansiella rapporteringen. Styrelsen har också inrättat processer för att identifiera förändringar i redovisningsregler och rekommendationer och för att se till att dessa förändringar återspeglas korrekt i koncernens finansiella rapporter.

Granskning

Styrelsen har en årlig process för att se till att lämpliga åtgärder vidtas för att beakta och åtgärda de brister som identifierats och de åtgärder som rekommenderas av de oberoende revisorerna.

Viktiga händelser under året

Vid den extra bolagsstämman den 7 september 2021 bytte koncernen namn från Zutec Holding AB till BuildData Group AB, vilket återspeglar den strategiska expansionen genom organisk och förvärvsmässig tillväxt.

Den 23 december 2021 förvärvade koncernen 80% av aktierna i Bond Bryan Digital Limited. Förvärvet ökar koncernens förmåga att betjäna hela projektets livscykel för koncernens kunder. Den ökande mängden regleringar i Storbritannien innebär att efterfrågan på strukturerade data ökar och detta förvärv ger koncernen förutsättningar att ta en rimlig andel av detta snabbt växande segment av marknaden. Bond Bryan Digital är välkänt på marknaden för att leverera förstklassiga strukturerade data, inklusive COBie. Koncernens strategi är att växa verksamheten både organiskt och genom förvärv för att ta vara på nya marknadsmöjligheter och tekniker.

Framtida utveckling

Koncernen tillhandahåller molnbaserad programvara till bygg- och fastighetssektorn. Vi är verksamma inom SaaS-branschen och tillhandahåller webbapplikationer och mobila applikationer. De två viktigaste tillgångarna hos Builddata är vår produkt och våra medarbetare.

Under de kommande åren kommer koncernen att fortsätta att fokusera på investeringar i försäljning och marknadsföring och utöka sitt nuvarande utbud samt utveckla nya produkter för att dra nytta av den väldokumenterade ineffektiviteten inom byggsektorn och den ohejdbara trenden mot digitalisering. Det övergripande målet att stärka koncernens ställning på marknaden.



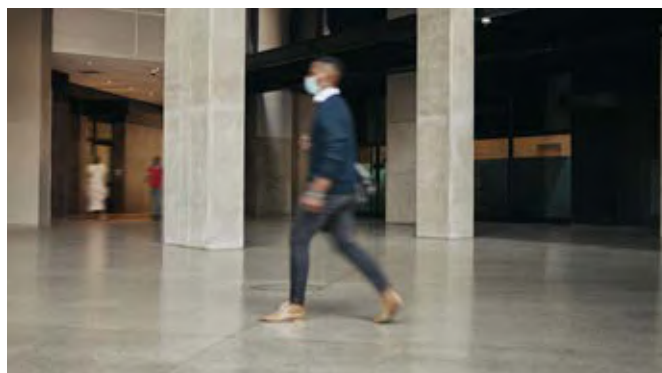
Finansiell riskhantering

För en beskrivning av koncernens finansiella riskhantering hänvisar vi till avsnittet Ytterligare upplysningar.

Osäkerheter och risker i allmänhet

Covid-19

Covid-19 fortsatte att påverka länder över hela världen och olika restriktioner infördes i de jurisdiktioner där vi är verksamma vid olika tidpunkter under året. Under hela denna tid har koncernen prioriterat personalens säkerhet, stängt våra kontor vid behov och uppmuntrat de anställda att arbeta hemifrån. Nu när restriktionerna lättar och saker och ting i stort sett har återgått till det normala är våra kontor helt öppna. Byggindustrin har återupptagit sin normala verksamhet.



Makroekonomiska faktorer och beroende av byggbranschen

Koncernens kärnverksamhet är inriktad på bygg- och fastighetsbranschen. Byggbranschen kan påverkas negativt av allmänna ekonomiska, finansiella och politiska förhållanden, vilket kan ha en negativ inverkan på koncernens verksamhet genom att minska antalet nya projekt som genomförs där koncernens tjänster används eller kan användas. En betydande nedgång i byggbranschen kan ha en väsentlig negativ inverkan på koncernens framtida resultat.



Företagsledningen anser att den senaste tidens makroekonomiska omständigheter, såsom levnadskostnadskrisen och kriget mellan Ryssland och Ukraina, inte har lett till någon märkbar minskning av värdet på koncernens verksamhet.

Konkurrens och utveckling

Inom segmentet molnbaserade SaaS-tjänster inom bygg- och fastighetsbranschen ökar konkurrensen från stora globala mjukvaruföretag och lokala företag på mer specifika marknader där bolaget är verksamt. Vissa konkurrenter kan ha större marknadsandelar och har större finansiella och andra resurser för att snabbt anpassa sig till förändringar på marknaden. Om bolaget misslyckas med att reagera på ny teknisk utveckling eller med att identifiera och reagera på nya marknadsmöjligheter, produkter eller tjänster som erbjuds av

konkurrenter, kan detta få en betydande negativ inverkan på koncernens affärsverksamhet, resultat och finansiella ställning. Koncernens affärsverksamhet kräver kontinuerlig forskning och utveckling.

Beroende av nyckelpersoner och kvalificerad personal

Bolaget är beroende av kvalificerad personal på en rad olika positioner, särskilt personal som arbetar med att utveckla och underhålla koncernens mjukvaruprodukter och tjänster. Att kunna behålla nyckelpersoner är viktigt för alla företag och vår koncern är inget undantag. Det är koncernens policy att ersätta anställda med marknadsbaserade löner och resultatbonusar. Koncernen har också incitamentsprogram baserade på personalaktier som uppmuntrar till att personalen stannar och belönar personal för goda prestationer.

Forskning och utveckling

Bolaget investerade 6,0 (30 juni 2021: 5,1) miljoner SEK i aktiverade utvecklingskostnader i form av översyn, utveckling och testning av programvara under året. Kapitaliseringsprincipen anges i redovisningsprinciperna.

Väsentliga händelser efter räkenskapsåret slut

Styrelsen har övervägt utsikterna för Koncernen under de kommande 12 månaderna från och med presentationen av denna årsredovisning med hänsyn till det rådande affärsklimatet, de underliggande risker som verksamheten står inför och koncernens interna affärsplan.

Styrelsen anser att det är rimligt att anta att koncernen kommer att fortsätta sin verksamhet (enligt fortlevnadsprincipen) utifrån rapporteringen av koncernens finansiella ställning.



ÄGARSTRUKTUR

Tabellen nedan visar de tio största aktieägarna (direkt och indirekt ägande) per den 30 juni 2022.

De 10 största ägarna	Antal aktier	Andel av kapitalet och röster	Innehavda teckningsoptioner	Totala innehav	Andel av det utspädda kapitalet
Athanase Industrial Partners	29 638 293	47,2 %	885 000	30 523 293	39,1 %
Gustave Geisendorf	12 693	0,0 %	10 915 000	10 927 963	14,0 %
SEB Life International	4 107 627	6,5 %	-	4 107 627	5,3 %
Nordea Livförsäkring Sverige Ab	2 745 269	4,4 %	-	2 745 269	3,5 %
BNY Mellon SA	2 722 637	4,4 %	-	2 722 637	3,5 %
FE Småbolag Sverige	2 700 660	4,3 %	-	2 700 660	3,5 %
Celina Småbolagsfond	2 304 085	3,7 %	-	2 304 085	3,0 %
Avanza Pension	1 961 128	3,1 %	-	1 961 128	2,5 %
Brian Dodsworth	1 836 229	2,9 %	-	1 836 229	2,4 %
Gareth Burton	1 217 850	1,9 %	-	1 217 850	1,6 %
Per Åkerman	1 164 855	1,9 %	-	1 164 855	1,5 %
Other	12 345 968	19,7 %	3 450 000	15 795 968	20,2 %
Totalt	62 757 284	100.0 %	15 250 000	78 007 284	100.0 %

Förslag till disposition av bolagets vinst	(SEK)
Följande vinst står till bolagsstämmans förfogande:	
Överkursfond	297 507 095
Balanserade vinstmedel	-6 216 238
Teckningsoptioner	8 892 288
Årets vinst/förlust	647 134
	300 830 279

Styrelsens förslag till disposition av vinst:	(SEK)
Överförs i ny räkning	300 830 279



KONCERNENS NYCKELTAL (miljoner SEK, förutom där % anges)

Omsättning och resultat	2021/2022	2020/2021	2019/2020
Nettoförsäljning	88,2	43,8	26,7
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	-8,3	-3,9	-28,0
Avskrivningar	-11,4	-8,8	-7,5
Rörelseresultat (EBIT)	-19,7	-12,6	-35,5
Årets förlust	-20,3	-13,1	-36,7

Kassaflöde

Kassaflöde från den löpande verksamheten	-17,5	-7,6	4,2
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-7,3	-30,7	-5,7
Årets kassaflöde	-29,0	50,0	42,5
Likvida medel	78,6	107,6	57,6

Sysselsatt kapital och finansiering

Totala tillgångar	172,8	187,3	86,9
Nettokassa	69,7	92,6	47,1
Eget kapital	119,7	139,5	39,5

Viktiga nyckeltal

Rörelsemarginal (EBITDA), %	Neg	Neg	Neg
Rörelsemarginal (EBIT), %	Neg	Neg	Neg
Soliditet, %	69,5	74,4	45,4

NYCKELTAL FÖR MODERBOLAGET (Miljoner SEK andra än nyckeltal)

	2021/2022	2020/2021	2019/2020
Rörelseresultat	0,6	-3,2	-0,8
Årets vinst/förlust	0,6	-3,3	-1,5



Definitioner av nyckeltal

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)

Rörelseresultatet består av resultat före planerade avskrivningar (EBITDA).

Rörelseresultat (EBIT)

Rörelseresultatet består av resultat före finansiella poster och skatter (EBIT).

Rörelsemarginal (EBITDA)

Rörelsemarginalen har beräknats som vinst före planerade avskrivningar och före avskrivningar (EBITDA) i procent av årets nettoomsättning.

Rörelsemarginal (EBIT)

Rörelsemarginalen har beräknats som vinst före finansiella poster och skatter (EBIT) i procent av årets nettoomsättning.

Soliditet

Soliditeten har beräknats som eget kapital i procent av totala tillgångar på balansdagen enligt balansräkningen.

Nettokassa

Nettokassa har beräknats som kassa minus räntebärande skulder.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING FÖR DET RÄKENSKAPSÅR SOM SLUTADE DEN 30 JUNI 2022

RESULTATRÄKNING	Not	Koncern 2021/2022 (miljoner SEK)	Koncern 2020/2021 (miljoner SEK)
Rörelseresultat			
Nettoförsäljning	5	88,2	43,8
Övriga inkomster	6	5,6	1,4
Totala rörelseintäkter		93,8	45,2
Kostnad för försäljning		(5,5)	(4,0)
Bruttovinst		88,3	41,2
Driftskostnader			
Övriga externa kostnader	7	(18,6)	(12,4)
Personalkostnader	8	(75,1)	(29,8)
Aktierelaterade ersättningar		(3,0)	(1,7)
Övriga rörelsekostnader		0,0	(1,1)
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)		(8,3)	(3,8)
Avskrivning av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar		(11,4)	(8,8)
Rörelseresultat		(19,8)	(12,6)
Resultat från finansiella poster			
Finansiella intäkter		0,0	0,0
Finansiella kostnader		(0,6)	(0,5)
Resultat efter finansiella poster		(20,3)	(12,6)
Inkomstskatt	9	0,0	0,0
ÅRETS RESULTAT		(20,3)	(13,1)



Varav hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		(20,3)	(13,1)
Innehav utan bestämmande inflytande		0,0	0,0
TOTALT		(20,3)	(13,1)

Resultat per aktie i SEK			
Resultat per aktie före och efter utspädning		(0,32)	(0,29)
Totalt viktat genomsnittligt antal aktier		62,757,284	45,301,536
Antal aktier vid årets slut		62,757,284	62,757,284

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT			
Årets vinst/förlust		(20,3)	(13,1)
Poster som kan omklassificeras senare i resultaträkningen:			
Omräkningsdifferenser		(3,3)	1,1
Årets övriga totalresultat		(23,7)	(12,0)
ÅRETS TOTALRESULTAT		(23,7)	(12,0)

Varav hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		(23,7)	(12,0)
Innehav utan bestämmande inflytande		0,0	0,0
ÅRETS TOTALRESULTAT		(23,7)	(12,0)



KONCERNENS BALANSRÄKNING PER DEN 30 JUNI 2022

	Not	Koncern 30 juni 2022 (miljoner SEK)	Koncern 30 juni 2021 (miljoner SEK)
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	10	55,1	50,5
Materiella anläggningstillgångar	11	1,4	0,7
Nyttjanderättstillgångar	12	6,7	9,1
Uppskjuten skattefordran	9	0,0	0,0
Summa anläggningstillgångar		63,2	60,4
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	15	23,2	13,9
Övriga fordringar		4,2	3,5
Förutbetalda kostnader	16	3,6	1,9
Likvida medel		78,6	107,6
Summa omsättningstillgångar		109,6	126,9
SUMMA TILLGÅNGAR		172,8	187,3
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	17	12,6	12,6
Övrigt tillskjutet kapital	18	187,2	184,0
Reserver		(1,6)	1,4
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		(79,3)	(58,7)
Summa eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare		118,9	139,3
Innehav utan bestämmande inflytande		0,8	-
Summa eget kapital		119,7	139,3
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Leasingskulder	12	3,5	6,6
Räntebärande lån		1,8	0,0
Övriga skulder		11,6	6,2
Summa långfristiga skulder		16,9	12,8



Kortfristiga skulder			
Leasingskulder	12	2,9	2,6
Räntebärande lån		0,7	0,0
Leverantörsskulder		4,0	4,1
Skatteskulder		6,8	4,3
Övriga skulder		0,0	5,7
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	19	21,8	18,5
Summa kortfristiga skulder		36,2	35,2
Summa skulder		53,1	48,0
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		172,8	187,3

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

	Aktiekapital (miljoner SEK)	Övrigt tillskjutet kapital (miljoner SEK)	Reserver (miljoner SEK)	Balanserade vinstmedel (miljoner SEK)	Totalt (miljoner SEK)	Innehav utan bestämmande inflytande (miljoner SEK)	Totalt eget kapital (miljoner SEK)
Ingående balans 1 juli 2020	8,5	76,4	0,5	(44,6)	40,8	(1,3)	39,5
Total vinst							
Periodens resultat	-	-	-	(13,1)	(13,1)	-	(13,1)
Övriga poster i totalresultatet	-	-	-	-	-	-	-
Transaktioner med aktieägare							
Nyemission	4,1	106,2	-	-	110,3	-	110,3
Teckningsoptioner	-	1,5	-	-	1,5	-	1,5
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	(1,0)	(1,0)	1,3	0,3
Omräkningsreserver	-	(0,2)	0,9	-	0,8	-	0,8
Summa transaktioner med aktieägare	4,1	107,6	0,9	(1,0)	111,6	1,3	112,9
Eget kapital 30 juni 2021	12,6	184,0	1,4	(58,7)	139,3	-	139,3
Total vinst							
Årets vinst/förlust	-	-	-	(20,3)	(20,3)	-	(20,3)
Årets resultat	-	-	-	-	-	-	-
Transaktioner med aktieägare							
Nyemission	-	0,0	-	-	-	-	-
Teckningsoptioner	-	2,7	-	-	2,7	-	2,7
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	0,7	0,7
Omräkningsreserver	-	0,5	(3,0)	(0,3)	(2,8)	0,1	(2,7)
Summa transaktioner med aktieägare	-	3,2	(3,0)	(20,6)	(20,4)	0,8	(19,6)
Eget kapital 30 juni 2022	12,6	187,2	(1,6)	(79,3)	118,9	0,8	119,7



KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS PER DEN 30 JUNI 2022

	Not	30 juni 2022 (miljoner SEK)	30 juni 2021 (miljoner SEK)
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Rörelsen			
Rörelseresultat		(19,7)	(12,6)
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet			
Avskrivningar		11,4	8,8
Valutajustering för interna transaktioner		(3,7)	1,8
Realisationsresultat av avyttring av materiella anläggningstillgångar		0,0	0,1
Aktierelaterade ersättningar		3,0	1,5
Rörelseresultat efter justeringar (enligt ovan)		(9,1)	(0,5)
Erhållna räntor		0,0	0,0
Betald ränta		(0,1)	(0,5)
Återbetalning/betald skatt		0,0	0,0
Förändring av rörelsekapitalet			
Ökning (-) / minskning (+) av rörelsefordringar		(11,6)	2,6
Ökning (+) / minskning (-) av rörelseskulder		3,2	(9,2)
Förändring av rörelsekapitalet		(8,4)	(6,6)
Kassaflöde från den löpande verksamheten		(17,5)	(7,6)
Investeringsverksamhet			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		(6,0)	(5,1)
Investering i dotterbolag		0,0	(25,5)
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		(1,3)	(0,1)
Kassaflöde från investeringsverksamheten		(7,3)	(30,7)
Finansieringsverksamhet			
Nyemission		0,0	98,7
Återbetalning av lån		(0,4)	(10,5)
Återbetalning av leasingavtal		(3,8)	0,0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		(4,1)	88,2
Årets kassaflöde			
Förändring av likvida medel			
Likvida medel i början av året		107,6	57,6
Förändring av likvida medel		(29,0)	50,0
Utgående likvida medel		78,6	107,6



MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING PER DEN 30 JUNI 2022

	Not	2021/2022 (miljoner SEK)	2020/21 (miljoner SEK)
RÖRELSEINTÄKTER			
Övriga inkomster	6	4,1	0,0
Totala rörelseintäkter		4,1	0,0
Investeringsverksamhet			
Övriga externa kostnader		(1,3)	(2,4)
Personalkostnader		(2,2)	(0,7)
Rörelseresultat		0,6	(3,2)
Resultat från finansiella poster			
Finansiella kostnader		0,0	(0,1)
Resultat efter finansiella poster		0,6	(3,3)
Skatt på årets vinst/förlust	9	0,0	0,0
Årets resultat		0,6	(3,3)

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Årets vinst/förlust		0,6	(3,3)
Årets övriga totalresultat		0,0	0,0
ÅRETS TOTALRESULTAT		0,6	(3,3)

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING PER DEN 30 JUNI 2022

	Not	30 juni 2022 (miljoner SEK)	30 juni 2021 (miljoner SEK)
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Aktier i koncernföretag	14	182,8	172,1
Summa anläggningstillgångar		182,8	172,1
Omsättningstillgångar			
Fordringar på koncernföretag		68,9	72,5
Övriga fordringar		0,1	0,1
Kassa och bank		72,6	72,6
Summa omsättningstillgångar		141,6	145,3
SUMMA TILLGÅNGAR		324,4	317,3



EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	17	12,6	12,6
Summa bundet eget kapital		12,6	12,6
Fritt eget kapital			
Överkursfond		297,5	297,5
Teckningsoptioner		8,9	6,2
Balanserade vinstmedel	18	(6,2)	(3,0)
Årets vinst/(förlust)		0,6	(3,3)
Summa fritt eget kapital		300,8	297,4
Summa eget kapital		313,4	310,0
Skulder			
Långfristiga skulder			
Övriga skulder		10,1	4,9
		10,1	4,9
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		0,1	1,1
Upplupna kostnader		0,8	1,3
Summa kortfristiga skulder		0,9	2,4
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDE		324,4	317,3

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

	Aktiekapital (miljoner SEK)	Överkursfond (miljoner SEK)	Teckningsoptioner (miljoner SEK)	Balanserade vinstmedel (miljoner SEK)	Vinst/ förlust för året (miljoner SEK)	Totalt (miljoner SEK)
Ingående balans 1 juli 2020	8,5	191,3	4,7	(1,5)	(1,5)	201,5
Balanserat resultat	-	-	-	(1,5)	1,5	-
Nyemission	5,3	93,7	0,0	-	-	99,0
Förvärv	0,4	11,2	0,0	-	-	11,5
Teckningsoption för aktier	(1,6)	1,6	1,5	-	-	1,5
Emissionskostnader	-	(0,3)	-	-	-	(0,3)
Årets resultat	-	-	-	-	(3,3)	(3,3)
Utgående balans per den 30 juni 2021	12,6	297,5	6,2	(3,0)	(3,3)	310,0
Ingående balans den 1 juli 2021						
Balanserat resultat	-	-	-	(3,3)	3,3	-
Teckningsoption för aktier	-	-	2,7	-	-	2,7
Årets resultat	-	-	-	-	0,6	0,6
Utgående balans per den 30 juni 2022	12,6	297,5	8,9	(6,3)	0,6	313,4



MODERBOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS PER DEN 30 JUNI 2022

	Not	30/06/2022 (miljoner SEK)	30/06/2021 (miljoner SEK)
PÅGÅENDE VERKSAMHET			
Den löpande verksamheten			
Rörelsen		0,6	(3,2)
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		(0,6)	0,0
Erhållna räntor		0,0	0,0
Betald ränta		0,0	(0,1)
Operativt kassaflöde		0,0	(3,3)
Förändring av rörelsekapitalet			
Ökning (-) / minskning (+) av rörelsefordringar		1,3	(20,3)
Ökning (+) / minskning (-) av rörelseskulder		(1,3)	(8,6)
Förändring av rörelsekapitalet		0,0	(28,9)
Kassaflöde från den löpande verksamheten		0,0	(32,1)
Investeringsverksamhet			
Investering i dotterbolag		0,0	(45,9)
Kassaflöde från investeringsverksamheten		0,0	(45,9)
Finansieringsverksamhet			
Nyemission		0,0	110,3
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		0,0	110,3
Årets kassaflöde			
		0,0	32,2
Förändring av likvida medel			
Likvida medel i början av året		72,6	40,4
Förändring av likvida medel		0,0	32,2
Utgående likvida medel		72,6	72,6



Not 1: Allmän information

BuildData Group AB utvecklar och marknadsför programvara för data och projektledning inom bygg- och fastighetssektorn. Koncernens verksamhet bedrivs på Irland med dotterbolag i Storbritannien, Australien och Hongkong.

Moderbolaget är ett aktiebolag med säte i Stockholm, Stockholms kommun och är registrerat i Sverige med organisationsnummer 559136-0317. Huvudkontorets adress är c/o Eversheds Sutherland Advokatbyrå AB, Box 14055, 104 40, Stockholm. Moderbolagets verksamhet består av förvaltning av aktier i dotterbolag.

Moderbolaget är noterat på NASDAQ First North Stockholm. Den 20 oktober 2022 godkände styrelsen denna koncernredovisning för offentliggörande den 20 oktober 2022.

Not 2: Redovisningsprinciper för koncernen

ALLMÄNNA REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner, International Financial Reporting Standards (IFRS) och tolkningar av IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) som antagits av EU.

Zutec Inc. (Ireland) Ltd blev ett helägt dotterbolag till BuildData Group AB genom aktieemission i februari 2018. Transaktionen gjordes mellan företag med samma kontrollerande inflytande varför IFRS 3 Rörelseförvärv inte är tillämplig. Ingen omvärdering av tillgångar eller skulder har skett i samband med förvärvet. I koncernens resultaträkning för räkenskapsåret 2021/2022 ingår hela BuildData Group AB och Zutec Inc. Group. (Ireland) Ltd:s räkenskapsår. Effekten på koncernens eget kapital som benämns Förvärv genom en emission utan kontant ersättning består av det egna kapitalet i koncernens dotterbolag i början av räkenskapsåret justerat för transaktioner med aktieägare som ägde rum innan BuildData koncernen bildades.

Moderbolagets årsredovisning har utarbetats i enlighet med årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Rekommendationen innebär att moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall där årsredovisningslagen eller gällande skatteregler begränsar möjligheten att tillämpa IFRS. Skillnader mellan moderbolagets och koncernens redovisningsprinciper redovisas i moderbolagets redovisningsprinciper nedan.

GRUND FÖR UTARBETANDET

Koncernredovisningen har utarbetats enligt metoden för beräkning av anskaffningsvärdet. Balansräkningsposterna som klassificeras som omsättningstillgångar och kortfristiga skulder förväntas bli återvunna och betalda inom 12 månader. Alla andra balansposter förväntas bli återvunna eller betalda vid en senare tidpunkt. Koncernens funktionella redovisningsvaluta är svenska SEK. Koncernredovisningen anges i svenska SEK (Miljoner SEK) om inget annat anges.

För att upprätta redovisningen i enlighet med IFRS krävs det

att vissa viktiga uppskattningar görs för redovisningsändamål. Dessutom kräver ledningen vissa bedömningar vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper. De områden som innebär en hög grad av bedömning som är komplexa eller områden där antaganden och uppskattningar är väsentliga för koncernredovisningen listas i not 4.

NYA OCH ÄNDRADE STANDARDSOM TILLÄMPAS AV KONCERNEN

Det finns inga nya redovisningsstandards som har tillämpats av koncernen under perioden.

NYA STANDARDS, ÄNDRINGAR OCH TOLKNINGAR SOM KONCERNEN ÄNNU INTE HAR TILLÄMPAT

Det finns inga nya IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft och som förväntas ha någon betydande inverkan på koncernen.

KONSOLIDERADE REDOVISNINGSPRINCIPER

Dotterbolag är alla företag som koncernen har ett bestämmande inflytande över. Koncernen kontrollerar ett företag när den är exponerad eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och kan påverka denna avkastning genom sitt inflytande över företaget. Dotterföretag ingår i koncernredovisningen från och med det datum då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De utesluts ur koncernredovisningen från och med det datum då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för att redovisa koncernens rörelseförvärv. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterbolag består av det verkliga värdet av överförda tillgångar och skulder som är hänförliga till den tidigare ägaren av det förvärvade företaget och de aktier som emitterats av koncernen. Köpeskillingen inkluderar också det verkliga värdet av alla tillgångar eller skulder som uppstår till följd av ett villkorat köpeavtal. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder i ett rörelseförvärv värderas initialt till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppkommer. För varje förvärv beslutar koncernen om ett innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget ska redovisas till verkligt värde eller till innehavets proportionella andel av det redovisade beloppet av det förvärvade företags identifierbara nettotillgångar.

Innehav utan bestämmande inflytande i dotterbolagens resultat och eget kapital redovisas separat i koncernens resultaträkning, rapport över totalresultat, rapport över förändringar i eget kapital och balansräkningen.

Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår.

Om rörelseförvärvet genomförs i flera steg, omvärderas det förvärvade företags tidigare andelar i eget kapital till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Eventuell resulterande vinst eller förlust redovisas i resultaträkningen. Varje villkorad köpeskillning som ska överföras av koncernen redovisas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Efterföljande förändringar av det verkliga värdet på en villkorad köpeskillning som klassificeras som en tillgång eller skuld redovisas antingen i resultaträkningen eller



i övrigt totalresultat. En villkorad köpeskilling som klassificeras som eget kapital omvärderas inte och efterföljande reglering redovisas i eget kapital.

Balansposter för koncerninterna transaktioner samt orealiserade vinster och förluster på transaktioner mellan koncernföretag elimineras. Redovisningsprinciperna för dotterbolagen har ändrats där det är nödvändigt för att säkerställa en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

Innehav utan bestämmande inflytande i dotterbolagens resultat och eget kapital redovisas separat i koncernens resultaträkning, i rapporten över totalresultatet, i rapporten över förändringar i eget kapital och i balansräkningen.

Förvävsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår.

Om rörelseförvärvet genomförs i flera etapper omvärderas det förvärvade företagets tidigare andelar i eget kapital till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Eventuell resulterande vinst eller förlust redovisas i resultaträkningen.

Varje villkorad köpeskilling som ska överföras av koncernen redovisas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Efterföljande förändringar av det verkliga värdet av en villkorad köpeskilling som klassificeras som en tillgång eller skuld redovisas antingen i resultaträkningen eller i övrigt totalresultat. En villkorad köpeskilling som klassificeras som eget kapital omvärderas inte och efterföljande reglering redovisas i eget kapital.

OMRÄKNING AV UTLÄNDSKA VALUTOR

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i koncernen värderas i den valuta som används i den finansiella miljö där varje företag huvudsakligen är verksamt (funktionell valuta). Koncernredovisningen upprättas i svenska kronor (SEK) som är både moderbolagets funktionella valuta och rapporteringsvaluta.

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan till de växelkurser som gällde på transaktionsdagen eller den dag då posterna omvärderas. Valutakursvinster och -förluster som uppstår vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta på bokslutsdagen redovisas i resultaträkningen.

Valutakursvinster och valutakursförluster avseende lån och likvida medel redovisas i resultaträkningen som finansiella intäkter eller kostnader.

Omräkningsdifferenser för icke-monetära finansiella tillgångar och skulder redovisas som en del av vinster eller förluster vid verkligt värde. Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapporteringsvalutan omräknas till koncernens rapporteringsvaluta enligt följande:

- Tillgångar och skulder för varje balansräkning omräknas på balansdagen.
- Intäkter och kostnader för varje resultaträkning omräknas till genomsnittlig växelkurs (såvida inte denna genomsnittskurs inte är en rimlig uppskattning av den kumulativa effekten

av de kurser som gäller på transaktionsdagen, i vilket fall intäkter och kostnader omräknas till valutakursdagen).

- Alla valutakursdifferenser som uppstår redovisas i övrigt totalresultat.

Vid konsolidering redovisas eventuella valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av nettoinvesteringar i utländska verksamheter i övrigt totalresultat. Vid avyttring av en utlandsverksamhet, helt eller delvis, redovisas de valutakursdifferenser som redovisats i övrigt totalresultat i resultaträkningen och redovisas som en del av kapitalvinsten eller kapitalförlusten. För det år som slutade den 30 juni 2022 uppgår detta till -3,3 miljoner SEK.

Goodwill och justeringar av verkligt värde som uppstår vid förvärv av en utländsk verksamhet behandlas som tillgångar och skulder i denna verksamhet och omräknas på bokslutsdagen. Följande växelkurser har tillämpats vid upprättandet av koncernredovisningen och årsredovisningen.



	Genomsnitt juli-juni		Balansräkningskurs 30 juni	
Växelkurser	2021/2022	2020/2021	2021/2022	2020/2021
EUR	10,322	10,225	10,719	10,111
GBP	12,188	11,535	12,454	11,784
AUD	6,749	6,396	7,071	6,378
HKD	1,173	1,105	1,305	1,096

Innehav utan bestämmande inflytande

Transaktioner med ett innehav utan bestämmande inflytande som inte leder till förlust av bestämmande inflytande redovisas som interna kapitaltransaktioner, dvs. som transaktioner med ägarna i sina roller som ägare. En förändring i ägandet redovisas genom att justera de redovisade värdena för innehav med och utan bestämmande inflytande för att säkerställa att de återspeglar förändringarna i deras relativa innehav i dotterbolaget.

Vid förvärv av innehav utan bestämmande inflytande redovisas skillnaden mellan det verkliga värdet av den betalda köpeskillingen och den faktiska förvärvade andelen av det redovisade beloppet av dotterbolagets nettotillgångar i eget kapital. Vinster och förluster i samband med avyttringar till innehav utan bestämmande inflytande redovisas också i eget kapital.

När koncernen inte längre har ett bestämmande inflytande omvärderas eventuella kvarvarande innehav till verkligt värde och förändringen i det redovisade värdet redovisas i koncernens resultaträkning. Det verkliga värdet tillämpas som det första redovisade beloppet och utgör grunden för den fortsatta redovisningen.

Immateriella tillgångar

Egendomsrättlig programvara

Kostnader för underhåll av programvara kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingskostnader som är direkt hänförliga till underhållskostnader för programvara kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingskostnader som är direkt hänförliga till utveckling och testning av identifierbara och unika programvaruprodukter som kontrolleras av koncernen redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att göra programvaran färdig så att den kan användas.
- Företagets avsikt är att göra programvaran färdig och att använda eller sälja den.
- Det finns villkor för användning eller försäljning av programvaran.
- Det kan visas hur programvaran genererar sannolika framtida ekonomiska fördelar

- Framtida ekonomiska fördelar
- Tillräckliga tekniska, finansiella och andra resurser för att slutföra utvecklingen och för att
- Användning eller försäljning av programvaran är tillgängliga och de kostnader som är hänförliga till programvaran under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Direkt hänförliga kostnader som behålls som en del av programvaran omfattar utgifter för anställda och en rimlig andel av de indirekta kostnaderna. Andra utvecklingskostnader som inte uppfyller dessa kriterier kostnadsförs när de uppkommer.

Utvecklingskostnader som tidigare kostnadsförts redovisas inte som tillgångar i efterföljande perioder. Utvecklingskostnader för programvara som redovisas som tillgångar skrivs av över den beräknade nyttjandeperioden (3-7 år).

Nyttjanderättstillgångar

De viktigaste leasingavtalen består av avtal om hyra av kontorsutrymmen i Createmaster Limited. Kontoret ligger på First Floor, 104 Clifton Street, London EC2A 4DF, Storbritannien. Hyresavtalet löper från 2019-10-30 till 2024-10-29 i 5 år, med en avbrottsklausul som tillåter uppsägning till den 30 oktober 2022, om detta meddelas 6 månader i förväg. Om avbrottsklausulen inte utnyttjas kommer nästa kvartals hyra att avstå från att betalas. Det finns inga särskilda bestämmelser om förlängning. Den genomsnittliga låneräntan under året var 7 %. Avskrivningen sker på 4,5 år under den återstående hyresperioden från och med den 19 april 2021. Det finns inga andra hyresavtal som ännu inte har påbörjats eller ingåtts.

Materiella anläggningstillgångar och utrustning

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärdet minus avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet av tillgången.

Utgifter för förbättring av materiella anläggningstillgångar bestående av utrustning, verktyg och installationer samt förbättringar av tredje parts fastigheter som går längre än den ursprungliga nivån ökar tillgångens redovisade belopp.



Avskrivningar baseras på anskaffningsvärden som efter avdrag för eventuella restvärden fördelas över förvärvets beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningarna har baserats på en bedömning av tillgångens nyttjandeperiod.

Följande avskrivningstider tillämpas normalt:

- 1–7 år för utrustning, verktyg och installationer
- 3 år för datortillgångar
- 5 år för motorfordon
- 5–10 år för förbättringsutgifter på tredje parts egendom.

Nedskrivning av icke-finansiella tillgångar

Immateriella tillgångar som har en obestämd nyttjandeperiod eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning har inte skrivits ned, men utvärderas årligen eller om det finns indikationer på en värdeförlust som kan leda till ett eventuellt nedskrivningsbehov. Övriga icke-finansiella tillgångar bedöms för nedskrivningsbehov närhelst händelser eller ändrade omständigheter tyder på att det redovisade värdet kanske inte kan återvinnas. En nedskrivning görs med det belopp till vilket tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högsta av tillgångens verkliga värde minus eventuella försäljningskostnader och dess nyttjandeperiod. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångarna på de lägsta nivåer som har separat identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). För tillgångar som tidigare har skrivits ned görs en översyn av om återföring bör genomföras per varje balansdag. Nedskrivningar tas upp i resultaträkningen, utom i den mån de återför vinster som tidigare redovisats i övrigt totalresultat. En nedskrivning som redovisats för goodwill återförs inte.

Nedskrivningsavsättningar för kortfristiga och långfristiga kundfordringar redovisas enligt den förenklade metoden i IFRS 9 med hjälp av en avsättningsmatris vid fastställandet av förväntade kreditförluster under hela livstiden. Under denna process bedöms sannolikheten för att kundfordringarna inte kommer att betalas. Denna sannolikhet multipliceras sedan med beloppet för den förväntade förlusten till följd av betalningsinställelse för att fastställa den förväntade kreditförlusten under hela livstiden för kundfordringarna. För kundfordringar, som redovisas netto, redovisas sådana avsättningar på ett separat avsättningskonto och förlusten redovisas i resultatet. När det bekräftas att kundfordringen inte kommer att kunna drivas in, skrivs tillgångens bruttobokförda värde av mot den tillhörande avsättningen.

Nedskrivningsavsättningar för fordringar på närstående och lån till närstående redovisas på grundval av en modell för förväntade kreditförluster som bygger på en framåtblickande förväntad kreditförlust. Den metod som används för att fastställa avsättnings storlek baseras på om det har skett en betydande ökning av kreditrisken sedan den finansiella tillgången redovisades första gången. För de fall där kreditrisken inte har ökat väsentligt sedan den finansiella tillgången först redovisades, redovisas tolv månaders förväntade kreditförluster tillsammans med bruttoräntetäkter. För de tillgångar där kreditrisken har ökat väsentligt redovisas

förväntade kreditförluster under hela livstiden tillsammans med bruttoräntetäkterna. För de tillgångar som har konstaterats vara kreditvärdeminskade redovisas livslånga förväntade kreditförluster tillsammans med räntetäkter på nettobasis.

Från tid till annan väljer koncernen att omförhandla villkoren för kundfordringar från kunder med vilka koncernen tidigare har haft en god affärshistoria. Sådana omförhandlingar kommer att leda till förändringar i betalningstidpunkten snarare än förändringar i de utestående beloppen och följaktligen diskonteras de nya förväntade kassaflödena till den ursprungliga effektiva räntan, och eventuella skillnader i förhållande till det redovisade värdet redovisas i den konsoliderade rapporten över totalresultat (rörelseresultat).

Leasingavtal

IFRS 16 Leasingavtal tillämpas på alla leasingavtal. Leasingavgiften för kortfristiga leasingavtal och leasingavtal av lågt värde kostnadsförs linjärt över leasingperioden.

Från och med den 1 juli 2020 tillämpar bolaget IFRS 16 och den förenklade övergångsmetoden, vilket innebär att jämförande information för tidigare perioder inte kommer att räknas om. Leasingskulden består av de diskonterade återstående leasingavgifterna per den 30 juni 2022. Tillgången till nyttjanderätt motsvarar ett belopp som motsvarar leasingskulden.

Bolaget kommer att tillämpa lätttnadsreglerna avseende leasingavtal där den underliggande tillgången har ett lågt värde samt kortfristiga leasingavtal vilket även omfattar avtal som ingår under räkenskapsåret 2021/2022. De mest betydande leasingavtalen består av avtal om hyresavtal för kontorslokaler. Som ett resultat av införandet av IFRS 16 kommer koncernens totala tillgångar att öka genom att nyttjanderätter och leasingskulder inkluderas. Leasingavgifter som har redovisats som andra externa kostnader i resultaträkningen enligt IAS 17 har ersatts av avskrivning av nyttjanderättstillgångarna som redovisas som en kostnad i rörelseresultatet och ränta på leasingskulden som redovisas som en finansiell kostnad.

Leasingavgiften delas upp mellan amortering av leasingskulden och betalning av ränta. Vid övergången till IFRS 16 har alla återstående leasingavgifter beräknats till nuvärde med hjälp av koncernens marginella låneränta.

Finansiella tillgångar

Koncernen klassificerar och värderar sina finansiella tillgångar utifrån den affärsmodell som hanterar tillgångens avtalade kassaflöden och tillgångens karaktär. Finansiella tillgångar klassificeras i en av följande kategorier: finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde, finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat och finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen.



Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde

För närvarande har koncernen endast finansiella tillgångar som normalt inte säljs utanför koncernen och där syftet med innehavet är att generera avtalsenliga kassaflöden. Alla finansiella tillgångar klassificeras som finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Likvida medel

Likvida medel omfattar, i balansräkningen och i rapporten över kassamedel, banktillgodohavanden samt andra kortfristiga placeringar med förfallodagar inom tre månader från förvärvsdatumet. Vid förvärv av finansiella tillgångar redovisas de förväntade kreditförlusterna löpande under innehavstiden, normalt med beaktande av kreditrisken inom de närmaste 12 månaderna. Om kreditrisken har ökat avsevärt reserveras de kreditförluster som förväntas uppstå under hela tillgångens löptid. Bolaget tillämpar den förenklade metoden för beräkning av kreditförluster baserat på historiska data i form av betalningsmönster och motpartens betalningsförmåga. Baserat på historiska data bedöms de förväntade kreditförlusterna vara begränsade.

Eget kapital

Aktiekapital

Aktier klassificeras som aktiekapital.

Emissionskostnader

Transaktionskostnader som är direkt hänförliga till emissionen av nya stamaktier redovisas efter skatt i eget kapital som ett avdrag från Emissionslikviden.

Finansiella skulder

Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde

Koncernen har endast finansiella skulder som klassificeras och värderas till upplupet anskaffningsvärde genom tillämpning av effektivräntemetoden. Redovisningen sker initialt till verkligt värde netto efter avdrag för transaktionskostnader.

Aktuell och uppskjuten inkomstskatt

Redovisningen av inkomstskatt omfattar aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatten redovisas i resultaträkningen utom i de fall där den avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas skatten också i övrigt totalresultat och i eget kapital.

Den aktuella skattekostnaden beräknas på grundval av de skatteregler som fastställts i praktiken i de länder där moderbolagets dotterbolag är verksamma och genererar skattepliktiga inkomster. Ledningen utvärderar regelbundet de påståenden som görs i skattedeklarationer när det gäller situationer där de tillämpliga skattereglerna är föremål för tolkning. Avsättningar görs för belopp som sannolikt kommer att betalas till skattemyndigheterna när detta anses lämpligt.

Uppskjuten skatt redovisas för alla temporära skillnader. En temporär skillnad föreligger när det bokförda värdet på en tillgång eller skuld skiljer sig från det skattemässiga värdet. Uppskjuten skatt beräknas med hjälp av den skattesats som har fastställts eller meddelats på balansdagen och som förväntas gälla när den relevanta skattefordran realiseras eller skattekulden justeras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den utsträckning som framtida skatteöverskott kommer att vara disponibla mot vilka temporära skillnader kan utnyttjas.

Uppskjutna skattekulder beräknas på temporära skillnader som uppstår på grund av andelar i dotterbolag och intresseföretag, utom i de fall då tidpunkten för återföring av den temporära skillnaden kan kontrolleras av koncernen och det är sannolikt att den temporära skillnaden inte kommer att återföras inom en överskådlig framtid.

Ur vår konservativa synvinkel bokför vi inga belopp för uppskjuten skatt, utom när lokala bestämmelser kräver det. Detta baseras på historiska förluster i koncernen.

Finansiella nettoposter

Finansiella nettoposter består av ränteintäkter och räntekostnader. I de fordringar och skulder som ingår i den finansiella nettoskulden ingår även eventuella valutavinster och valutaförluster i räntenettot. Här ingår också transaktionskostnader för eventuella tillgångar och skulder som omfattas av finansnettoskulden. Ränteintäkter och räntekostnader fördelas över löptiden genom att tillämpa metoden med effektiv ränta.

Förmåner för anställda

Skulder för löner och ersättningar samt betald frånvaro som förväntas bli reglerade inom 12 månader efter räkenskapsårets slut redovisas som kortfristiga skulder till det belopp som förväntas betalas när skulderna regleras, oavsett diskontering. Kostnaden redovisas som och när tjänsterna utförs av de anställda. Koncernen har avgiftsbestämda planer. En avgiftsbestämd plan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. Koncernen har inga juridiska eller informella skyldigheter att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att täcka alla ersättningar till anställda relaterade till anställdas tjänster under den aktuella eller tidigare perioder.

Intäktsredovisning

Koncernen utvecklar och säljer programvara. Huvuddelen av koncernens intäkter består av försäljning av licensrättigheter, abonnemangsentäkter och konsultintäkter. Intäkterna redovisas exklusive momsreturer och rabatter och efter eliminering av koncernintern försäljning. De redovisningsprinciper som koncernen tillämpar på dessa prestationsåtaganden presenteras nedan.



Abonnemangsintäkter (programvara som tjänst)

Koncernen säljer mjukvara som en tjänst genom att ge kunderna rätt att få tillgång till den. Denna tjänst, som omfattar licensstöd och underhåll och i vissa fall service, tillhandahålls kunden löpande under avtalsperioden och redovisas linjärt under avtalsperioden när kontrollen har överförts till kunden löpande under avtalsperioden.

Intäkter från konsulttjänster

Koncernen säljer konsult- och utbildningstjänster som till största delen tillhandahålls på cost plus-basis (dvs. självkostnad plus vinstpålägg), men även som fastprisavtal. Intäkter från avtal på cost plus-basis redovisas till de avtalade priserna i takt med att de arbetade timmarna levereras. Försäljningsintäkter från fastprisavtal för tjänster redovisas över tid i enlighet med den utförda tiden enligt samma principer som beskrivs ovan. Försäljningsintäkter från serviceavtal till fast pris redovisas vanligen i den period då tjänsterna levereras.

Om det uppstår omständigheter som ändrar den ursprungliga uppskattningen av intäkterna, kostnaderna eller graden av färdigställande måste dessa uppskattningar omvärderas. Dessa omvärderingar kan resultera i ökningar eller minskningar av beräknade intäkter eller kostnader och påverka intäkterna under den period då de omständigheter som orsakade förändringen har kommit till ledningens kännedom.

Ränteintäkter

Ränteintäkter och räntekostnader fördelas över löptiden genom tillämpning av effektivräntemetoden.

Avtalsenliga tillgångar och avtalsenliga skulder

Vid tidpunkten för intäktsredovisning leder fakturering och betalning till fakturerade fordringar, ej fakturerade fordringar (avtalsenliga tillgångar) och förskottsbetalningar från kunder (avtalsenliga skulder) i den konsoliderade balansräkningen. Betalningsvillkoren varierar från avtal till avtal och beror på vad som överenskommit med kunden.

Aktiebaserade ersättningar

Koncernen har ett aktiebaserat incitamentsprogram för vissa anställda (inklusive styrelseledamöter). Aktiebaserade ersättningar värderas till verkligt värde på tilldelningsdagen. Det verkliga värdet som fastställs på tilldelningsdagen för de aktiebaserade ersättningarna kostnadsförs linjärt över intjänandeperioden, tillsammans med en motsvarande ökning av eget kapital, baserat på företagets uppskattning av de aktier som slutligen kommer att intjänas.

Verkligt värde beräknas med hjälp av Black-Scholes-metoden. Den förväntade livslängden som används i modellen har justerats, baserat på ledningens bästa uppskattning, för effekterna av icke-överlåtbarhet, begränsningar i utövandet och beteendemässiga överväganden. Om villkoren för en transaktion som regleras med eget kapital ändras, redovisas som ett minimum en kostnad som om villkoren inte hade ändrats. Dessutom redovisas en kostnad för varje ökning av transaktionens värde till följd av ändringen, beräknat på

ändringsdagen.

När en transaktion som regleras med eget kapitalinstrument annulleras behandlas den som om den hade blivit intjänad vid tidpunkten för annulleringen, och alla kostnader som ännu inte redovisats för transaktionen redovisas omedelbart. Om emellertid en ny transaktion ersätter den annullerade transaktionen och betecknas som en ersättningstransaktion den dag då den beviljas, behandlas den annullerade och den nya transaktionen som om de vore en ändring av den ursprungliga transaktionen, enligt vad som beskrivs i föregående stycke.

Statliga bidrag och skattelättnader

Statliga bidrag redovisas inte förrän det finns rimlig säkerhet om att företaget kommer att uppfylla de villkor som är knutna till dem och att bidragen kommer att erhållas för kostnader för omskolning av personal redovisas som intäkt under de perioder som är nödvändiga för att matcha dem med tillhörande kostnader och redovisas som en kredit i resultaträkningen som "övriga intäkter".

Zutec Inc. (Ireland) Limited har rätt till skatteavdrag för investeringar i kvalificerade tillgångar eller i samband med kvalificerade utgifter. (t.ex. skatt på forskning och utveckling). Detta redovisas enligt kontantprincipen.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt den indirekta metoden, vilket innebär att nettovinsten justeras för transaktioner som inte resulterat i in- eller utbetalningar under perioden samt för eventuella intäkter och kostnader som kan hänföras till kassaflödet från investerings- eller finansieringsverksamheten.

MODERBOLAGETS REDOVISNING

Principer

I följande fall överensstämmer moderbolagets redovisningsprinciper inte med koncernens:

Inkomstskatt

I moderbolaget, på grund av sambandet mellan redovisning och beskattning, redovisas den uppskjutna skatteskulden på eventuella obeskattade reserver som en del av de obeskattade reserverna.

Aktier i koncernföretag

Andelar i dotterbolag redovisas till anskaffningsvärdet minus eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår alla kostnader i samband med förvärvet tillsammans med eventuell tilläggsköpeskilling. En uppskattning av återvinningsvärdet beräknas om det finns någon indikation på att andelar i dotterbolag har minskat i värde. Om återvinningsvärdet är lägre än det redovisade beloppet görs nedskrivningar. Nedskrivningar redovisas i resultatposten för andelar i koncernföretag.

Finansiella instrument

Finansiella tillgångar värderas i moderbolaget till anskaffningsvärde minus eventuella nedskrivningar och



finansiella omsättningstillgångar till anskaffningsvärde och verkligt värde minus försäljningskostnader, beroende på vilket som är lägst.

Presentation av balansräkningen

Moderbolaget följer årsredovisningslagens presentation av resultaträkningen och balansräkningen, vilket bland annat innebär en alternativ presentation av eget kapital.

Not 3: Finansiell riskhantering och kapitalrisk

Finansiell riskhantering

verksamhet, såsom marknadsrisker (inklusive valutarisk, ränterisk och prisrisk), kreditrisker och likviditetsrisker. Koncernens övergripande riskhanteringspolicy, som fastställts av styrelsen, är att sträva efter minimala negativa effekter i fråga om ekonomiskt resultat och finansiell ställning.

Valutarisker

Koncernen är internationellt verksam och är utsatt för valutarisker som uppstår på grund av olika valutaexponeringar, främst i GBP och EUR men även i viss mån AUD HKD och USD. Valutarisker uppstår vid framtida affärstransaktioner som redovisar tillgångar och skulder samt nettoinvesteringar i utländska verksamheter.

Eftersom koncernens verksamhet huvudsakligen bedrivs i Storbritannien och Irland är valutaflödet huvudsakligen i GBP och EUR och bedömningen är att det för närvarande inte finns något behov av att genomföra någon valutasäkring. Koncernen har innehav i utländska verksamheter vars nettotillgångar är exponerade för valutarisker. Valutaexponering som härrör från nettotillgångar i koncernens utländska verksamheter anses inte vara betydande.

Om den svenska kronan skulle försvagas eller stärkas med 10 % i förhållande till redovisningsvalutorna för koncernens utländska dotterbolag med alla andra variabler konstanta skulle årets resultat påverkas med +/- 4,9 (1,0) miljoner SEK. Detta är företrädesvis till följd av eventuella vinster/förluster vid omräkning av kortfristiga fordringar och skulder.

Från koncernens balansräkning	juni 2022 (miljoner SEK)	juni 2021 (miljoner SEK)
Summa omsättningstillgångar (miljoner SEK)	109,6	126,9
Förskottsbetalningar och upplupna kostnader (miljoner SEK)	(3,6)	(1,9)
Total exponering för kreditrisk	106,0	125,0

Ränterisk i samband med kassaflöden och verkliga värden

Ränterisk är risken att värdet på finansiella tillgångar och skulder varierar beroende på förändringar i marknadsräntorna. Koncernen har för närvarande en räntebärande skuld som har fast ränta och koncernen har därför ingen marknadsexponering. Koncernen har också räntebärande finansiella tillgångar i form av banktillgodohavanden. Beräknat på grundval av finansiella räntebärande tillgångar inklusive likvida medel som löper till rörlig ränta per den 30 juni 2022 skulle en procentuell förändring av marknadsräntan påverka koncernens resultat med 0,7 (1,1) miljoner SEK.

Prisrisk

Koncernen är inte utsatt för någon prisrisk avseende aktier som klassificeras som finansiella instrument värderade till verkligt värde via resultaträkningen eller finansiella tillgångar som kan säljas.

Kreditrisk

En kreditrisk föreligger när en part i en transaktion med ett finansiellt instrument inte kan uppfylla sitt åtagande. Den maximala exponeringen för kreditrisker relaterade till finansiella tillgångar uppgick den 30 juni 2022 till 106,0 (125,0) miljoner SEK.

Ledningen fastställer koncentrationer av kreditrisker hos befintliga kunder genom att regelbundet granska åldersanalysen av kundfordringar. Det finns ingen betydande koncentration av kreditrisker på annat sätt geografiskt eller med avseende på ett visst kundsegment. Det finns inga inteckningar som säkerhet i förhållande till fordringar.



Koncernens riskhanteringspolicy har fastställts för att identifiera och analysera de risker som koncernen står inför, fastställa lämpliga riskgränser och kontroller samt övervaka risker och efterlevnad av gränserna. Riskhanteringsprinciper och -system ses över regelbundet för att återspegla förändringar i koncernens verksamhet.

Kreditrisk är risken för ekonomisk förlust för koncernen om en kund eller motpart till ett finansiellt instrument inte uppfyller sina avtalsenliga förpliktelser och uppstår huvudsakligen från koncernens fordringar på kunder och investeringar i skuldebrev.

Kundfordringar och andra fordringar

Koncernens exponering för kreditrisker påverkas huvudsakligen av varje kunds individuella egenskaper. Ledningen tar dock även hänsyn till de faktorer som kan påverka kreditrisken för dess kundbas, inklusive den risk för fallissemang som är förknippad med den bransch och det land där kunderna är verksamma.

När det gäller kundfordringar fokuserar ledningen starkt på förvaltning av rörelsekapitalet och inkassering av förfallna fakturor. Regelbundna rapporter om förfallna fakturor cirkulerar bland den högsta ledningen och granskar betalningsdagar varje månad som en del av den månatliga rapporteringscykeln. Risken med en enskild kund begränsas genom att man ständigt granskar kundsaldon och fordringar på kontrakt och vidtar åtgärder för att lösa eventuella problem som hindrar fullgörandet av förpliktelser.

Kundfordringar och kontraktstillgångar skrivs av om det inte finns någon rimlig förväntan om återvinning. Indikatorer för att det inte finns någon rimlig förväntan på återvinning är bland annat att gäldenären inte har lyckats ingå i en återbetalningsplan med koncernen och att avtalade betalningar inte har gjorts. Åldern på fordringarna visas i not 15.

Reservering

Reserveringar för kortfristiga och långfristiga kundfordringar redovisas enligt den förenklade metoden i IFRS 9 med hjälp av en avsättningsmatris vid fastställandet av förväntade kreditförluster under hela livstiden. Under denna process bedöms sannolikheten för att kundfordringarna inte kommer att betalas. Denna sannolikhet multipliceras sedan med beloppet för den förväntade förlusten till följd av betalningsinställelse för att fastställa den förväntade kreditförlusten under hela livstiden för kundfordringarna. För kundfordringar, som redovisas netto, redovisas sådana avsättningar på ett separat avsättningskonto och förlusten redovisas i resultatet. När det bekräftas att kundfordringen inte kommer att kunna drivas in, skrivs tillgångens bruttobokförda värde av mot den tillhörande avsättningen.

Koncernen gör avsättningar för vissa skulder med osäker tidpunkt. Avsättningar värderas till den bästa uppskattningen av de utgifter som krävs för att reglera förpliktelsen på balansdagen, diskonterade till en ränta före skatt som återspeglar aktuella marknadsbedömningar av pengarnas tidsvärde och de risker som är specifika för åtagandet.

Likviditetsrisk

Likviditetsrisken hanteras genom att koncernen för närvarande har tillräckligt med likvida medel för sin verksamhet. Ledningen följer också noggrant rullande prognoser för koncernens likviditet som baseras på förväntade kassaflöden. De totala finansiella skulderna uppgår till 53,1, (48,8) miljoner SEK, där 26,4 miljoner SEK förfaller inom 30-90 dagar, 9,8 miljoner SEK inom ett år, 16,9 miljoner SEK förfaller inom 2-5 år och 0 miljoner SEK efter 5 år från balansdagen.

Hantering av kapitalrisker

Kapital definieras som totalt eget kapital. Koncernens mål när det gäller kapitalstruktur är att säkerställa koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet för att generera avkastning till aktieägarna och gynna andra intressenter samt att upprätthålla en optimal kapitalstruktur baserad på kapitalkostnaden.

För att bibehålla eller justera kapitalstrukturen kan koncernen antingen ändra den utdelning som betalas till aktieägarna, återbetala kapital till aktieägarna, emittera nya aktier eller sälja tillgångar för att minska skulderna. Om koncernen gör förvärv kan detta påverka och förändra koncernens skuldsättning. Styrelsen och ledningen utvärderar pågående framtida betalningsåtaganden och gör ett beslut baserat på den övergripande bedömningen av hur koncernens medel ska förvaltas.

Nettoskuldsättningsgrad	30/06/2022	30/06/2021
Totala räntebärande skulder (miljoner SEK)	(8,9)	(12,1)
Avgår: räntebärande tillgångar (miljoner SEK)	78,6	107,6
Nettoskuld	(69,7)	(92,6)
Totalt eget kapital (miljoner SEK)	119,7	139,3
Nettoskuldsättningsgrad i procent	(58%)	(66%)



Verkligt värde

Det redovisade beloppet sammanfaller med det verkliga värdet för alla koncernens och moderbolagets finansiella tillgångar och skulder. De finansiella tillgångarna i koncernen samt moderbolaget tillhör kategorin kundfordringar och lånefordringar.

Not 4: Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Uppskattningar och bedömningar utvärderas kontinuerligt och baseras på historiska erfarenheter och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden. Koncernen gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som följer av dessa kommer per definition sällan att motsvara de faktiska resultaten. De uppskattningar och antaganden som kan innebära en risk för betydande justeringar av redovisade värden på tillgångar och skulder under nästa räkenskapsår anges nedan.

Egen programvara

Utvecklingskostnader behålls på grundval av vad som beskrivs i avsnittet "Immateriella tillgångar" i not 2. Koncernen har bedömt dess nyttjandeperioder, vilket påverkar den redovisade kostnaden för avskrivningar i resultaträkningen och värderingen av tillgångarna i balansräkningen.

Periodiseringar av intäkter

Koncernen har analyserat och utvärderat IFRS 15 som ett regelverk och gjort bedömningar avseende den tidpunkt då kontrollen överförs till kunden löpande under avtalsperioden eller vid en viss tidpunkt.

Intäktsredovisningen baseras på denna bedömning. Koncernen har också avtal där det underliggande verkliga värdet av olika typer av intäkter inte alltid motsvarar avtalets utformning, vilket kommer att kräva bedömningar. Sådana fall kan uppstå i samband med upphandlingar där upphandlingsdokumenten är utformade på ett sådant sätt att avtalets villkor och uppdelning skiljer sig från det verkliga värdet av varje typ av intäkt. I fall som dessa granskar koncernen avtalen med prissättning av leveransdatum och leveransgodkännanden. Det verkliga verkliga värdet per intäkstyp kan då uppskattas och det överenskomna försäljningspriset fördelas över avtalets löptid.



Not 5: Segmentsinformation

Nettoomsättning uppdelat geografiskt	Koncern			
	2022/2021 (miljoner SEK)	2022/2021 (%)	2021/2020 (miljoner SEK)	2021/2020 (%)
Storbritannien	69,8	79,1	30,5	69,6
Irland	13,3	15,1	9,0	20,5
Australien	3,5	4,0	4,1	9,4
Övrigt	1,6	1,8	0,2	0,5
Summa	88,2	100,0	43,8	100,0

Nettoomsättning per varumärke	Koncern			
	2022/2021 (miljoner SEK)	2022/2021 (%)	2021/2020 (miljoner SEK)	2021/2020 (%)
Zutec	37,0	42,0	35,0	80,0
Createmaster	47,9	54,0	8,8	20,0
Bond Bryan Digital	3,3	4,0	-	0,0
Summa	88,2	100,0	43,8	100,0

Nettoomsättning per typ av intäkt	Koncern			
	2022/2021 (miljoner SEK)	2022/2021 (%)	2021/2020 (miljoner SEK)	2021/2020 (%)
Återkommande intäkter	70,1	79,0	29,1	66,0
Ej återkommande intäkter	18,1	21,0	14,7	34,0
Summa	88,2	100,0	43,8	100,0

Återkommande intäkter består av intäkter från licenser och hosting och återkommande professionella tjänster.



Not 6: Övriga inkomster

	Koncern		Moderbolag	
	2021/2022	2020/2021	2021/2022	2020/2021
Skattereduktion för forskning och utveckling	1,7	0,9	-	-
Utvecklingsbidrag	0,0	0,5	-	-
Statligt bidrag	0,1	0,0	-	-
Valutakursvinster	3,8	0,8	4,1	0,0
Totalt	5,6	1,4	4,1	0,0

Statliga bidrag och stöd

I september 2020 omvandlades ett befintligt lån hos Funding Circle till ett lån inom ramen för Coronavirus Business Interruption Loan Scheme ("CBILS"). Lånet ska återbetalas under 60 månader till en fast ränta på 5%. Den brittiska regeringen betalade arrangemangsavgiften (4,75%) samt det första ränteåret med företagets återbetalningar som börjar i oktober 2021. Under perioden fram till den 30 juni 2022 redovisades den statligt finansierade delen som omfattar räntan på lånet som övriga intäkter med 61 455 SEK.

Not 7: Externa kostnader

Arvoden till revisorn	Koncern		Moderbolag	
	2021/2022	2020/2021	2021/2022	2020/2021
BDO				
Revisionstjänster	1,1	1,3	0,3	0,2
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	-	-	-	-
Skatterådgivning	0,0	0,0	-	-
Andra uppdrag	0,0	0,0	-	-
	1,1	1,3	0,3	0,2
Övriga				
Revisionstjänster	-	-	-	-
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	-	-	-	-
Skatterådgivning	-	-	-	-
Andra uppdrag	-	-	-	-
	-	-	-	-
Totalt	1,1	1,3	0,3	0,2



Leasingavgifter	Koncern	
	2021/2022	2020/2021
Leasing inklusive lokalhyra		
Leasingavgifter årlig kostnad	0,4	0,1
Återstående leasingavgifter förfaller till betalning enligt följande:		
Inom 1 år	0,4	0,3
Inom 2 - 5 år	0,4	-
Senare än 5 år	-	-

Ovanstående belopp avser endast kortfristiga leasingavtal som inte aktiverats.

Not 8: Personalkostnader m.m.

Genomsnittligt antal anställda	2021/2022			2020/2021		
	Män	Kvinnor	Totalt	Män	Kvinnor	Totalt
Moderbolag	-	-	-	-	-	-
Zutec Ireland	16	3	19	13	2	15
Zutec UK	5	6	11	4	5	9
Zutec Australia	3	1	4	2	1	3
Hong Kong	-	-	-	-	-	-
Createmaster	34	38	72	6	7	13
Bond Bryan Digital	2	1	3	-	-	-
Koncernen totalt	60	49	109	25	15	40
Könsfördelning bland högre chefer						
Moderbolag						
Styrelsen	5	1	6	4	-	4
Ledningsgrupp	-	-	-	-	-	-
Koncern						
Styrelsen	5	1	6	4	0	4
VD/Ledningsgrupp	2	1	3	2	1	3



	2021/2022			2020/2021		
Löner och förmåner (inklusive aktierelaterade ersättningar)	Styrelse och verkställande direktör	Övriga anställda	Totalt	Styrelse och verkställande direktör	Övriga anställda	Totalt
Moderbolag	0,6	-	0,6	0,6	-	0,6
Dotterbolag	4,6	67,1	71,7	3,7	23,5	27,2
Koncernen totalt	5,2	67,1	72,3	4,3	23,5	27,8
Sociala avgifter						
Moderbolag	0,2	-	0,2	0,2	-	0,2
Varav pensionskostnader	-	-	-	-	-	0,0
Dotterbolag	0,8	7,3	8,1	0,4	3,1	3,5
Varav pensionskostnader	0,3	1,6	1,9	0,1	0,6	0,7
Totala personalkostnader	6,6	76,5	83,1	5,0	27,2	34,2

	Koncern		Moderbolag	
Fastställande av löner och ersättningar till styrelsen och ledande befattningshavare 2021/2022	Lön/avgifter	Pension	Lön/avgifter	Pension
Gustave Geisendorf	4,6	0,3	-	-
Mikael Näsström	0,1	-	0,1	-
Stefan Charette	0,2	-	0,2	-
Per Åkerman	0,1	-	0,1	-
Erik Gabrielson	0,1	-	0,1	-
Melanie Dawson	0,1	-	0,1	-
Gareth Burton	0,1	-	0,1	-
Totalt	5,3	0,3	0,6	-



Vd Gustave Geisendorf har fått bonusar på 1 526 303 SEK under året (30 juni 2021: 1,2 miljoner SEK). Dessa belopp ingår i siffrorna Löner, sociala kostnader och arvoden som visas ovan. Vd:n är den enda styrelseledamoten som erhåller pensionsförmåner..

Fastställande av löner och ersättningar till styrelsen och ledande befattningshavare 2020/2021	Koncern		Moderbolag	
	Lön/avgifter	Pension	Lön/avgifter	Pension
Gustave Geisendorf	4,0	0,1	-	-
Mikael Näsström	0,2	-	0,2	-
Brian McGuire (avgick 22 april 2021)	0,1	-	0,1	-
Stefan Charette	0,1	-	0,1	-
Per Åkerman	0,1	-	0,1	-
Erik Gabrielson	0,1	-	0,1	-
Totalt	4,6	0,1	0,6	-

Vd Gustave Geisendorf har fått 2 950 000 teckningsoptioner under föregående år.

Not 9: Skatter

	Koncern		Moderbolag	
	2021/2022	2020/2021	2021/2022	2020/2021
Summa aktuell skattekostnad	-	-	-	-
Uppskjuten skatt	-	-	-	-
Totalt	-	-	-	-

Årets uppskjutna skattekostnad/skatteintäkt	Koncern		Moderbolag	
	2021/2022	2020/2021	2021/2022	2020/2021
Skatteintäkter avseende tillfälliga skillnader	-	-	-	-
Skattekostnader för tillfälliga skillnader	-	-	-	-
Totalt	-	-	-	-



Skatt på årets vinst/förlust				
Resultat före skatt enligt resultaträkningen	(20,3)	(13,1)	0,6	(3,3)
Skatt enligt gällande skattesatser (12,5-30,0 %)	(3,9)	(1,6)	0,1	(0,7)
Avstämning av redovisad skatt				
Icke avdragsgilla kostnader	0,1	-	-	-
Effekt av ej redovisade kostnader	-	-	-	-
Tillfälliga skillnader i upplupna kostnader	-	-	-	-
Skatt hänförlig till tidigare år	-	-	-	-
Ej skattepliktig forskning och utveckling	(0,2)	-	-	-
Oredovisade förluster som förts fram	(0,2)	-	(0,1)	-
Ej beaktade underskottsavdrag	4,2	1,6	-	0,7
Redovisad aktuell skattekostnad	-	-	-	-

	Uppskjuten skattefordran	
Tillfälliga skillnader	2021/2022	2020/2021
Upplupna kostnader	-	-
Ej beaktade underskottsavdrag	-	-
Totalt	-	-

	Koncern	
Avstämning av uppskjuten skattefordran	2021/2022	2020/2021
I början av året	-	-
Redovisas i tillägg till resultaträkningen	-	0,5
Valutakursdifferenser	-	0,2
Omklassificering	-	(0,7)
Uppskjuten nettoskatteskuld/nettoskattefordran	-	-



Not 10: Immateriella tillgångar

	Egenutvecklad programvara (miljoner SEK)	Goodwill (miljoner SEK)	Totalt (miljoner SEK)
1 juli 2020 - 30 juni 2021			
Ackumulerat anskaffningsvärde			
I början av året	32,4	-	32,4
Förvärv - Createmaster	2,4	39,0	41,4
Förvärv under året	5,1	-	5,1
Valutakursdifferenser	(1,2)	-	(1,2)
I slutet av året	38,8	39,0	77,8
Ackumulerade avskrivningar			
I början av året	21,0	-	21,0
Förvärvade avskrivningar - Createmaster	1,0	-	1,0
Årets avskrivningar	6,1	-	6,1
Valutakursdifferenser	(0,8)	-	(0,8)
I slutet av året	27,3	-	27,3
Värde enligt balansräkningen vid årets slut	11,5	39,0	50,5
1 juli 2021 - 30 juni 2022			
Ackumulerat anskaffningsvärde			
I början av året	38,8	39,0	77,8
Förvärv	-	5,8	5,8
Förvärv under året	6,0	-	6,0
Valutakursdifferenser	2,5	-	2,5
I slutet av året	47,3	44,8	92,1
Ackumulerade avskrivningar			
I början av året	27,3	-	27,3
Förvärv - Bond Bryan Digital Limited	-	-	-
Årets avskrivningar	7,8	-	7,8
Valutakursdifferenser	1,9	-	1,9
I slutet av året	37,0	-	37,0
Värde enligt balansräkningen vid årets slut	10,3	44,8	55,1

Goodwill vid konsolidering har fördelats för prövning av nedskrivningsbehov mellan CGU:er (kassagenererande enheter) som har anpassats till koncernens segment. Det finns tre CGU:er, Zutec, Createmaster och Bond Bryan Digital. Återvinningsvärdet för CGU:erna baseras på beräkningar av "nyttjandevärde" med hjälp av kassaflödesprognoser som godkänts av styrelseledamöterna och som omfattar en femårsperiod med ett slutvärde med beräknat evigt kassaflöde, med en tillväxttakt på 2 % (2021: 2 %). Createmasters goodwill och immateriella tillgångar avser i huvudsak förvärvad programvara, förvärvade kunder och förvärvade kontrakt, varför styrelseledamöterna har använt en kassaflödesprognos över en femårsperiod för att återspegla den förväntade ekonomiska livslängden för tillgångarna. Styrelsen anser att de viktigaste känsligheterna i denna prognos är de nettokassaflöden som genereras under framtida perioder, vilka om de minskar skulle leda till ett nedskrivningsbehov. Denna metod har använts för att säkerställa att det bokförda värdet som redovisas i räkenskaperna stöds av företagets nuvarande tillväxtresultat. Om



den förväntade tillväxten inte skulle uppnås är ledningen övertygad om att den har tillräckliga medel för att säkerställa att kostnaderna kontrolleras på lämpligt sätt så att tillgångarna inte skrivs ned. De diskonteringsräntor som används vid beräkningen av återvinningsvärdet tar hänsyn till en marknadsaktörs kapitalkostnad, den förväntade avkastningen och olika risker som är relaterade till den kassagenererade enheten. Vid årsskiftet finns det, baserat på dessa antaganden, inga indikationer på nedskrivningsbehov för den återstående goodwill. Känslighetsanalysen visar att diskonteringsräntan kan förväntas fluktuera med upp till 2,5 %, vilket har visat sig inte ge upphov till någon nedskrivning för någon CGU.

Not 11: Materiella anläggningstillgångar

	Inventarier, verktyg och installationer (miljoner SEK)	Förbättringsutgifter på annans fastighet (miljoner SEK)	Totalt (miljoner SEK)
--	---	---	--------------------------

1 juli 2020 - 30 juni 2021

Ackumulerat anskaffningsvärde			
I början av året	2,0	0,4	2,4
Förvärv - Createmaster	5,0	-	5,0
Förvärv under året	0,1	-	0,1
Årets avyttringar	-	(0,2)	(0,2)
Valutakursdifferenser	-	-	-
I slutet av året	7,1	0,2	7,3
Ackumulerade avskrivningar			
I början av året	1,7	0,1	1,8
Förvärvade avskrivningar - Createmaster	4,5	-	4,5
Årets avskrivningar	0,2	0,1	0,3
Årets avyttringar och utrangeringar	-	(0,1)	(0,1)
Valutakursdifferenser	-	-	-
I slutet av året	6,4	0,1	6,5
Värde enligt balansräkningen vid årets slut	0,7	0,1	0,7

1 juli 2021 - 30 juni 2022

Ackumulerat anskaffningsvärde			
I början av året	7,1	0,2	7,3
Förvärv under året	1,3	-	1,3
Årets avyttringar och utrangeringar	-	-	-
Valutakursdifferenser	0,4	-	0,4
I slutet av året	8,8	0,2	9,0
Ackumulerade avskrivningar			
I början av året	6,4	0,1	6,5
Årets avskrivningar	0,6	0,1	0,7
Årets avyttringar och utrangeringar	-	-	-
Valutakursdifferenser	0,4	-	0,4
I slutet av året	7,4	0,2	7,6
Värde enligt balansräkningen vid årets slut	1,4	-	1,4



Not 12: Tillgångar för nyttjanderätt

Fastigheter	Koncern 30 juni 2022 (miljoner SEK)	30 juni 2021 (miljoner SEK)
Akkumulerat anskaffningsvärde		
I början av året	9,7	8,8
Förvärv under året	0,0	9,7
Uppsägning av hyresavtal	-	(8,8)
Valutakursdifferenser	0,6	0,0
I slutet av året	10,3	9,7
Akkumulerade avskrivningar		
I början av året	0,6	1,9
Årets avskrivningar	2,9	2,3
Uppsägning av hyresavtal	-	(3,7)
Valutakursdifferenser	0,1	0,0
I slutet av året	3,6	0,6
Värde enligt balansräkningen vid årets slut	6,7	9,1
Leasingskulder		
I början av året	9,2	5,6
Förvärvad skuld	0,0	9,7
Uppsägning av hyresavtal	0,0	(4,2)
Betalningar under året	(3,8)	(2,1)
Ränta	0,5	0,2
Valutakursdifferenser	0,5	0,0
I slutet av året	6,4	9,2
Värde enligt balansräkningen vid årets slut	6,4	9,2
Förfall		
Förfaller inom 1 år	2,9	2,6
Förfaller inom 2–5 år	3,5	6,6
Förfaller senare än 5 år	-	-
Totalt	6,4	9,2

Det finns inga leasingkostnader eller åtaganden i moderbolaget.



Not 13: Långfristiga skulder

	30 juni 2022 (miljoner SEK)	30 juni 2021 (miljoner SEK)
Förfallna senare än 5 år	0,0	0,0

Not 14: Finansiella tillgångar

Aktier i dotterbolag	Moderbolag	
	30 juni 2022 (miljoner SEK)	30 juni 2021 (miljoner SEK)
Bokfört värde vid årets ingång	172,1	124,6
Förvärv av Createmaster	5,0	45,9
Förvärv av Bond Bryan Digital Limited	3,0	-
Teckningsoptioner	2,7	1,5
Redovisat värde	182,8	172,1

Specifikation andelar i koncernföretag	Aktieinnehav		Antal aktier	Bokfört värde
Zutec Inc. (Irland) Limited	100%		104 545	128,9
Createmaster Limited	100%		1 000	50,9
Zutec (Australien) Pty Limited	0%	(100%)	100	-
Zutec Asia Limited	0%	(100%)	100	-
Zutec Inc (Storbritannien) Limited	0%	(100%)	100	-
Bond Bryan Digital Limited	80%		80	3,0
Totalt				182,8

För alla företag är röstandelen densamma som kapitalandelen.

Koncernens totala aktieinnehav i de berörda dotterbolagen anges inom parentes efter moderbolagets andel i eget kapital.

Information om koncernens företag	Organisationsnummer	Säte
Zutec Inc. (Irland) Limited	313471	Irland
Createmaster Limited	04427732	Storbritannien
Zutec (Australien) Pty Limited	ABN 54 129 531 531	Australien
Zutec Asia Ltd.	257208	Hong Kong
Zutec Inc (Storbritannien) Limited	09335281	Storbritannien
Bond Bryan Digital Limited	13812227	Storbritannien



Not 15: Kundfordringar och kontraktstillgångar

	KONCERN	
	30 juni 2022 (miljoner SEK)	30 juni 2021 (miljoner SEK)
Kundfordringar	24,7	14,9
Avtalsenliga tillgångar	-	-
Reservering för nedskrivningar	(1,5)	(1,1)
Redovisat värde	23,2	13,9

Åldersanalys av kundfordringar och kontraktstillgångar		KONCERN	
		30 juni 2022 (miljoner SEK)	30 juni 2021 (miljoner SEK)
Ej förfallna kundfordringar		10,6	7,6
Förfallna kundfordringar	31–90 dagar	10,1	4,9
Förfallna kundfordringar	91–180 dagar	1,4	1,5
Förfallna kundfordringar	181–360 dagar	2,1	0,6
Förfallna kundfordringar	Mer än 360 dagar	0,5	0,4
Totalt		24,7	14,9
Reservering för nedskrivningar	31–90 dagar	(0,2)	(0,0)
Reservering för nedskrivningar	91–180 dagar	(0,7)	(0,4)
Reservering för nedskrivningar	181–360 dagar	(0,2)	(0,3)
Reservering för nedskrivningar	Mer än 360 dagar	(0,4)	(0,3)
Totalt		(1,5)	(1,1)

Avsättning för osäkra fordringar och avtalstillgångar		
Ingående balans	(1,1)	(1,1)
Nya avsättningar	(0,4)	(0,5)
Konstaterade förluster	-	0,5
Totalt	(1,5)	(1,1)

Not 16: Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncern	
	2021/2022	2020/2021
Lokalhyror	0,0	1,0
Försäkring	0,0	0,1
Upplupna intäkter (kontraktstillgångar)	1,6	0,0
Övriga poster	2,0	0,8
Totalt	3,6	1,9



Not 17: Aktiekapitalets utveckling och antalet aktier

		Kvot	Antal aktier	Förändring av andelar kapital	Totalt aktiekapital
2017	Inkorporering	0,20	2 500 000	0,5	0,5
2018	Emission mot icke-kontant ersättning	0,20	2 500 000	0,5	1,0
2018	Emission med företrädesrätt	0,20	1 931 339	0,4	1,4
2018	Emission med företrädesrätt	0,20	151 995	-	1,4
2020	Emission med företrädesrätt	0,20	35 416 670	7,1	8,5
2021	Emission med företrädesrätt	0,20	1 754 385	0,4	8,9
2021	Förvärv av Createmaster	0,20	1 836 229	0,4	9,2
2021	Emission med företrädesrätt	0,20	16 666 666	3,3	12,6
Vid årets slut		0,20	62 757 284	12,6	12,6

Not 18: Aktierelaterade ersättningar

	Koncern 2020/21		
	Riktad emission	Incitamentsprogram	Total kostnad
Teckningsoptioner vid årets början	8,850,000	2,950,000	4,7
Vinst/förlust i verkligt värde på befintliga teckningsoptioner	-	0,4	0,4
Teckningsoptioner som utfärdats under året	-	1,800,000	-
Teckningsoptioner till teckningspris	-	3,23	-
Verkligt värde av teckningsoptioner som tillhandahållits personalen	-	1,1	1,1
Totalt bidrag till eget kapital	4,4	1,6	6,2

	Moderbolag 2020/2021		
	Riktad emission	Incitamentsprogram	Total kostnad
Teckningsoptioner vid årets början	8,850,000	2,950,000	4,7
Vinst/förlust i verkligt värde på befintliga teckningsoptioner	-	0,4	0,4
Teckningsoptioner som utfärdats under året	-	1,800,000	-
Teckningsoptioner till teckningspris	-	3,23	-
Verkligt värde av teckningsoptioner som tillhandahållits personalen	-	1,1	1,1
Totalt bidrag till eget kapital	4,4	1,6	6,2



	Koncern 2021/22		
	Riktad emission	Incitamentsprogram	Total kostnad
Teckningsoptioner vid årets början	8,850,000	4,750,000	6,2
Vinst/förlust i verkligt värde på befintliga teckningsoptioner	-	2,2	2,2
Teckningsoptioner som utfärdats under året	-	803,967	-
Teckningsoptioner som förfallit under året	-	(356,500)	-
Teckningsoptioner till teckningspris	-	3,10	0,0
Verkligt värde av teckningsoptioner som tillhandahållits personalen	-	0,8	0,8
Totalt bidrag till eget kapital	4,7	4,5	9,2

	Moderbolaget 2021/2022		
	Riktad emission	Incitamentsprogram	Total kostnad
Teckningsoptioner vid årets början	8,850,000	4,750,000	6,2
Vinst/förlust i verkligt värde på befintliga teckningsoptioner	-	2,2	2,2
Teckningsoptioner som utfärdats under året	-	803,967	-
Teckningsoptioner som förfallit under året	-	(356,500)	-
Teckningsoptioner till teckningspris	-	3,10	0,0
Verkligt värde av teckningsoptioner som tillhandahållits personalen	-	0,8	0,8
Totalt bidrag till eget kapital	4,7	4,5	9,2

BuildData Group AB har ett aktierelaterat incitamentsprogram för vissa anställda i koncernen. Incitamentsprogrammet omfattar vissa anställda ("Deltagare") och är baserat på teckningsoptioner utfärdade av moderbolaget. Vid datumet för denna rapport har 41 anställda, inklusive vd, valt att delta i programmet.

De tilldelade teckningsoptionerna är giltiga under en period av tre år, dvs. en tredjedel varje år.

För att få rätt till intjänning krävs att deltagarna är anställda fram till och med intjäningsdagen. Om deltagaren slutar vara anställd eller avslutar sin anställning före intjänandedagen kan redan intjänade teckningsoptioner utnyttjas vid ordinarie tidpunkt för utnyttjande enligt nedan, men ytterligare intjänning kommer inte att äga rum. Teckningsoptionerna är kostnadsfria.

Deltagarna kan utnyttja tilldelade och intjänade teckningsoptioner under perioden från och med den 1 september 2023 till och med den 31 december 2023 för teckningsoptioner som utfärdats under det räkenskapsår som slutade den 30 juni 2021 och från och med den 1 september 2024 till och med den 31 december 2024 för teckningsoptioner som utfärdats under det räkenskapsår som slutade den 30 juni 2022.

Optionsrätterna skall regleras i separata avtal med respektive deltagare. Avtalet skall bland annat innehålla bestämmelser om god och dålig avgång och restriktioner för överföring av teckningsoptioner. Moderbolagets styrelse ska ansvara för utformningen och förvaltningen av incitamentsprogrammet inom ramen för de ovannämnda huvudvillkoren.

Under räkenskapsåret som slutade den 30 juni 2022 beviljades inga teckningsoptioner (30 juni 2021: 1 800 000). Det uppskattade verkliga värdet på de teckningsoptioner som beviljades under perioden var 0 miljoner SEK (30 juni 2021: 1,1 miljoner SEK).

2,7 miljoner SEK har inkluderats i resultaträkningen med en motsvarande ökning av reserven för teckningsoptioner som visas i redogörelsen för förändringar i eget kapital.



Not 19: Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncern	
	2021/2022	2020/2021
Lönerelaterade utgifter	4,8	3,8
Förutbetalda intäkter (avtalsenliga skulder)	14,6	9,5
Övriga poster	2,4	5,3
Redovisat värde	21,7	18,5

Not 20: Finansiella tillgångar och skulder

	Koncern	
	2021/2022	2020/2021
Finansiella tillgångar		
Kundfordringar	23,1	13,9
Övriga fordringar	4,2	3,5
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3,6	1,9
Likvida medel	78,6	107,6
Redovisat värde	109,5	126,9
Finansiella skulder		
Leverantörsskulder	4,0	4,1
Övriga skulder	17,2	17,5
Upplupna kostnader	21,7	18,5
Redovisat värde	42,9	40,2

Not 21: Kapitalåtaganden

	Koncern		Moderbolaget	
	2021/2022	2020/2021	2021/2022	2020/2021
Kapitalåtaganden				
Betydande kapitalutgifter som avtalats långt fram i slutet av rapporteringsperioden men som inte redovisats som skulder:				
Nettotillgångar	-	-	182,8	172,1
Redovisat värde	-	-	182,8	172,1



Not 22: Transaktioner med närstående parter

För information om transaktioner med ledande befattningshavare hänvisas till not 8.

Moderbolaget har beviljat lån till Zutech Inc. (Ireland) Limited 70,2 miljoner SEK, och Zutech Inc. (UK) Limited 4,9 miljoner SEK, på vilka 0 % ränta tillämpas.

Under året har försäljningar skett mellan Irland och Australien. Zutech Inc. (Irland) Limited har debiterat Zutech (Australien) Pty Ltd. Zutech 0,7 miljoner SEK under räkenskapsåret 2021/2022. Denna avgift baseras på 20 % av intäkterna som genereras av den australiensiska enheten.

Koncernens vd Gustave Geisendorfs lön betalas också av Zutech Inc (Ireland) Limited för koncernens räkning. Alla skatter betalas i enlighet med lokala lagar.

Utöver ovanstående information finns det inga transaktioner med närstående parter.

Not 23: Viktiga händelser efter årsskiftet

Det totala antalet utestående aktier den 30 juni 2022 var 62,757,284 (62,757,284). Alla aktier ger lika många röster och lika mycket kapital.

Not 24: Företagsförvärv under perioden

Den 18 december 2021 ingick Builddata Group AB (publ) ("Builddata") ett joint venture med Bond Bryan Architects Limited där Builddata investerade 250 000 GBP för en 80-procentig andel i ett nytt företag, Bond Bryan Digital Limited, och Bond Bryan Architects överförde anställda och verksamhet från Bond Bryan Digital till det nya företaget i utbyte mot en 20-procentig andel.

Den 19 april 2021 förvärvade Builddata Group AB (publ) ("Builddata") 100 % av de röstberättigade aktierna i Createmaster Limited ("Createmaster"). Createmaster, med säte i London, Storbritannien och grundat 2002, är en ledande byggplattform för huvudentreprenörer och byggherrar. Den ursprungliga ersättningen bestod av en första kontant ersättning på 2,4 miljoner GBP (28,1 miljoner SEK) och 1 836 229 nyemitterade Builddata-aktier (motsvarande 0,95 GBP (11,1 miljoner SEK)). Den uppskjutna villkorade ersättningen hade tidigare bestått av ytterligare kontant ersättning på högst 0,95 miljoner GBP (11,5 miljoner SEK). Detta reviderades under FY22. Under förutsättning att överenskomna finansiella mål uppfylls under nästa år kan en ytterligare kontant ersättning på högst 0,95 miljoner GBP (11,8 miljoner SEK) betalas ut strax efter FY23. Builddata övertog Createmasters befintliga kassa på 0,3 miljoner GBP (4,0 miljoner SEK) och räntebärande skulder på 0,5 miljoner GBP (5,8 miljoner SEK) vid förvärvet.



Uppgifter om det verkliga värdet av de identifierbara tillgångarna och skulderna som förvärvats, köpeskillingen och goodwill är följande:

	Bokfört värde SEK'000	Justering SEK'000	Verkligt värde SEK'000
Materiella tillgångar	637,0	0.0	637,0
Hysesfastigheter	9 674,0	0.0	9 674,0
Immateriella tillgångar	1 390,0	0.0	1 393,0
Handelsvaror	9 214,0	0.0	9 214,0
Direktörernas löpande konton	1 527,0	0.0	1 527,0
Förskottsbetalningar och upplupna intäkter	892,0	0.0	892,0
Uppskjuten skatt	-173,0	0.0	-173,0
Bank	4 022,0	0.0	4 002,0
Leverantörsskulder	-1 115,0	0.0	-1 115,0
Skattekreditorer	-2 954,0	0.0	-2 954,0
Uppskjutna leasingavtal - kortsiktigt	-3 672,0	0.0	-3 672,0
Lån	-2 866,0	0.0	-2 866,0
Övriga fordringsägare	-203,0	0.0	-203,0
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	-3 405,0	0.0	-3 405,0
Uppskjuten leasing - långfristig	-6 002,0	0.0	-6 002,0
Summa nettotillgångar	6 878,0	0.0	6 878,0

Det verkliga värdet på tillgångar och skulder enligt noten ovan omfattar inte några justeringar av det ursprungliga bokförda värdet, eftersom det anses att det bokförda värdet motsvarar det verkliga värdet på balansdagen på grund av att förvärvet ligger nära räkenskapsårets slut. Förvärvskostnader på 1 819 602 SEK har redovisats som en del av övriga externa kostnader. De viktigaste faktorerna som leder till redovisning av goodwill är:

- Förekomsten av vissa immateriella tillgångar såsom personal i den förvärvade enheten.
- Förvärvet av en kundbas som gör det möjligt för BuildData plattformen att nå ett större antal kunder i den brittiska marknaden

Den villkorade uppskjutna köpeskillingen reviderades under FY22. Under förutsättning att överenskomna finansiella mål uppnås under det kommande året, kan ytterligare en kontant ersättning på maximalt 0,95 miljoner GBP (11,8 miljoner SEK) betalas strax efter FY23.

Verkligt värde av betalda ersättningar	30 juni 2022 (SEK '000)
Kontanter	29 458,9
Utfärdade ordinarie aktier	11 531,5
Kontingenta utställningsbara stamaktier	10 099,8
Total köpeskillning	51 090,2
Verkligt värde av förvärvade nettotillgångar	(6 877,8)
Goodwill	44 212,4



Årsrapportens underskrifter

Styrelsen försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards IFRS som antagits av EU och att den ger en sann och rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med allmänt accepterade redovisningsprinciper och ger en sann och rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat.

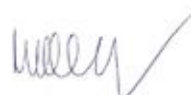
Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en sann och rättvisande bild av utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, status och resultat och beskriver de betydande risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Den 20 oktober 2022 godkände styrelsen dessa konsoliderade årsredovisningar för offentliggörande den 20 oktober 2022.

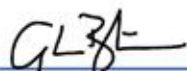
Stockholm den



Stefan Charette
Chairman



Mikael Näsström



Gareth Burton (Oct 20, 2022 16:57 EDT)

Gareth Burton



Melanie Dawson (Oct 20, 2022 20:52 GMT+1)

Melanie Dawson



Erik Gabrielson (Oct 20, 2022 21:04 GMT+2)

Erik Gabrielson



Per Åkerman (Oct 20, 2022 22:52 GMT+2)

Per Åkerman



G. Geisendorf (Oct 20, 2022 21:47 GMT+2)

Gustave Geisendorf
CEO

Vår revisionsberättelse har utfärdats den.

BDO Sverige AB



Johan Pharmanson (Oct 20, 2022 23:03 GMT+2)

Johan Pharmanson
Auktoriserad revisor



REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i BuildData Group AB
Org.nr. 559136-0317

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för BuildData Group AB för räkenskapsåret 2021-07-01 -- 2022-06-30. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 1-43 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 30 juni 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 30 juni 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt

ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.

- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen i enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen,

däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för BuildData Group AB för räkenskapsåret 2021-07-01 -- 2022-06-30 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm det datum som framgår av elektronisk signatur

BDO Sweden AB

Johan Pharmanson

Auktoriserad Revisor



Document history

COMPLETED BY ALL:

20.10.2022 23:07

SENT BY OWNER:

Oskar Zimmerman · 20.10.2022 20:37

DOCUMENT ID:

B1Kx8z14o

ENVELOPE ID:

S1uDrf1Nj-B1Kx8z14o

DOCUMENT NAME:

Revisionsberättelse BuildData Group.pdf

2 pages

Activity log

RECIPIENT	ACTION*	TIMESTAMP (CET)	METHOD	DETAILS
1. Sten Johan Pharmanson	 Signed	20.10.2022 23:07	eID	Swedish BankID (DOB: 1964/11/13)
johan.pharmanson@bdo.se	Authenticated	20.10.2022 23:03	Low	IP: 83.139.216.27

* Action describes both the signing and authentication performed by each recipient. Authentication refers to the ID method used to access the document.

Custom events

No custom events related to this document

Verified ensures that the document has been signed according to the method stated above.
Copies of signed documents are securely stored by Verified.

To review the signature validity, please open this PDF using Adobe Reader.



GDPR
compliant



eIDAS
standard



PAdES
sealed



BUILDDATA